

Федеральное агентство по образованию
Дальневосточный государственный технический университет
(ДВПИ им. В.В. Куйбышева)

МАКРОЭКОНОМИКА

Рекомендовано Дальневосточным региональным
учебно-методическим центром в качестве учебного
пособия для студентов специальностей
080507 (менеджмент организации); 080103 (национальная
экономика); 080104 (экономика труда); 080502 (экономика
и управление на предприятиях (по отраслям));

Владивосток
2007

ББК 65.290-211.1я73

М16

Макроэкономика: учеб. пособие / И.С. Чиповская, Т.А. Левченко.
– Владивосток: Изд-во ДВГТУ, 2007. – 224 с.

ISBN

Предлагаемое вниманию преподавателей и студентов учебное пособие по макроэкономике призвано облегчить изучение основ современной экономической науки. В нем сделана попытка решить следующие задачи:

- помочь преподавателям вести лекционные курсы и осуществлять контроль за усвоением студентами учебного материала;
- помочь студентам в организации их самостоятельной творческой работы;
- помочь студентам в овладении знаниями в области макроэкономической политики.

Кроме того, в работе предложена программа лекционного курса, а также методика выполнения курсовой работы для студентов заочной формы обучения.

Рецензенты: А.П. Латкин, д-р экон. наук, проф. каф. финансов и кредита Дальневосточного государственного рыбохозяйственного техн. ун-та;

Т.Н. Попова, канд. экон. наук., доц. каф. мировой экономики Института менеджмента и бизнеса ДВГУ.

Печатается с оригинал-макета, подготовленного авторами.

© Чиповская, Т.А. Левченко, 2007

ISBN

Оглавление

Предисловие.....	4
Тема 1. Национальная экономика: цели и измерения результатов.....	5
Тема 2. Основные макроэкономические проблемы.....	21
Тема 3. Регуляторы национального хозяйства.....	61
Тема 4. Макроэкономическое равновесие: совокупный спрос и совокупное предложение.....	75
Тема 5. Потребление, сбережения и инвестиции в национальной экономике. Теория мультипликатора.....	85
Тема 6. Деньги и денежное обращение в рыночной экономике. Модель денежного рынка.....	98
Тема 7. Банковская система.....	111
Тема 8. Рынок ценных бумаг.....	120
Тема 9. Денежно-кредитная политика: цели и инструменты.....	126
Тема 10. Финансовая система и финансовая политика.....	131
Тема 11. Государственный бюджет и государственный долг.....	145
Тема 12. Фискальная (бюджетно-налоговая) политика.....	155
Тема 13. Налоги и налоговая политика.....	161
Тема 14. Макроэкономическое регулирование экономики.....	170
Тема 15. Экономический рост.....	178
Приложения.....	195
Приложение № А. Программа курса.....	195
Приложение № Б. Проблемно-тематический курс.....	201
Приложение № В. Тест проверки остаточных знаний по макроэкономике.....	222
Библиографический список.....	227

Предисловие

В процессе обучения студентов экономического профиля в высших учебных заведениях особое место занимает приобретение ими знаний и навыков по макроэкономике. Целью преподавания этой дисциплины является ознакомление студентов неэкономических специальностей с поведением экономики как единого целого с точки зрения обеспечения условий устойчивого экономического роста, полной занятости ресурсов и неинфляционного экономического развития.

Основными задачами изучения дисциплины являются:

- освоение теоретических основ в соответствии с программой курса;
- познание основных принципов современных методов макроэкономического регулирования;
- изучение современного международного опыта макроэкономического регулирования.

Предложенный вашему вниманию труд является дополнительной учебной литературой и ориентирован на изложение вопросов, включенных в учебную программу. В учебном пособии, которое фактически является конспектом лекций, выделяется основное в изучаемой теме, сосредоточивается внимание на наиболее существенном, обобщаются важнейшие признанные теоретические положения. При подготовке данного конспекта обобщен большой материал из публикаций различных авторов по отдельным аспектам макроэкономики.

Изучающий дисциплину должен иметь в виду, что полное освоение курса возможно лишь при систематическом изучении литературы, перечень которой приведен в конце каждой темы. Дисциплина изучается в течение одного семестра. По данному курсу студент должен подготовить письменную работу и сдать экзамен.

Тема 1. Национальная экономика: цели и измерения результатов

Основные вопросы темы

1. Предмет и цели макроэкономики.
2. Модель кругооборота продуктов и дохода.
3. Основные макроэкономические цели и показатели доходности в обществе.
4. Измерение национального объема производства. Валовой и чистый национальный продукт.
5. Методы вычисления ВВП.
 - 5.1. Измерение ВВП через расходы.
 - 5.2. Измерение ВВП через доходы.
 - 5.3. Измерение ВВП через производство.
6. Национальное счетоводство как метод хозяйственной деятельности государства.

Основные теоретические положения и выводы

Макроэкономика — особый раздел экономической теории, являющийся продолжением микроэкономики и изучающий функционирование экономики в целом. Целями макроэкономики в большинстве стран являются: поддержание полной занятости ресурсов, стабильности цен, устойчивого экономического роста и минимизация уровня инфляции.

Макроэкономический анализ предполагает абстрагирование от различий между отдельными рынками и отраслями, выяснение механизма функционирования экономической системы в целом путем поддержания макроэкономического равновесия. В этом состоит отличие макроэкономики от микроэкономики. Тем не менее макро- и микроэкономические процессы тесно взаимосвязаны. Макроэкономические решения оказывают воздействие на экономическое развитие фирм через сбережения, потребительские расходы, инвестиции и т.д.

В основу макроэкономического анализа положена простейшая модель кругооборота продуктов и дохода, основными звеньями которой являются фирмы, домашние хозяйства (см. рис. 1). Домохозяйства для удовлетворения своих потребностей предлагают в качестве ресурсов фирмам землю, труд, капитал, предпринимательские способности. Фирмы с помощью ресурсов производят товары и услуги. Возникающие взаимосвязи осуществляются в натурально-вещественной и денежной формах и бесконечно повторяются. (Первая форма показана на рисунке против часовой стрелки, вторая — по часовой стрелке). Основным положением модели кругооборота продуктов и дохода является равенство суммы продаж фирм и суммы доходов домохозяйств. Таким образом, заработанные в экономике доходы соотносятся с выпуском продукции и уровнем валового национального продукта.

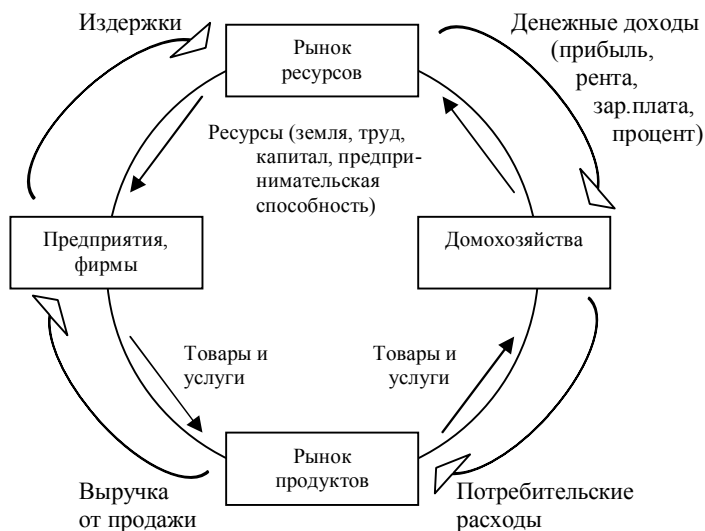


Рис. 1. Модель экономического оборота в закрытой экономике

Представленная модель характеризует закрытую экономику, в которой отсутствуют государственное вмешательство и связи с внешним миром. В случае открытой экономики модель экономического оборота несколько видоизменяется (рис. 2). Интегрирование национальной экономики в мировую, исчисляемое посредством таких показателей, как доля экспорта в производстве, доля импорта в потреблении, удельный вес зарубежных инвестиций и т. д., показывает степень ее открытости. Наиболее высокая степень открытости (50 — 70%) в таких странах, как Австрия, Бельгия, Нидерланды. Во Франции, Германии, Италии степень открытости в пределах 40 — 50%, в США, Китае, Индии не превышает 20%.

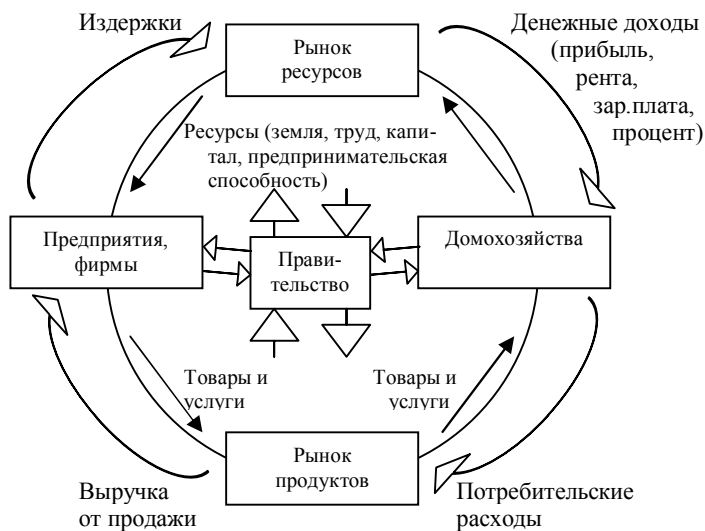


Рис. 2. Модель экономического оборота в открытой экономике

Выделяют пять основных макроэкономических целей:

- стабильный рост национального объема производства;
- стабильный уровень цен;

- поддержание равновесного внешнеторгового баланса, т.е. относительного равновесия между импортом и экспортом, складывающегося на основе свободной продажи товаров;
- поддержание высокого уровня занятости;
- поддержание стабильного курса национальной валюты.

В экономической теории существует множество показателей макроэкономического анализа.

В нашей стране до 1988 г. рассчитывались такие показатели, как валовой общественный продукт и национальный доход. Данные показатели впервые были разработаны представителями классической политэкономии, а впоследствии исследованы и марксистской экономической школой. Валовой общественный продукт (ВОП) представляет собой сумму стоимости продукции всех хозяйственных единиц материального производства, созданной за определенный период времени (обычно за год), причем стоимость услуг в него не включается. Валовой общественный продукт высчитывается по формуле:

$$\text{ВОП} = \text{СП} + \text{Сд},$$

где СП - стоимость израсходованных средств производства; Сд - добавленная стоимость.

Данный показатель имеет существенный недостаток: при его расчете неоднократно суммируются величины материальных затрат на всех технологических стадиях производства. Для преодоления такого недостатка необходимо из результатов хозяйственной деятельности предприятий исключать все созданное чужим трудом. Из валовой продукции следует вычесть то, что повторно учитывается на каждой стадии изготовления конечной продукции, т.е. стоимость предметов труда, воплощающих для обрабатывающих предприятий прошлый труд (рис. 3). Чтобы это сделать, нужно ввести понятия промежуточного и конечного продукта.

К о н е ч н ы е п р о д у к т ы - это товары и услуги, которые покупаются для конечного пользования, а проме-

жуточные продукты предназначены для дальнейшей обработки, переработки или перепродажи. Хотя конечный продукт не содержит в себе стоимости промежуточных продуктов, все-таки в него включается старая стоимость, воплощенная в готовых средствах труда и равная сумме начисленной за год амортизации. Если же исключить и эту часть прошлого труда, то останется так называемый чистый продукт. Чистый доход, взятый в масштабе всего общества, называется национальным доходом.

Иными словами, национальный доход - это тот макроэкономический показатель, который определяется как сумма доходов, получаемая в материальной сфере производства.

Иными словами, национальный доход - это тот макроэкономический показатель, который определяется как сумма доходов, получаемая в материальной сфере производства.



Рис. 3. Структура валовой продукции

Система национальных счетов представляет собой отчет об экономической деятельности, создающей доход нации. В систему национальных счетов входит ряд взаимосвязанных показателей, характеризующих производство, распределение, перераспределение и использование валового национального продукта и национального дохода. В настоящее время основными макроэкономическими показателями национальных счетов являются: валовой национальный продукт, валовой внутренний продукт, чистый национальный продукт, национальный доход.

Основным показателем результатов экономической деятельности является валовой национальный продукт (ВНП), включающий всю стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный промежуток времени, обычно за год. Промежуточные товары, непроемственные сделки и продажи подержанных товаров исключаются при подсчете этого показателя, а включается вся текущая продукция независимо от того, продана она или нет. ВНП - денежный показатель, оценивающий разнородные товары и услуги. Чтобы при расчете ВНП избежать двойного счета, в него должна включаться только добавленная стоимость, созданная каждой фирмой.

Добавленная стоимость – это рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой, за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков. Подсчитывая и суммируя добавленные стоимости, создаваемые всеми фирмами в экономике, можно определить ВНП, т.е. рыночную стоимость общего объема выпуска. Сделки с промежуточными продуктами исключаются, из расчета ВИЛ. Также исключаются и непроемственные сделки: чисто финансовые сделки и продажа подержанных товаров.

Финансовые сделки подразделяются на три вида: трансфертные платежи из государственного бюджета в виде пособий по безработице, выплат по социальному страхованию, субсидий на образование, пособий по нетрудоспособности; частные трансфертные платежи, например, помощь студентам от родственников; купля-продажа ценных бумаг.

Номинальный ВНП рассчитывается в ценах текущего года, реальный ВНП - в базисных, постоянных ценах без учета инфляции.

Реальный ВНП является одним из основных показателей состояния экономики за длительный период. На величину реального ВНП оказывают влияние используе-

мые ресурсы — труд, капитал и технологический рост.

Отношение номинального ВВП к реальному ВВП дает понятие показателя, который называется дефлятором ВВП. Дефлятор ВВП измеряет инфляцию и является наиболее распространенным индексом роста цен. Различают также индекс потребительских цен (ИПЦ) и индекс цен производителей (ИЦП).

ИПЦ базируется на рыночной корзине товаров и услуг. Формула ИПЦ следующая:

$$\text{Индекс потребительских цен} = \frac{\text{Цена рыночной корзины в данном году}}{\text{Цена рыночной корзины в базовом году}}$$

Индексы цен производителей базируются на рыночной корзине оптовых продаж. Из ВВП можно получить другие показатели.

Валовой внутренний продукт (ВВП) отличается от валового национального продукта на величину разницы между экспортом и импортом. Валовой внутренний продукт учитывает продукцию, произведенную на территории страны всеми субъектами экономических отношений, за исключением заграничных отделений и филиалов фирм.

Чистый национальный продукт (ЧНП) представляет собой ВВП за вычетом амортизационных отчислений на потребление капитала. ЧНП представляет собой сумму конечной продукции и услуг, оставшейся для потребления после замены умершего капитала.

Национальный доход (НД) есть совокупный доход, заработанный поставщиками ресурсов, он рассчитывается путем вычитания из ЧНП косвенных налогов на бизнес.

Национальная экономика служит также для обеспечения населения страны доходами. Поэтому следующий показатель - личный доход (ЛД) представляет собой совокупный доход, выплачиваемый индивидам и семьям до уплаты налогов. Личный доход представляет собой до-

ход фактически полученный и исчисляется путем вычитания из национального дохода взносов на социальное страхование, нераспределенной прибыли корпораций, налогов на прибыль корпораций и прибавления суммы трансфертных платежей.

Располагаемый личный доход (РЛД) исчисляется как личный доход за вычетом индивидуальных налогов граждан. Личный располагаемый доход используется на потребление и сбережения. Иначе говоря, это именно та сумма, которой располагает население и которую расходует по своему усмотрению.

Схематично описанная цепочка национальных счетов представлена на рис. 4. Теперь мы сможем расширить понятие конечной продукции.



Рис. 4. Система национальных счетов

Под конечной продукцией имеется в виду та, которая идет непосредственно на потребление. В нее не входит продукция, которая потребляется в процессе производства (вся промежуточная продукция вращается внутри сектора «предпринимательство» и не выходит наружу).

В первую очередь, это личное потребление.

Во-вторых, это правительственное потребление, т.е. та конечная продукция, которая идет на удовлетворение государственных потребностей.

Здесь будет уместно отметить, что в условиях командной системы весь блок «предпринимательство» будет целиком состоять из правительственных предприятий, но в целом это будет только частный случай общей схемы, где на одной стороне производство, а на другой: - потребление.

В-третьих, это «перенесенное потребление», т.е. накопление. Для того, чтобы в будущем потреблять, мы должны часть конечной продукции данного года иметь в виде станков, машин, производственных зданий, которые и покупаются для того, чтобы производить потребительские товары в будущем.

Общая сумма всех станков, машин и зданий, проданная в данном году, называется валовыми капиталовложениями.

Если из суммы валовых капиталовложений вычесть ту часть, которая пошла на замену износившихся зданий и станков, мы получим чистые капиталовложения.

Поскольку износившуюся часть можно легко определить по сумме амортизационных отчислений, то можно записать следующую формулу:

$$\text{Чистые}_{\text{китвл}} = \text{Валовые}_{\text{китвл}} - \text{Амортизационные отчисления.}$$

В-четвертых, учитывая конечную продукцию, необходимо рассчитать ту часть товаров и услуг, которая была продана за границу. Если сальдо платежного баланса положительно, т.е. экспорт больше импорта, то разницу между экспортом и импортом прибавляют к валовым внутренним инвестициям.

Существует три основных метода измерения ВВП: по расходам, по доходам и через производство (по добавленной стоимости).

По расходам ВВП определяется как сумма потребительских расходов на товары и услуги, валовых инвестиций компаний, государственных закупок товаров и ус-

луг и чистого экспорта. Личные потребительские расходы включают расходы домашних хозяйств на предметы потребления длительного пользования, на товары повседневного спроса, а также потребительские расходы на услуги. Валовые инвестиции компаний включают покупку машин, оборудования, станков, расходы на строительство и на изменение запасов.

Через доходы ВВП рассчитывается как сумма заработной платы наемных работников, рентных платежей, процента, дохода от собственности, подоходного налога с корпораций, дивидендов, нераспределенных прибылей корпораций и двух не связанных с доходами платежей, отчислений на возмещение потребленного капитала и косвенных налогов с корпораций.

При расчете ВВП по добавленной стоимости (производственный метод) определяется вклад каждого из производителей в создании ВВП. В этом случае определяется добавленная стоимость, т.е. то, что каждое предприятие добавило к стоимости произведенного продукта. По сути, в этом случае определяется: вея вновь созданная стоимость, к которой прибавляется амортизация.

Таким образом, для ВВП, рассчитанного по расходам (или по потоку конечной продукции), справедлива следующая формула:

$$\text{ВВП} = C + I + G + X,$$

где C - личные потребительские расходы; I - валовые внутренние капиталовложения; G - правительственные расходы на приобретение товаров и услуг (т.е. сюда не входят выплаты населению денег в виде пенсий, пособий, трансфертных платежей); X – чистый экспорт, который представляет разницу между экспортом и импортом (величина этого показателя может быть как отрицательной, так и положительной).

Расчет ВВП по доходам состоит в суммировании совокупных доходов государства:

$$\text{ВНП} = W + i + R + p,$$

где W – зарплата до уплаты налогов; i - процент; R - рента; p - прибыль.

При подсчете ВНП через производство суммируются вклады всех производителей. В этом случае определяется добавленная стоимость как разность между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и стоимостью сырья и материалов, приобретенных у поставщиков. Этот метод позволяет учесть вклад различных фирм в создание ВНП. Отсюда сумма всей добавленной стоимости должна быть равна стоимости произведенных товаров и услуг.

Нетрудно заметить, что валовой национальный продукт - такой показатель, который одновременно отражает совокупный доход всех хозяйственных единиц и общий объем расходов на производство всех товаров и услуг.

Единство доходов и расходов в национальной экономике не случайно. Понять это поможет простой пример. Допустим, домашнее хозяйство несет расход - платит налоги государству. Однако для государства такие налоги - доход, поступающий в его бюджет.

Величины доходов и расходов равны. Это вытекает из основного правила бухгалтерского учета: все расходы на приобретение продуктов обязательно являются доходом производителей этих продуктов. Отсюда следует возможность введения всеохватывающего учета в масштабе всей страны. Такой учет ведется в виде национальных счетов.

Н а ц и о н а л ь н ы е с ч е т а – это система взаимосвязанных макроэкономических показателей, которые характеризуют производство, распределение и использование ВНП и национального дохода. Необходимость в этой системе учета возникла в результате перехода от микро- к макроэкономике (это произошло во второй половине 40-х годов).

При ведении национальных счетов используется принцип двойной записи, применяемый в бухгалтерском балансе (фр. *balance* - весы). Такие счета стали использоваться в

международной статистике с 1953 г. в виде стандартной системы счетов Организации Объединенных Наций. С 70-х годов эта система применялась более чем в 100 странах. Она введена в нашей стране с 1995 года. В национальных счетах обобщена информация об экономических операциях хозяйственных единиц по следующим секторам:

1. « П р е д п р и я т и я » - предприятия, организации или учреждения, которые основаны на коммерческих началах;

2. « Д о м а ш н и е х о з я й с т в а » – население как потребитель, а также некоммерческие организации (профсоюзы, благотворительные общества, любительские спортивные ассоциации, частные некоммерческие школы, больницы, вузы);

3. « Г о с у д а р с т в е н н ы е у ч р е ж д е н и я » - государственный аппарат (администрация, армия, полиция, работники судопроизводства); учреждения науки, культуры, просвещения и здравоохранения (финансируемые государством);

4. « З а р у б е ж н ы е с т р а н ы » - то, что находится за пределами национального хозяйства.

Основу национальных счетов составляют с в о д н ы е с ч е т а. Примером может служить баланс доходов и расходов в масштабе нации (ВВП). Д о х о д ы составляет общая сумма доходов хозяйственных единиц и населения (оплата труда, прибыль, другие виды доходов, амортизация). Р а с х о д ы состоят из четырех групп: потребление, инвестиции, государственные закупки, чистый экспорт.

Национальное счетоводство позволяет определять степень достижения нормального - равновесного – состояния макроэкономики. Его результаты широко используются для экономических прогнозов: объема и структуры производства, расходов страны, инвестиций, потребления, налогообложения и других параметров национального хозяйства. Национальные счета - это инструмент для изучения и совершенствования народнохозяйственных структур.

Основные термины

Амортизация
Валовой внутренний продукт
Валовой национальный продукт
Валовые внутренние инвестиции
Государственные закупки товаров и услуг
Дефлятор ВВП
Добавленная стоимость
Закрытая экономика
Конечная продукция
Личный доход
Личный располагаемый доход
Макроэкономика
Модель кругооборота продуктов и дохода
Национальный доход
Номинальный ВВП
Общественное воспроизводство
Основное макроэкономическое тождество
Открытая экономика
Простое и расширенное воспроизводство, экстенсивное и интенсивное воспроизводство
Расчет ВВП по доходам
Расчет ВВП по расходам
Расчет ВВП через производство (по добавленной стоимости)
Реальный ВВП
Совокупный общественный продукт
Чистый национальный продукт
Чистый продукт
Чистый экспорт

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Какова сущность, цель и формы общественного воспроизводства?
2. Какие показатели характеризуют результаты функционирования национальной экономики?

3. Чем отличается валовой национальный продукт (ВНП) от валового внутреннего продукта (ВВП), от совокупного общественного продукта?

4. Что такое эффективность общественного производства и как она определяется?

5. Как определить национальное богатство?

6. Что вы можете рассказать об истории возникновения национального счетоводства?

7. Назовите ученых-экономистов, внесших наибольший вклад в развитие национального счетоводства.

8. Чем отличается система баланса народного хозяйства от системы национальных счетов (СНС)?

9. Что такое национальные счета и какова их структура?

10. Охарактеризуйте классификацию экономических операций в СНС.

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Объем выпуска продукции в экономике равен сумме доходов.

2. Объемы номинального и реального ВНП могут быть измерены только в денежном выражении.

3. Национальный доход отличается от чистого национального продукта на величину косвенных налогов.

4. Валовой национальный продукт – это сумма стоимости всех товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года.

5. Расходы домохозяйств на строительство нового дома включаются в потребительские расходы.

Решите задачи

1. Какие из указанных ниже видов доходов или расходов учитываются при расчете ВНП данного года?

- Процент по облигациям компании «Американ телефоун энд тилеграф».

- Пенсия бывшего фабричного рабочего.
- Работа маляра по окраске собственного дома.
- Доходы зубного врача.
- Переводы, получаемые студентом из дому.
- Арендная плата за сдачу квартиры с двумя спальнями.
- Деньги, полученные Смитом от продажи своего «Шевроле» выпуска 1983 года Джонсу.
- Сокращение на два часа продолжительности рабочей недели.
- Покупка 100 обычных акций компании «Дженарал Моутарс».
- Заработная плата прислуги.
- Покупка картины эпохи Ренессанса государственным художественным музеем.

Поясните свой ответ в каждом случае.

2. Даны следующие макроэкономические показатели:

Косвенные налоги на бизнес	- 11.
Заработная плата	- 382.
Доходы, полученные за рубежом	- 12.
Проценты по государственным облигациям	- 19.
Арендная плата	- 24.
Доходы от собственности	- 63.
Экспорт	- 57.
Стоимость потребленного капитала	- 17.
Государственные закупки товаров и услуг	- 105.
Дивиденды	- 18.
Нераспределенная прибыль корпораций	- 4.
Процентные платежи	- 25.
Валовые инвестиции	- 76.
Трансфертные платежи	- 16.
Расходы на личное потребление	- 325.
Импорт	- 10.
Индивидуальные налоги	- 41.
Налог на прибыль корпораций	- 9.
Взносы на социальное страхование	- 43.

Доходы, полученные иностранцами - 8.

Определите: ВВП (двумя способами), ВВП, ЧНП, НД, ЛД, РЛД, личные сбережения, сальдо торгового баланса, чистые инвестиции.

3. В Алабамбии производятся только три товара: ананасы, авоськи и аквариумы. По данным, приведенным в табл. 1, рассчитайте номинальный и реальный ВВП 1990 и 1997 гг., дефлятор и ИПЦ, если 1990 г. – базовый:

Таблица 1. Состояние экономики Алабамбии (1990 г., 1997 г.)

	1990 г.		1997 г.	
	P	Q	P	Q
Ананасы	2	50	3	45
Авоськи	7	20	8	15
Аквариумы	25	10	20	15

Как изменилась за этот период стоимость жизни и уровень цен?

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Браунинг П. Современные экономические теории. - М.: Экономика, 1987.

2. Казаков А.П., Крачевский П.А. Реферат-дайджест учебника К. Макконнелл, С. Брю «Экономикс: Принципы, проблемы и политика». Гл. 8. - М.: Менеджер, 1993.

3. Кейнс Д. Общая теория занятости, процента и денег. М.: Прогресс, 1973.

4. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. Гл. 9. - М.: Республика, 1992.

5. Маршалл А. Принципы политэкономии. М.: Прогресс, 1983.

6. Политическая экономия. Гл. 32, § 1. - М.: Изд-во МГУ, 1992.

7. Самуэльсон П. Экономика. Гл. 2. - М.: Прогресс, 1964.

8. Черников Д. Макроэкономическая теория // Рос. экон. журн. 1993. № 3. С. 94-97.

Тема 2. Основные макроэкономические проблемы

Основные вопросы темы

1. Макроэкономическая стабильность и ее проблемы в переходной экономике.
2. Циклическое развитие общества. Экономический цикл и его фазы.
3. Особенности в подходах к проблеме циклов.
4. Безработица в рыночной экономике. Закон Оукена.
5. Инфляция: причины, механизм действия. Источники инфляции. Система антиинфляционных мер. Варианты антиинфляционной политики.

Основные теоретические положения и выводы

Стабилизация экономики представляет собой достижение макроэкономического равновесия посредством создания такого экономического климата, который позволяет добиться стабильного уровня цен, полной занятости, а также благоприятных условий для эффективного экономического роста. Макроэкономическая стабилизация должна учитывать не только внутреннее равновесие, но и внешнее равновесие, выражающееся в стремлении внешнеторгового баланса и баланса движения капиталов к нулю.

Ни одна страна не может постоянно находиться в стабильном равновесии. Большинство стран с рыночной экономикой развиваются неравномерно. Периоды быстрого роста экономики чередуются с периодами спадов, депрессии. Но особенно это касается стран с переходной экономикой. Проблемы, возникающие в этих странах, достаточно серьезны, поскольку связаны с несовершенством рыночных институтов, искажениями в политике ценообразования, наличием значительного внешнего долга, отсутствием конвертируемости национальной валюты и достаточно высоким уровнем инфляции.

Длительное экономическое развитие осуществляется циклически. Экономический цикл — это повторяющиеся колебания в сторону расширения и сжатия общей экономической активности. Причинами цикличности, по мнению экономистов, являются особенности движения основного капитала, инвестиционного процесса, колебания объемов денежной массы и др.

Теория экономического цикла наряду с теорией экономического роста (и инфляции) относится к разделу экономической динамики. Если теория роста исследует факторы и условия роста как долговременную тенденцию, то теория цикла — причины колебаний экономической активности во времени.

Направление и степень изменения совокупности показателей, характеризующих равновесное развитие экономики, формируют экономическую конъюнктуру.

Природа цикла является одной из самых спорных. Исследователей, занимающихся изучением конъюнктурной динамики, условно можно разделить на тех, кто не признает существования периодически повторяющихся циклов в общественной жизни, и на тех, кто стоит на детерминистских позициях и утверждает, что экономические циклы проявляются с регулярностью морских приливов и отливов.

Представители первого направления, к которым принадлежат авторитетные ученые современной западной неоклассической школы, считают, что циклы являются следствием случайных воздействий (импульсов или шоков) на экономическую систему, т.е. цикличность есть результат воздействия на экономику серии независимых импульсов, что, собственно, и порождает циклическую модель отклика. Основы этого подхода были заложены в 1927 г. советским экономистом Е. Е. Слуцким (1880-1948). Однако лишь через 30 лет данное направление получило широкое признание на Западе.

Представители второго направления склонны рассматривать цикл как своеобразную первооснову, элементарный неделимый «атом» реального мира. Цикл в данной трактовке — это особое универсальное и абсолютное образование материального мира.

Следует отметить, что идея цикличности как первоосновы мира витала в мировой науке со времен Древней Греции и Древнего Китая.

Если философов проблема цикличности интересовала на протяжении многих сотен лет, то экономисты обратили на нее внимание сравнительно недавно, в начале XIX в. Именно тогда в работах Ж. Сисмонди (1773-1842), К. Родбертуса-Ягецова (1805-1875) и Т. Мальтуса (1766-1834) появились исследования кризисных и циклических явлений в экономике. Причем проблемами кризиса и цикла занимались, как правило, представители побочных течений экономической мысли. Экономистами же ортодоксального направления идея цикличности отвергалась как противоречащая закону Ж.-Б. Сея (1767-1832), согласно которому спрос всегда равен предложению. Поэтому в произведениях классиков - А. Смита (1723-1790), Д. Рикардо (1772-1823), Дж. Ст. Милля (1806-1873), А. Маршалла (1842-1924) феномен цикла рассматривался как частное и мимолетное явление.

К. Маркс (1818-1883) был одним из первых экономистов, который начал уделять проблеме пристальное внимание: Он выделял четыре фазы, последовательно сменяющие друг друга: кризис, депрессия, оживление и подъем. Существуют и другие классификации. Некоторые современные исследователи выделяют только две фазы: спад и подъем. Следует отметить, что марксистская экономическая школа исследовала исключительно промышленный цикл протяженностью 7-12 лет, относясь ко всем остальным видам цикличности с предубеждением.

Кризис проявляется прежде всего в перепроизводстве товаров, сокращении кредитов и повышении ссудного

процента. Это ведет к понижению прибылей и падению производства, росту банковских задолженностей, банковским крахам и банкротствам предприятий в других сферах экономики.

После кризиса наступает депрессия. Производство уже не сокращается, но и не растет. Товарные излишки постепенно рассасываются, но торговля идет вяло. Ставка ссудного процента падает до минимума. Постепенно, однако, в народном хозяйстве появляются «точки роста» и происходит переход к оживлению. Предприятия, приспособившиеся к новым условиям рынка, увеличивают выпуск товаров, осуществляют новое промышленное строительство, повышается норма прибыли, ставка ссудного процента и заработной платы, начинается фаза подъема. Уровень ВВП превосходит высшую докризисную точку, производство продолжает увеличиваться, растет занятость, товарный спрос, уровень цен и норма ссудного процента. Объем производства вновь выходит за рамки платежеспособного спроса, рынок переполняется нереализованными товарами. Начинается новый промышленный цикл.

До 50-х годов XX в. во время кризисов происходило всеобщее понижение уровня цен, связанное с падением платежеспособного спроса, росла безработица. В настоящее время монополистический сектор экономики при поддержке государства не только способен удерживать докризисный уровень цен, но нередко способствует их росту. Такое падение производства при сохранении инфляции называется стагфляцией.

В современной экономической литературе широко используют терминологию Национального бюро экономических исследований США, согласно которой цикл состоит из четырех фаз: вершины (пика, бума), сжатия (рецессии, спада), дна (депрессии) и оживления (расширения, подъема).

Для характеристики экономической конъюнктуры используется ряд экономических по-

казателей (ВВП, уровень безработицы, личные доходы, объем промышленной продукции, уровень цен и многие другие).

В зависимости от того, как изменяется значение экономических параметров в ходе цикла, они делятся на проциклические, контрциклические и ациклические. Пр о ц и к л и ч е с к и е п а р а м е т р ы в фазе подъема увеличиваются, а в фазе цикла — уменьшаются (загрузка производственных мощностей, агрегаты денежной массы, общий уровень цен, прибыли корпораций и т. п.). К о н т р ц и к л и ч е с к и м и п а р а м е т р а м и называются показатели, значения которых во время спада увеличиваются, а во время подъема — уменьшаются (уровень безработицы, число банкротств, запасы готовой продукции и т. п.). А ц и к л и ч е с к и м и называются параметры, чья динамика не совпадает с фазами экономического цикла (например, объем экспорта).

Кроме того, согласно классификации Национального бюро экономических исследований США различают три вида параметров по признаку синхронизации — опережающие, запаздывающие и соответствующие. О п е р е ж а ю щ и е п а р а м е т р ы достигают максимума или минимума перед приближением пика или низшей точки (это изменения в запасах, изменение денежной массы и т. п.). З а п а з д ы в а ю щ и е п а р а м е т р ы достигают максимума или минимума после пика или низшей точки (численность безработных, удельные расходы на зарплату и т. п.). С о в п а д а ю щ и е п а р а м е т р ы изменяются в соответствии с колебанием экономической активности (ВВП, уровень инфляции, объем промышленного производства и т. п.).

В настоящее время статистики и экономисты не способны дать точных прогнозов экономической конъюнктуры, а могут определить лишь общую ее тенденцию. Впервые, трудно учесть все факторы, особенно в период нестабильности экономики и политических потрясений. Во-

вторых, существенное влияние на национальную экономику оказывает международное окружение. В-третьих, даже правильно определив тенденцию, трудно предсказать точные даты прохождения фаз и вовремя изменить экономическую политику. Наконец, действия предпринимателей могут усугубить нежелательные отклонения конъюнктуры.

Современной общественной науке известны более 1380 типов цикличности. В таблице 2 отмечены шесть наиболее часто упоминаемых. Экономика оперирует по преимуществу четырьмя первыми из них.

Циклы Жуглара (7-12 лет). Раньше всего экономическая наука выделила цикл 7-12 лет, который впоследствии получил имя Жуглара. Этот цикл имеет и другие названия: «бизнес-цикл», «промышленный цикл», «средний цикл», «большой цикл».

Цикл 7-12 лет был назван именем К. Жуглара (1819-1905) за его большой вклад в изучение природы промышленных колебаний во Франции, Великобритании и США на основе фундаментального анализа колебаний ставок процента и цен. Как оказалось, эти колебания совпали с циклами инвестиций, которые, в свою очередь, инициировали изменения ВВП, инфляции и занятости.

Первый промышленный кризис разразился в Англии в 1825 г., когда машинное производство заняло господствующее положение в металлургии, машиностроении и других ведущих отраслях. Кризис 1836 г. возник сначала в Англии, а затем распространился и на США. Кризис 1847 - 1848 гг., разразившийся в США и ряде европейских стран, по существу был первым мировым промышленным кризисом. За ним последовали кризисы 1857 г. и 1866 г. Наиболее глубоким был кризис 1873 г. Если в XIX в. промышленный цикл составлял 10-12 лет, то в XX в. его длительность сократилась до 7-9 и менее лет. Самое разрушительное действие на экономику оказали экономические кризисы 1920 - 1921, 1929 - 1933, 1937 - 1938 гг. Среди них вы-

деляется «великая депрессия» 1929 - 1933 гг., отличавшаяся особо глубоким и длительным падением производства.

После Второй мировой войны промышленные кризисы происходили в 1948 - 1949, 1953 - 1954, 1957 - 1958, 1960 - 1961, 1969 - 1970, 1973 - 1974, 1981 - 1982 гг., причем самым разрушительным был кризис середины 70-х годов.

Циклы Китчина (циклы запасов). В работе, изданной в 1926 г., Китчин сосредоточил свое внимание на исследовании коротких волн длиной от 2 до 4 лет на основе изучения финансовых счетов и продажных цен при движении товарных запасов.

Таблица 2. Основные типы циклов

Тип	Длина цикла	Главные особенности
Китчина	2-4 года	Величина запасов → колебания ВВП, инфляции, занятости, товарные циклы
Жуглара	7-12 лет	Инвестиционный цикл → колебания ВВП, инфляции и занятости.
Кузнеца	16-25 лет	Доход → иммиграция → жилищное строительство → совокуп. спрос → доход
Кондратьева	40-60 лет	Технический прогресс, структурные изменения
Форрестера	200 лет	Энергия и материалы
Тоффлера	1000-2000 лет	Развитие цивилизаций

Циклы Кузнеца (16-25 лет). В 1930-е годы в США появились исследования так называемого «строительного цикла». Дж. Риггольмен, В. Ньюмен и некоторые другие аналитики построили первые статистические индексы совокупного годового объема жилищного строительства и обнаружили в них следующие друг за другом длительные интервалы быстрого роста и глубоких спадов или застоя. Тогда и появился термин «строительный цикл», определяющий эти двадцатилетние колебания. В 1946 г. С. Кузнец (1901-1985) в работе «Национальный доход» пришел к выводу, что показатели национального

дохода, потребительских расходов, валовых инвестиций в оборудование производственного назначения, а также в здания и сооружения обнаруживают взаимосвязанные двадцатилетние колебания. При этом он отметил, что в строительстве эти колебания обладают самой большой относительной амплитудой.

После выхода в свет работы Кузнеця термин «строительный цикл» практически перестал употребляться, уступив место термину «длинные колебания» (long swings), в отличие от «длинных волн» Кондратьева (long waves). В 1955 г. в качестве признания заслуг американского исследователя было решено «строительный цикл» именовать «циклом Кузнеця».

Существенный вклад в развитие теории 20-летних колебаний Кузнеця внес английский экономист Р. Мэттьюз. Он предпринял попытку теоретического анализа трех компонент экономического цикла (3-4-, 10- и 20-летних) с единых позиций. Мэттьюз считал, что каждая из этих компонент связана с динамикой соответствующей категории инвестиций (инвестиции в материально-товарные запасы, инвестиции в производственное оборудование, инвестиции в жилищное строительство). В результате механизм каждой из компонент цикла оказывался, по существу, однотипным. Различия в периодах колебаний между ними Мэттьюз связывал со специфическими особенностями соответствующих категорий инвестиций.

В 1968 г. американский ученый М.Абрамовиц описал ядро механизма 20-летних колебаний, или «цепочку мультипликативно-акселераторного контура», которая «генерирует» 20-летние колебания: доход \Rightarrow иммиграция \Rightarrow жилищное строительство \Rightarrow совокупный спрос \Rightarrow доход (рост ВВП или товарной массы стимулирует приток населения и рождаемость, это ведет к ускорению инвестиций, в том числе и в жилищное строительство, затем происходит обратный процесс).

Циклы Кондратьева (40-60 лет). Первые попытки в области создания экономической теории длинных волн были предприняты на заре XX в. А. Гельфандом (Парвусом), Я. Ван Гельдереном и С. Де Вольфом. Однако наибольший вклад внес русский ученый Н.Д. Кондратьев (1892-1938), который опубликовал несколько основополагающих работ в данной области. Он изложил результаты своих исследований, касающихся динамики индексов товарных цен, процентных ставок, ренты, заработной платы, производства важнейших видов продукции для ряда развитых стран с 1770 по 1926 годы.

Начало «большого» подъема Кондратьев связывал с массовым внедрением в производство новых технологий, вовлечением новых стран в мировое хозяйство, изменениями объемов добычи золота. При этом общая картина подъема описывалась следующим образом: внедрение технических нововведений идет параллельно с расширением инвестиционного процесса, который, в свою очередь, стимулирует производство и спрос, способствующие росту цен. В этот период безработица уменьшается, заработная плата и производительность труда растут. Эти процессы затрагивают всю экономику, изменяют стиль жизни людей. В начальный период дополнительные импульсы экономическому росту могут дать локальные войны. По мере развития циклического подъема войны становятся все более разрушительными. Многие крупные социальные потрясения приходится на конец «большого» подъема, а также на нижнюю точку цикла.

Свидетельством того, что экономика приближается к верхней точке большого цикла, являются возникающие на фоне изобилия недостаток отдельных товаров, сдвиги в структуре распределения доходов, рост издержек производства, замедление роста прибылей и т. д. Создается ситуация, известная теперь как стагфляция.

Существуют различные объяснения причин исчерпания энергии подъема. Одни видят их в заметном увеличении

нормы потребления, другие — в изменении покупательной способности денег, третьи достижение «пика» связывают с жизненным циклом продуктов и отраслей, создание которых явилось следствием крупных нововведений прошлых лет.

За каждым «большим» подъемом следует довольно короткий период, когда экономика как бы готовится к предстоящему длительному спаду, но в то же время сохраняется видимость процветания: люди по-прежнему полны надежд, легко берут в долг. Поскольку реальная ситуация уже не та, происходит увеличение задолженности, которое в любой момент может закончиться крахом. Это с неизбежностью и происходит, причем импульс может исходить от незначительного события. Накопившиеся ранее противоречия выходят наружу: выявляется избыток производственных мощностей, происходят массовые ликвидации предприятий, растет безработица, цены падают. Особенно Кондратьев подчеркивал депрессивное состояние сельского хозяйства как одно из главных препятствий длительного спада.

Подъем первого большого цикла Кондратьев связывал с промышленной революцией в Англии, второго — с развитием железнодорожного транспорта, третьего — с внедрением электроэнергии, телефона и радио, четвертого — с автомобилестроением. Пятый цикл современные исследователи связывают с развитием электроники и геномной инженерии.

Некоторые современные исследователи выражают мнение, что волны, названные в XX в. именем Кондратьева, зародились в Китае еще на рубеже первого и второго тысячелетий нашей эры, переместившись затем по Великому шелковому пути в Италию, и, набрав темпы в XV в., достигли стадии зрелости с укреплением океанской торговли, в которой господствовали Нидерланды, Португалия и Испания. Американские исследователи Дж. Модельски и У. Томпсон выделяют следующие длинные волны в мировой

цивилизации: 30 – 990 – 1060 – 1120 – 1190 – 1250 – 1300 – 1350 – 1430 – 1494 – 1540 – 1580 – 1640 – 1688 – 1740 – 1792 – 1850 – 1914 – 1973 – 2026 гг. (здесь каждый год означает начало новой волны).

Кроме того, с точки зрения структуры экономики различают аграрные и другие отраслевые кризисы, которые охватывают не всю экономическую систему, а лишь отдельные отрасли: сельское хозяйство, энергетику, тяжелую промышленность и т. п. Структурные кризисы могут проявляться как в виде относительного недопроизводства, так и относительного перепроизводства, сопровождать общий промышленный цикл или не совпадать с ним. Крупнейший структурный кризис имел место в 1973-1975 гг., когда Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК), резко подняв цены на нефть, усугубила начавшийся в 1974 г. экономический кризис структурным энергетическим и сырьевым.

Аграрные кризисы, как правило, вызываются сочетанием природных факторов, упущениями в организации труда, технической отсталостью, несовершенными системами землепользования и землевладения и т. п. Аграрные кризисы отличаются продолжительностью и ациклическостью.

Как уже отмечалось, в настоящее время не существует единой теории цикла. Более того, многие экономисты отрицают наличие строго периодической цикличности развития экономики в принципе. Как правило, к ним относятся преимущественно сторонники неоклассической и монетарной школ. Эти экономисты предпочитают говорить не о цикличности (цикл подразумевает более или менее постоянную периодичность), а о конъюнктурных колебаниях, вызванных совокупностью произвольных экономических факторов.

Особое место в данном случае занимают ортодоксальные марксисты, которые признают лишь теорию промышленного цикла К. Маркса, отвергая все прочие типы цик-

личности. Причем теория промышленного цикла у марксистов распространяется только на капиталистическую формацию. Что касается социализма, то здесь развитие должно осуществляться по восходящей прямой в соответствии с так называемым законом планомерно - пропорционального развития.

Если неоклассики отвергают цикличность из-за своей приверженности к закону равновесия Вальраса (Сэя), то марксисты отрицают цикл при социализме, так как считают, что в бесклассовом обществе не могут быть спады, что развитие должно состоять только из подъема.

Однако и среди экономистов, которые признают циклическое развитие экономики, нет никакого единства относительно природы этого явления. В целом можно выделить три подхода к объяснению цикличности: экзогенный, эндогенный и эклектичный. Сторонники экзогенного подхода связывают природу цикла исключительно с внешними причинами, приверженцы эндогенного подхода ищут внутренние закономерности явления. Эклектики пытаются найти и объединить рациональные начала двух первых течений.

Теория внешних факторов. Основателем этого направления принято считать английского экономиста У.С. Джевонса (1835 - 1882), который связал экономический цикл с 11-летним циклом солнечной активности. В 70-е годы XIX в. Джевонс опубликовал ряд работ, в которых исследовал влияние солнечных пятен на урожайность, на цены на зерно и на торговый цикл. Однако Джевонс связывал цикличность солнечной активности преимущественно с сельским хозяйством и торговлей. Последователи У.С. Джевонса распространили действие солнечного цикла на всю экономику. Так, Х.С. Джевонс (сын) связал солнечный цикл с колебаниями занятости, а Х.М. Мор разработал общую экономическую теорию солнечной цикличности.

В 1987 г. молодой японский экономист Симанака Юдзи исследовал циклическое развитие Японии с 1885 по 1984

гг. Он пришел к мнению, что за это время произошло девять 11-летних солнечных циклов, которые совпали с циклами Жуглара. Симанака считает также, что цикл Кузнецова равен двум солнечным циклам (22 года), цикл Кондратьева - пяти солнечным циклам (55 лет).

Среди других теорий внешних факторов можно отметить теории Троцкого и современных «неомарксистов». В 1921 г. независимо от Кондратьева Л.Троцкий выдвинул собственную теорию длинных волн. Он считал, что длинные волны являются историческими периодами ускорения и замедления развития капитализма, и выделил 5 разновременных периодов: с 1781 по 1921 гг., причем длинные волны вызываются экзогенными нециклическими факторами: обострением и ослаблением классовой борьбы. Среди современных экономистов, последователей Л. Троцкого, можно отметить Э. Мандела, автора монографии «Длинные волны капиталистического развития» (1980).

Чисто монетарная теория. Чисто монетарное объяснение цикла наиболее полно изложено в работах английского экономиста начала XX в. Р. Хоутри. Для него цикл есть «чисто денежное явление» в том смысле, что изменение денежного потока является единственной и достаточной причиной изменения экономической активности, чередования процветания и депрессии, оживления и вялой торговли. Когда спрос на товары, выраженный в деньгах, увеличивается, торговля становится оживленной, производство расширяется, цены растут. Когда спрос уменьшается, торговля ослабевает, производство сокращается, цены падают. Денежный поток, т.е. спрос на товары, выраженный в деньгах, непосредственно определяется «потребительскими затратами» (расходами за счет дохода).

Некоторые неденежные факторы (землетрясения, войны, забастовки, неурожай и т.д.) могут вызвать общее обнищание, другие (изменение урожайности, чрезмерное развитие определенных отраслей) - частичную депрессию в отдельных отраслях промышленности. Но общая депрес-

сия в смысле фазы цикла, то есть такое положение, при котором неиспользованные ресурсы и безработица имеют всеобщий характер, не может быть вызвана неденежными факторами или событиями, за исключением тех случаев, когда они приводят к падению потребительских издержек, т.е. к уменьшению денежного потока.

Итак, денежный поток (сумма потребительских расходов) изменяется в результате изменения количества денег. Сокращение количества денег (прямая дефляция) оказывает угнетающее воздействие на экономическую активность, а увеличение количества денег, или инфляция, - стимулирующее.

Т.е. согласно чисто монетарной теории цикл есть не что иное, как копия прямой денежной инфляции и дефляции. Депрессия вызывается падением потребительских издержек из-за сокращения суммы средств обращения и усиливается падением скорости обращения денег. С другой стороны, во время фазы процветания преобладают инфляционные процессы. Если бы денежный поток можно было стабилизировать, то колебания экономической активности исчезли бы. Но этого не происходит, так как денежной системе присуща неустойчивость.

Т е о р и я п е р е н а к о п л е н и я . Центральное место в этой теории занимает вопрос о чрезмерном развитии отраслей, изготавливающих товары производственного назначения, или капитальные товары, по отношению к отраслям, производящим потребительские товары. Все авторы «теории перенакопления» начинают с того факта, что отрасли, изготавливающие товары производственного назначения, подвержены воздействию экономического цикла гораздо сильнее, чем отрасли, производящие потребительские товары. Во время подъема выпуск товаров производственного назначения растет, а во время спада сокращается более резко, чем производство потребительских товаров кратковременного пользования. Потребительские товары длительного пользования (дома, автомобили) занимают

особое положение, приближающее их к капитальным товарам.

Причиной кризиса является реальная диспропорция в структуре производства, а не просто нехватка денег, вызываемая недостаточностью банковских резервов.

Согласно теории перенакопления экономический цикл не представляет собой явление чисто денежного характера. Но это не значит, что деньги не могут играть роль решающего фактора, вызывающего цикл и являющегося причиной периодически возникающей реальной диспропорции. Некоторые представители теории перенакопления рассматривают денежные факторы в качестве движущих сил, которые и приводят к нарушению равновесия. Другие полагают, что определенная денежная система является обуславливающим фактором, который сам по себе не может нарушить равновесие, но служит инструментом, с чьей помощью оказывают свое воздействие активные силы неденежного характера.

В этой связи появились монетарная и немонетарная теории перенакопления.

Самый ценный вклад монетарной теории перенакопления состоит в анализе диспропорций структуры производства, вызываемых расширением кредита в период фазы процветания, в толковании кризиса как следствия этих диспропорций. Она гласит, что причинами периодического перенакопления и нарушения равновесия служат денежные факторы.

Немонетарная теория перенакопления подчеркивает значение неденежных факторов: технологических изменений, нововведений и открытий. Различие между этими двумя теориями перенакопления невелико: выдвинутые положения носят промежуточный характер, и обе разновидности незаметно переходят одна в другую.

Обе теории приходят к выводу, что импульс, приводящий в движение процесс расширения деловой активности,

исходит от инвестиций, а не от потребления. Рассматривая толкование экономического цикла под влиянием изменений в спросе на потребительские товары, необходимо обратиться к принципу акселерации. Суть принципа акселерации заключается в следующем: в силу технических причин небольшие изменения спроса на потребительские товары вызывают гораздо более резкие изменения спроса на товары производственного назначения. Принцип акселерации выступает как часть теории перенакопления и добавляет важную деталь в картину цикла.

Т е о р и я н е д о п о т р е б л е н и я – ее родоначальником является швейцарский экономист Ж. Сисмонди (1773—1842).

Сущность теории недопотребления, или чрезмерных сбережений, в следующем:

1. Сбережения могут привести к депрессии, так как сбереженные средства не используются для инвестирования;
2. Сбережения ведут к сокращению спроса на потребительские товары, так как сберегаемые деньги не расходуются на потребление. В результате:
 - может образоваться излишек сбережений над новыми инвестициями, и этот излишек будет увеличиваться при каждом дополнительном акте сбережения;
 - спрос на потребительские товары сократится, их предложение увеличится, и цены на них, вероятнее всего, понизятся.

Сторонники теории недопотребления придают важное значение рынку потребительских товаров. Они считают, что, пока благополучно на рынке потребительских товаров, экономической системе не угрожает кризис.

Эта точка зрения подвергалась критике. Суть критики в следующем: несмотря на высокую норму сбережений, всегда имеется возможность сохранения равновесия при полной занятости факторов производства. По их мнению это

положение справедливо как для начального периода, т.е. для периода производства нового капитала, так и в отношении длительного периода, после того как новое капитальное оборудование введено в действие.

Проблема состоит в следующем: вызывается ли поворот от подъема к депрессии нехваткой капитала или недостаточностью спроса на потребительские товары? К сожалению, ясные ответы на этот вопрос весьма редки.

Марксистская теория цикла. Марксисты считают, что формальная, или абстрактная, возможность цикличности (при капитализме) заложена уже в простом товарном производстве и вытекает из функций денег как средства обращения и средства платежа при разрыве актов купли-продажи. Однако эта возможность превращается в реальную действительность лишь на определенном этапе развития капитализма — в машинный период.

Экономические кризисы порождает так называемое основное противоречие капитализма — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистическим способом присвоения результатов этого производства. По мере накопления капитала, роста производительных сил происходит все большее обобществление производства: концентрация и централизация капитала, возникновение индустриальных центров, крупных капиталистических предприятий. Углубляется общественное разделение труда, расширяются экономические связи, внешние и внутренние. Продукты становятся результатом труда многих миллионов работников. Но присвоение этих продуктов остается частнокапиталистическим.

Специфическим проявлением капиталистического кризиса в теории марксизма являются аграрные кризисы. Они имеют ту же общую причину своего возникновения - основное противоречие капитализма, но отличаются некоторыми особенностями, которые сводятся:

- к монополии на землю как объект хозяйства;

- к специфическому ценообразованию в аграрном секторе;
- к влиянию природного фактора;
- к отставанию уровня развития сельского хозяйства от промышленности.

В связи с этим аграрные кризисы носят непериодический, затяжной, длительный характер. Марксисты выделяли три крупнейших аграрных кризиса: 1875-1896 гг., 1920-1936 гг., 1948-1965 гг.

Примечательно, что в 70-80-е годы XX в. эта проблема (применительно к развитым капиталистическим странам) уже почти не рассматривалась.

Тем не менее теория промышленного цикла К. Маркса до сих пор остается актуальной. Поэтому рассмотрим более подробно промышленный цикл, его хозяйственный механизм, определяющий перепады рыночной конъюнктуры.

К. Маркс выделил 4 фазы промышленного цикла, последовательно сменяющие друг друга (рис. 5):

1. Кризис;
2. Депрессия;
3. Оживление;
4. Подъем.

Кризис начинается со сферы обращения – растет масса нереализованной продукции. Сокращается кредит, т.к. банки сокращают кредитование спекулятивного капитала. Ссудный процент повышается. Повышение процента, а также понижение дивидендов вследствие понижения прибылей ведут к понижению курса акций. Это обуславливает обесценение капитала. Предприниматели начинают сдерживать производство. Его уменьшение приводит к дальнейшему падению прибыли, что мешает предпринимателям погасить свою задолженность банкам. Банки лишаются активов. В такой период возможны крахи неустойчивых банков. Падение прибылей предприятий также сопровождается банкротствами. Крах предприятий, невозможность сбыта делают неосуществимыми платежи по обязательст-

вам. Возникает кризис неплатежей, что превращает банкротства в массовые явления.

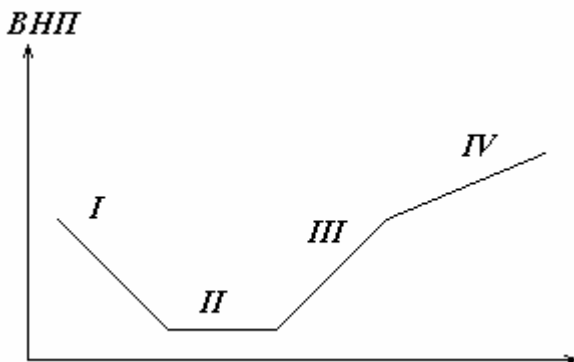


Рис. 5. Фазы промышленного цикла

отрезок I показывает падение производства, т.е. кризис;

отрезок II показывает депрессию, когда производство не падает, но и не растет;

отрезок III характеризует оживление, когда намечается рост производства. Он продолжается до тех пор, пока производство догоняет объемы, достигнутые в период подъема, предшествовавшего экономическому кризису;

отрезок IV – это фаза подъема

После кризиса наступает депрессия. В этой фазе перепроизводство перестает сокращаться, но оно и не растет. Все производство, которое было избыточно по отношению к совокупному спросу, уже ушло с рынка. Нереализованные товарные запасы исчерпались. Так как упал инвестиционный спрос, который предъявляет предприниматель, сократился и потребительский спрос, потому что упали доходы. Производство не растет, но и не разоряется. Капитал начинает накапливать денежные средства, которые он сможет использовать позднее, при благоприятной конъюнктуре.

Несмотря на депрессивное состояние экономики, в ней появляются отдельные точки роста. Обычно это какая-то новая продукция, потребность в которой не удовлетворена,

или предлагается известный товар, но по более дешевой цене. Такая продукция имеет устойчивый сбыт. Поэтому, если процесс накопления свободных капиталов наметился и стал достаточным, в такие отрасли начинает притекать капитал и осваивать их, продукция начинает наполнять рынок. Происходит переход в следующую стадию – оживление.

Предприниматели сначала в небольших точках роста прикладывают свои усилия, расширяют производство. Это вызывает рост спроса на факторы производства, который влечет за собой дополнительный спрос на потребительском рынке (так как доходы уже возросли), и постепенно захватывает все отрасли производства. Повышательная тенденция роста производства приводит его объемы к уровню, предшествовавшему спаду, после чего начинается новая фаза – подъем.

Во время подъема продолжается обновление основного капитала и наращивание производственных мощностей. Растет инвестиционный и потребительский спрос, что ведет к увеличению массы произведенных товаров. Расширенное воспроизводство приобретает массовый характер. Так как спрос высок, растут цены и доходы. Безработица резко сокращается. Развертывается и спекулятивная деятельность.

В этот период растет спрос на кредит. За счет него закупается оборудование и запасы сырья. Начинается рост запасов, профинансированных заемным капиталом.

Но в какой-то момент капитал перестает обновляться. Теперь предприниматель ждет от закупленного оборудования отдачи. Он начинает его эксплуатировать и сокращает спрос на инвестиционный товар. Однако другие предприятия, не связанные с инвестиционным комплексом, уже получили кредиты под расширение производства и увеличили выпуск товаров. Расширение производства начинает опережать спрос, экономика «перегревается».

В отраслях переработки еще формируется фонд зарплаты и прибыли, но в дальнейшем падение инвестиционного спроса ведет к трудностям сбыта. Страна вползает в новый кризис.

Неокейнсианцы и неоклассики, говоря о механизмах циклических колебаний, солидарны в том, что одной из фундаментальных причин механизма цикличности является процесс приспособления запаса капитала к условиям воспроизводства, которые сами, в свою очередь, меняются под воздействием и в ходе этого приспособления.

Предполагается, что между объемом ежегодно воспроизводимой стоимости (поток), с одной стороны, и ее накопленным к данному моменту запасом - с другой, существует некая нормальная, или равновесная, пропорция. До тех пор пока эта равновесная пропорция не нарушена, циклических колебаний быть не может. И наоборот, коль скоро они есть, то это означает, что фактическая пропорция «поток/запас» отклоняется то в одну, то в другую сторону от своей нормальной величины. При этом происходят колебания как производства, так и капитала. Маневрирование капиталом как бы преследует постоянно ускользающую цель — достичь «нормальной» величины по сравнению с размерами ежегодного воспроизводства.

Основная «демаркационная» линия, разделяющая неоклассическое и неокейнсианское направления теории цикла, связана с ответом на вопрос о характере и причинах пропорции «запас/поток». Неокейнсианцы считают, что в изменениях указанной пропорции активная роль принадлежит движению запаса, неоклассики же первичным признают движение потока.

У истоков кейнсианского направления находятся Дж. М. Кейнс, Дж. Хикс, П. Самуэльсон, Э. Хансен и др. Основная гипотеза неокейнсианцев сводится к стремлению предпринимателей сравнить фактический капитал K с его равновесным уровнем K_0 . Это и есть та самая первопричи-

на, которая приводит в действие весь циклический механизм. Равновесный уровень капитала является для неокейнсианцев оптимальной величиной. Эта «желаемость» для экономических агентов как бы притягивает к нему постоянно фактический уровень капитала.

Если обозначить через Y размеры ежегодного воспроизводства, а через I — инвестиции в капитал K , то общий контур причинно-следственных связей, объясняющих происхождение цикла, может выглядеть следующим образом (рис. 6):

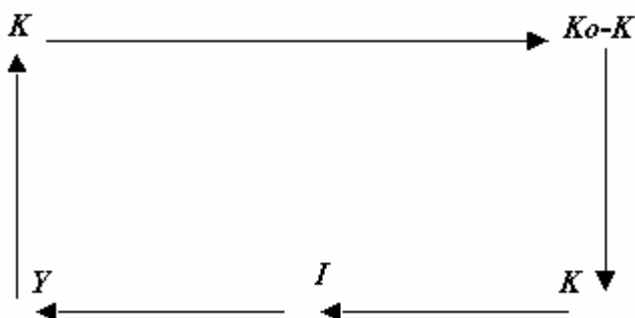


Рис. 6. Неокейнсианская схема цикла

Здесь предполагается, что ежегодный прирост капитала K зависит от разрыва его величины с желаемым уровнем ($K_0 - K$). В свою очередь, прирост капитала изменяет объем инвестирования, которое составляет компонент в общем «потоке» воспроизводимой стоимости $Y - I$; наконец, изменение размеров воспроизводства отражается на желаемом уровне капитала и соответственно увеличивает или уменьшает его отрыв от фактического уровня и т. д.

Ключевыми в цепочке причинно-следственных взаимосвязей являются звенья $Y \Rightarrow K$ и $(K_0 - K) \Rightarrow K$.

Неоклассическая концепция цикла. Вплоть до недавнего времени (и даже до сих пор) неоклассики были склонны вообще отрицать закономерность регулярного повторения кризисов, объясняя их эклектиче-

ским набором внешних толчков. Как и у неокейнсианцев, суть цикла сводится к нарушению нормальной, или равновесной, пропорции «запас/поток», т. е. накопленного капитала и объема ежегодного производства. Однако в отличие от неокейнсианской теории, где равновесная пропорция трактуется одновременно как желаемая для экономических агентов и потому определяющая их поведение, для неоклассиков равновесие само по себе никакой особой «силой притяжения» не является. Оно возникает или утрачивается в ходе экономического развития в результате взаимодействия иных, более важных, более первичных, с их точки зрения, факторов.

В качестве непосредственной причины накопления капитала неоклассики определяют прибыль. Вопрос о разрыве между желаемым и фактическим капиталом не затрагивается. В такой схеме накопление капитала шло бы ровно и без колебаний, если бы объем прибыли, получаемый предпринимателями, был постоянным или рос с постоянными темпами. Но этого не происходит в силу изменения уровня занятости и безработицы. Чем больше объем промышленного капитала, считают неоклассики, тем больше он потребует рабочей силы и, следовательно, тем меньше уровень безработицы. Но чем меньше безработица, тем ниже норма прибыли. Инвестирование замедляется. Это ведет к относительному уменьшению величины применяемого капитала и снижению занятости. После чего происходит обратное движение заработной платы, прибыль увеличивается, процесс накопления вновь набирает силу и т. д.

Если обозначить через L фактический уровень занятости, L_0 — равновесный уровень занятости, W — заработную плату, P — прибыль, то основной контур причинно-следственных связей цикла будет таким, как показано на рис. 7.

Эта идея отражена в работах Дж. Хикса и Дж. Дьюзенберри. Главная причина, порождающая волнообразность

движения экономики, заключается в отклонении фактической занятости L от ее равновесного значения L_0 .

В развитии психологических теорий цикла можно выделить три направления.

Первое направление, возникшее на рубеже XIX—XX вв. (к нему относятся концепции У. Джевонса и В. Парето), отводит главную роль в возникновении циклических колебаний спекулятивным мотивам в операциях предпринимателей на товарных рынках и фондовой бирже, т. е. мотивам, связанным с ожиданиями дальнейшего роста цен и курса ценных бумаг. В этом случае начальный импульс буму дает стихийно возникшее оптимистическое настроение, быстро распространяющееся среди всех предпринимателей по каналам социально-психологического воздействия (главную роль играет следование примеру других). Спекулятивное раздувание спроса, опирающееся на широкое использование банковского кредита, ведет к необоснованному увеличению производства, отклоняющему экономику от равновесной траектории.

Конец бума наступает в результате повышения ссудного процента и наметившегося перелома тенденции роста цен, кризис оказывается результатом паники, развертывающейся цепной реакции банкротств. Разрушительный кризис приводит к затяжной депрессии, из которой экономике может вывести снижение ссудного процента в сочетании с возрождением оптимизма, которое связано, в частности, с появлением нового поколения предпринимателей.

Второе направление психологической теории цикла, возникшее в 20-30-е годы XX в., связано главным образом с теорией А. Пигу и отчасти Дж. М. Кейнса. Основную причину авторы данной концепции искали в специфике производственных капиталовложений, осуществляемых в условиях распыленности производителей и связанного с ней несовершенства рыночной информации. Главными факторами, определяющими поведение предпринимателей в данном случае, являются уровень ожидае-

мого дохода от новых капиталовложений и соотношение фактической и ожидаемой величины дохода.

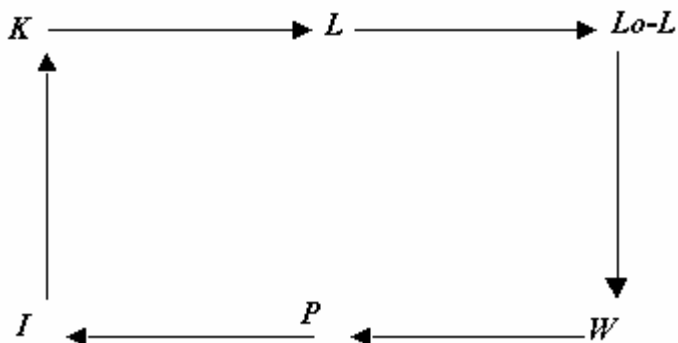


Рис. 7. Неоклассическая схема цикла.

У А. Пигу уровень дохода, превышающий ожидавшуюся ранее величину, порождает среди предпринимателей оптимизм и улучшает оценки ожидаемого дохода на будущий период, что, в свою очередь, ведет к расширению производства и инвестиций. Однако поскольку предприниматели лишены информации о планах конкурентов, предложение товаров в определенный момент неизбежно превысит спрос и фактический доход начнет отставать от ожидаемого (величина которого определяется без поправки на конкуренцию), т.е. выявится так называемая ошибка оптимизма. Осознание этой ситуации ведет к сокращению производства и инвестиций, которое усугубляется кризисом доверия к кредитной сфере.

Третий вид психологической теории, выводящей циклические колебания экономики из свойств экономического субъекта, представляет собой «равновесная теория экономического цикла» Р. Лукаса. Эта теория основана не на анализе каких-либо реальных особенностей психологии участников производства. Главную роль в этой концепции играет гипотеза о поведении хозяйственных субъектов и особенностях восприятия ими хозяйственной информации.

Центральной идеей «равновесной теории цикла» является взаимодействие денежных шоков (т.е. неожиданного роста массы денег в обращении и связанного с этим роста цен) и акселерационного механизма. Следующим звеном в модели Лукаса является предположение о том, что предприниматель не может отличить инфляционное повышение цен на свой продукт от роста относительных цен на него и поэтому при всяком росте цен увеличивает инвестиции и уровень занятости. Таким образом, неравномерная инфляция, которая однозначно связывается в данной теории с ростом государственных расходов, ведет к наступлению фазы экономического подъема при неизменном уровне реального совокупного спроса. Понижительная фаза цикла наступает, когда производители начинают понимать свою ошибку и сокращают производственные мощности и занятость, а так как это происходит на фоне продолжающегося роста цен, то имеет место стагфляция.

Достижение высокого уровня занятости является одной из основных макроэкономических целей. Определение «полной занятости» не означает абсолютного отсутствия безработицы. Наличие определенного уровня безработицы считается нормальным явлением в условиях рынка. Рассмотрим основные типы безработицы.

Ф р и к ц и о н н а я б е з р а б о т и ц а называется добровольной, так как связана с поисками мест работы, соответствующих квалификации работников в связи с переходом с одного места работы на другое.

С т р у к т у р н а я б е з р а б о т и ц а связана с изменением спроса на рабочую силу, когда потребность в одних видах профессий сокращается, а на другие предъявляется повышенный спрос.

Ц и к л и ч е с к а я б е з р а б о т и ц а обычно вызвана спадом экономической активности.

Фрикционная и структурная безработицы существуют постоянно, и общее число обоих типов безработных называют естественным уровнем безработицы.

Фрикционная и структурная безработицы существуют при полной занятости.

На величину естественного уровня безработицы оказывают влияние увеличение доли молодежи, женщин в составе рабочей силы, уровень образования, социальные программы. В начале 90-х гг. естественный уровень безработицы составлял 5,5% в США, 6% в Великобритании, 9% во Франции. У р о в е н ь б е з р а б о т и ц ы — это соотношение между численностью безработных и численностью рабочей силы.

Между изменениями реального ВВП и нормой безработицы существует взаимосвязь, которая была описана на основе эмпирических наблюдений американским экономистом А. Оукеном. З а к о н О у к е н а показывает, что на каждый процент роста уровня безработицы выше естественного, имевшего место в данном году, произойдет отставание объема ВВП на 2,5%. Это соотношение позволяет вычислить абсолютные потери ВВП, связанные с безработицей.

И н ф л я ц и я — это рост общего уровня цен на товары и услуги. Цены в условиях инфляции растут неравномерно: на некоторые товары они возрастают значительно, на другие могут резко упасть. Поэтому для исчисления уровня инфляции рассчитывают индекс цен как взвешенный показатель изменения цен на все товары и услуги, производимые в стране.

$$\text{Индекс цен данного года} = \frac{\text{Цена рыночной корзины в данном году}}{\text{Цена рыночной корзины в базовом году}}$$

$$\text{Уровень инфляции или темп инфляции} = \frac{(\text{Индекс цен текущего года} - \text{Индекс цен базового года})}{\text{Индекс цен базового года}}$$

Наиболее распространенным является индекс потребительских цен, с помощью которого измеряются цены, включенные в потребительскую корзину. В России используется потребительская корзина из 19 наименований

товаров и услуг, в США — из 300 потребительских товаров и услуг.

Для измерения уровня инфляции применяют дефлятор ВВП. Индекс цен ВВП шире, чем индекс потребительских цен. Он включает цены потребительских товаров и услуг, цены инвестиционных товаров, государственные цены, а также цены товаров и услуг мирового рынка.

«Правило величины 70» позволяет рассчитать количество лет, необходимое для удвоения уровня цен. Для этого необходимо разделить число 70 на годовой уровень темпов инфляции. Посредством применения этого правила можно определить количество времени, необходимое для удвоения реального ВВП и личных сбережений.

Инфляция — это переполнение денежных каналов бумажными знаками, покупательная способность которых падает. Отсюда основной причиной инфляции является дезорганизация денежного обращения из-за неправильной политики Центрального банка. В обращении появляется избыточная масса денег, не обеспеченная товарами. На появление инфляции влияет также наличие бюджетного дефицита, милитаризация экономики, монополизация рынков. Инфляция может быть перенесена по каналам мировой торговли.

Умеренная инфляция, когда цены растут менее 10% в год, не является социальным злом. Рыночная экономика инфляционна по своей сути, более того, инфляция придает ей определенный динамизм, стимулирует потребителей и производителей.

Особую опасность представляет гиперинфляция. Для нее характерны высокие темпы роста, которые могут превышать несколько сот процентов в год. Гиперинфляция оказывает разрушительное влияние на экономику: объемы производства не увеличиваются, обесцениваются сбережения, пропадают стимулы инвестирования, растет спекулятивный бизнес. Инфляция переходит в разряд неуправляемой.

Различают два типа инфляции: открытая инфляция и подавленная инфляция. Открытая инфляция проявляется в условиях рынка. Известны следующие виды открытой инфляции: инфляция спроса, инфляция, вызванная ростом издержек производства, структурная инфляция.

Инфляция спроса возникает при повышении совокупного спроса над совокупным предложением товаров и услуг. Обычно она характерна для экономики с полной занятостью и негибким производством. Любое повышение совокупного спроса немедленно ведет к повышению цен.

Инфляция, вызванная ростом издержек, возникает вследствие повышения издержек на единицу продукции. Во-первых, это инфляция, вызванная ростом заработной платы сверх увеличения производительности труда. Во-вторых, это инфляция, вызванная ростом прибылей за счет повышения цен на товары и услуги, не связанных с эффективностью производства. В третьих, это инфляция, вызванная нарушением механизма предложения. Она является следствием подорожания сырья и материалов, электроэнергии, что приводит к повышению цен на готовую продукцию.

Структурная инфляция вызывается неудовлетворительным спросом на определенную продукцию или ростом издержек в отраслях промышленности, что ведет к росту цен. Структурная инфляция возникает в период перехода стран на новые уровни технического прогресса, конверсии военного производства.

Подавленная инфляция существует тогда, когда цены и доходы контролируются государством. Этот вид инфляции обычно проявляется в странах с административно-командной экономикой.

Рассмотрев типы и виды инфляции, мы могли убедиться, что инфляция, в какой бы форме она ни протекала, есть результат неравновесия на различных рынках и связана с факторами, дезорганизующими денежное обращение. Те-

перь мы должны ответить на вопрос, кто конкретно запускает инфляционную волну и наполняет денежный рынок новыми обесценивающимися деньгами. Прежде всего следует назвать Ц е н т р а л ь н ы й б а н к . Он проводит в рыночной экономике эмиссию денег. Его задача выпустить их ровно столько, чтобы обеспечить нормальное товарное обращение. Если денег выпустить больше этой величины, они начнут обесцениваться.

Такая ситуация обычно возникает в условиях б ю д ж е т н о г о д е ф и ц и т а , когда у государства расходы превышают доходы.

П р и м и л и т а р и з а ц и и э к о н о м и к и подобное положение становится характерным. В наших условиях, когда долгие годы Центральный банк подчинялся правительству, он финансировал все государственные расходы, выдавал субсидии, а также кредиты под производство, эффективность которых зачастую была сомнительной, списывал долги по кредитам. Это означало безудержную денежную эмиссию. В таких условиях инфляция, приняв открытую форму, быстро раскрутилась и набрала высоту.

Милитаризация экономики вызывает инфляцию и по другой причине, не связанной с дефицитом государственного бюджета. Она истощает ресурсы общества, гражданские отрасли начинают отставать. Рост потребительского комплекса замедляется. А ведь именно он материализует денежные доходы работников. Поэтому на какой-то момент времени рост суммы заработных плат в обществе не находит адекватного товарного покрытия. Налицо деформация отраслевой структуры — источник развития структурной инфляции. Обычно все страны, заканчивающие войну, вынуждены принимать срочные антиинфляционные меры.

Одним из главных субъектов, виновных в раскручивании инфляционного процесса, является м о н о п о л и я . Сокращая конкуренцию, она ведет к уменьшению предложения, за счет чего устанавливаются и удерживаются мо-

нопово высокие цены. В нашей стране, где действует дефицитный рынок с очень высокой долей уникальных предприятий, давление монополий на цены весьма остро ощутимо.

Толчком для роста инфляции могут стать непомерно высокие налоги или процентные ставки за кредит. Здесь возможны две реакции предприятия:

- сокращение предложения из-за невыгодности производства, что усиливает давление на рынок спроса;
- переложение их на цены выпускаемого товара. В этом случае цены тоже растут.

Инфляционный процесс возникает и при успешных действиях профсоюзов в отношении роста заработной платы.

Внешним толчком инфляции становится рост цен на мировых рынках. В этом случае инфляция импортируется в страну, так как определенная часть сырья закупается за пределами национальной экономики. В результате разворачивается инфляция издержек.

Применительно к российской ситуации можно отметить и дополнительные инфляционные факторы. Развал Советского Союза, СЭВ привел к разрыву кооперационных связей, что резко уменьшило предложение товаров. Из-за разрыва хозяйственных связей деньги перестали быть всеобщим покупательным средством, что породило переход к бартерному обмену, в свою очередь бартер умножает инфляцию, так как сокращает возможности торговли за деньги, предложение товаров на нормальном товарно-денежном рынке сокращается еще больше.

Но все же главными причинами инфляционного взрыва в России и странах Восточной Европы были и остаются бюджетный дефицит, утяжеленная структура экономики, сохранение неэффективного производства. Эксперты отмечают, что инфляционные трудности нашей экономики в значительной степени вызваны разделением денег на не-

ликвидные безналичные и наличные. Невозможность автоматического перевода безналичных счетов в реальные наличные деньги привела при либерализации цен к недопоставкам продукции. Это резко снизило общий уровень производства, и в результате сильно подскочили цены.

Реакция государства на разрастающуюся инфляцию может быть д в о я к о й :

- формирование условий наименее болезненной адаптации к ней населения;
- выработка системы мер, способных ей противоборствовать. В этом случае государство пытается погасить негативные экономические эффекты, связанные с инфляцией. Например, затормозить вызванное инфляцией падение курса национальной валюты или усилить заинтересованность бизнеса в инвестировании, которая подавлялась ранее нарастанием цен. Одновременно со смягчением последствий от инфляции должна быть продумана система мер, гасящих источники инфляции.

У м е р е н н а я и н ф л я ц и я (до 6% в год) не считается опасной, поэтому современные правительства в этом случае выбирают тактику непротивоборства с ней, пытаясь заглушить ее негативные последствия для населения.

П р и с и л ь н о й и н ф л я ц и и , погасить которую за короткий срок невозможно, государство вынуждено оценивать величины ожидаемых потерь из-за ухудшения рыночной конъюнктуры. Эти потери в значительной степени несут потребители, у которых снижается жизненный уровень. Поэтому правительство обычно проводит политику а м о р т и з а ц и и у д а р о в и н ф л я ц и и . Она включает два направления:

- индексация потерь доходов;
- компенсация потерь от инфляции.

Коэффициент индексации должен строиться с учетом темпов инфляции. Поскольку инфляция не прекращается, время от времени приходится проводить индексацию.

Достоинством адаптивной антиинфляционной политики является смягчение социальной напряженности, установление предела падения жизненного уровня. Но достигаются эти результаты тяжелой ценой. Затягивается период выхода из инфляционной волны. Компенсации проводятся в государственном секторе за счет бюджета, который уже находится в состоянии дефицита. Дефицит бюджета углубляется. Причины инфляции не устраняются, временно сглаживаются лишь ее последствия.

Борьба с инфляцией имеет место лишь тогда, когда снимаются вызвавшие ее причины. Как мы уже знаем, инфляция связана с деформациями на товарных денежных рынках, которые приводят к устойчивому превышению совокупного спроса над совокупным предложением. Поэтому антиинфляционная политика государства должна обязательно включать два блока:

- регулирование совокупного спроса;
- регулирование совокупного предложения.

Эволюция рыночного мировоззрения сформировала два направления антиинфляционной политики: - кейнсовское и монетаристское.

Кейнс считал, что поднять уровень предложения можно, создав эффективный спрос, который для предпринимателей должен стать внешней активизирующей силой. Другим рычагом роста предложения должны стать дополнительные инвестиции, подстегнутые дешевым кредитом. Эффективный спрос правительство создает тем, что оно предоставляет крупным частным фирмам весомый государственный заказ. Фирмы, связанные со смежниками, дают им тоже соответствующие заказы. В результате создается мультипликационный эффект, приводится в движение большой комплекс предприятий. Спад сокращается, безработица снижается. Предложение, подстегнутое заказами и дешевым кредитом, растет, что приводит в конечном счете к падению цен, к сокращению инфляции.

Особенностью кейнсианских рецептов является углубление бюджетного дефицита (рис. 8). Государственный заказ частному бизнесу представляет собой дополнительный государственный расход. Общественные работы, которые Кейнс рекомендовал в качестве условия выживаемости для безработных, также становились дополнительным расходом.

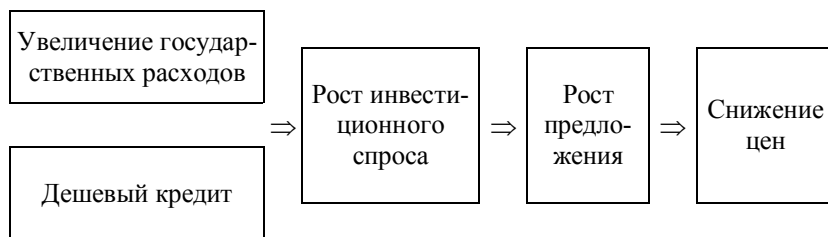


Рис. 8. Кейнсианская антиинфляционная политика

Дефицит государственного бюджета как неизбежное следствие кейнсианских программ ни в коем случае не должен покрываться дополнительной эмиссией денег. Последняя — самая разрушительная форма инфляции, ибо мгновенно распространяется и имеет самый большой спектр действия. Кейнс считал целесообразным другой путь — прибегнуть к государственным займам, которые можно будет погасить в дальнейшем, когда страна переборет экономические болезни.

Монетаристские антиинфляционные концепции появились несколько позже, когда кейнсианское регулирование экономики было достаточно апробировано. Монетаристы во главе с М. Фридменом (Чикаго) обратили внимание на то, что кейнсианские рецепты не дают кризису до конца выполнить свою очищающую функцию — освободить на какой-то срок экономику от хозяйственных диспропорций и восстановить в стране экономическое равновесие. Поэтому страна, следуя за кейнсианской политикой, досрочно выходит из кризиса, но при этом старые диспропорции в значительной мере сохраняются. В дальнейшем на них на-

кладываются новые, и за сравнительно короткий срок экономика вновь вползает в кризис и инфляцию. Поэтому кейнсианцы причины инфляции окончательно устранить не могут.

Недостаточность кейнсианских программ с годами делалась более очевидной в связи с тем, что во многих странах стал значительно расти государственный долг, а увеличивать его далее не представлялось возможным.

Кроме того, преждевременный выход страны из кризиса по кейнсианским рецептам оборачивается сокращением периода устойчивого сбалансированного роста. В США в послевоенное время вплоть до 70-х годов кризисы повторялись через каждые 4 года, в то время как раньше их периодичность измерялась более длительным сроком.

В начале 70-х годов инфляция приняла острые формы, в отдельных странах она стала перерастать в гиперинфляцию. В этих условиях ждать, когда задействуют стимулы предложения, невозможно. Необходимы срочные, пожарные меры, гасящие ее источники. Такая политика опирается на сокращение совокупного спроса.

Новое течение, предлагающее радикальный способ борьбы с инфляцией, получило название «монетаризм». Его родоначальник — М. Фридмен, представитель чикагской школы, он был советником Рейгана при проведении им стабилизационной программы. Ее реализация позволила всего за 6 месяцев не только выйти из кризиса, но и войти в фазу подъема, который продолжался как никогда долго - 11 лет. Заслуги М. Фридмена отмечены Нобелевской премией.

М. Фридмен считает, что инфляция есть чисто денежный феномен, вызванный необоснованным вмешательством государства в ход экономических процессов. В условиях дефицита государственного бюджета последний нельзя перегружать. Следует искать рецепты, которые не требовали бы от государства дополнительных расходов. Монетаристы акцентировали внимание на антиинфляци-

онном блоке, связанном с ростом предложения, который не требует дополнительных инвестиций.

Для этой цели они рекомендуют:

- продавать все, что можно — ресурсы, информацию и т.д., вести решительное наступление на монополизм в экономе;
- поощрять мелкий и средний бизнес;
- если в стране большой государственный сектор, возможна разумная приватизация;
- рынки следует либерализовать, убрать всяческие барьеры притоку капиталов.

Безусловно, факторы, воздействующие на рост предложения, должны дать эффект не сразу, а по истечении довольно значительного срока. Поэтому процесс подтягивания предложения относится к долгосрочной антиинфляционной стратегии. Самое мощное наступление на инфляцию связано с ограничением спроса. Эти меры быстро ударят по инфляционной волне, поэтому использование этого блока относится к мерам тактического свойства.

Сократить совокупный спрос можно денежной реформой конфискационного плана. Ее цель — уменьшить количество денег у населения. Это сразу значительно сократит спрос. Такое действие относится к самым сильным средствам.

Но возможны и не столь радикальные меры, уменьшающие возможность населения предъявлять спрос. Это замораживание сбережений, которое снижает уровень их ликвидности.

Поощрение покупок недвижимости и драгоценностей. В этом случае сбережения не должны усиливать давление спроса на потребительском рынке.

Сокращение совокупного потребительского спроса связывается с уменьшением бюджетного дефицита прежде всего за счет освобождения от чрезмерных социальных программ и поддержания дотациями и субсидиями неэффективного производства.

Задействовано два антиинфляционных блока: стимулирование совокупного предложения и сокращение совокупного спроса.

Монетаристы считают, что меры, сдерживающие спрос, тяжело переносятся населением. Поэтому антиинфляционная программа должна дать эффект за относительно небольшой срок, иначе она станет слишком изнурительной.

Монетаристы применяют рецепты, противоречащие теории Кейнса. Они предлагают ввести дорогой кредит. В этом случае для малоэффективного производства он становится недоступным и такое производство разоряется. На рынок выходят самые сильные производители, которых правительство поощряет более низкой ставкой налогов. Они быстро наполняют рынок, цены начинают падать. Монетаристские рецепты были широко использованы в США (рейганомика), в Великобритании (тэтчеризм) и в других странах. В развитых странах борьба с инфляцией таким методом привела к последующему сравнительно длительному и эффективному подъему.

Итак, монетарные программы осуществляются в три этапа (рис.9):

- на первом проводится конфискационная денежная реформа;
- на втором сокращается бюджетный дефицит и удорожается кредит;
- на третьем снижаются налоговые ставки.
- на первом и втором этапах используются рычаги, снижающие совокупный спрос, на третьем — рычаги, стимулирующие рост товарной массы.

Особенностью монетарных программ является приверженность концепции открытой экономики. Безусловно, подобные рецепты стабилизации отличаются сильным радикализмом. Однако успехи от их применения требуют больших жертв и испытаний. Первые шаги реформы углубляют спад и усиливают безработицу. Жизненные лишения, которые давят на население, становятся гораздо

ощутимее в странах с невысоким жизненным уровнем. Возможности его дальнейшего падения легко уходят вниз от планки прожиточного минимума, что делает сомнительным выживание такого вида рыночной экономики. Усиливается социальная нестабильность, что ведет к частой смене правительств и возможным политическим переворотам. На таком фоне ухудшается криминальная обстановка, что угнетающе действует на экономический рост.



Рис. 9. Монетарная программа антиинфляционных мер

Инвестиции не вкладываются, иностранный капитал из страны уходит, что еще больше сокращает предложение, усугубляя ситуацию. Монетарные программы в таком случае не приводят к желаемому эффекту, даже если удастся перебороть гиперинфляцию. Падение спроса так понижает

емкость рынка, что организация нового производства становится невыгодной, ибо новая продукция может не найти спроса. В такую ситуацию попала Боливия.

По-видимому, для таких стран антиинфляционная программа не должна опираться на рецепты, резко усиливающие спад производства. Нужно искать другие комбинации мероприятий, обуздывающих инфляцию. Считается возможным на короткий срок проводить политику замораживания цен и заработной платы. В этом случае правительство получает передышку, что позволяет основательнее отработать соразмерность различных рычагов и с их помощью подавить уже открытую инфляцию. Надолго задерживаться на политике замораживания цен и заработной платы не рекомендуется, ибо подобная политика переводит открытую инфляцию в ее подавленную форму и снижает возможности справиться с проблемой.

Основные термины

Адаптивные инфляционные ожидания
Антиинфляционная политика
Безработица
Закон Оукена
Инфляция
Инфляция издержек
Инфляция спроса
Открытая инфляция
Подавленная инфляция
«Полная занятость»
Причины инфляции
Стабилизационная экономика
Структурная безработица
Структурная инфляция
Теория больших циклов или длинных волн
Уровень безработицы
Фрикционная безработица
Циклическая безработица
Экономический цикл

Вопросы для самопроверки

1. Что представляет собой стабилизация национальной экономики?
2. Что такое экономический цикл?
3. В чем заключается явление инфляции?
4. Назовите виды инфляции? Поясните каждый из них.
5. Как рассчитывается уровень или темп инфляции?
6. Назовите виды безработицы? Охарактеризуйте их.
7. О чем свидетельствует закон Оукена?
8. Из чего складывается естественный уровень безработицы?
9. Что такое полная занятость?
10. Для чего необходимо рассчитывать индекс потребительских цен?

Верны ли следующие утверждения (Да или Нет)?

1. Причиной циклических колебаний являются в первую очередь изменения в инвестиционных расходах.
2. Когда безработный отказывается от поисков работы, он больше не считается безработным.
3. Если уровень безработицы в экономике равен ее естественному уровню, то занятость полная.
4. Если уровень инфляции снижается, то все цены снижаются.
5. Неожиданная инфляция может привести к перераспределению дохода между должником и кредитором в пользу последнего.

Решите задачи

1. Уровень безработицы в текущем году составил 7%, а реальный ВВП – 820 млрд долл. Естественный уровень безработицы = 5%. Определите величину потенциального ВВП, если коэффициент Оукена равен 3.
2. Реальный ВВП 1993 г. составил 2600 млрд песо. Дефлятор ВВП в 1994 г. был равен 1,3, а номинальный ВВП -

2800. Определите темп экономического роста и фазу цикла.

3. Номинальная ставка процента составляет 110%, а реальная – 4%. Определите ожидаемый темп инфляции.

С п и с о к л и т е р а т у р ы

9. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 3. - М.: Менеджер, 1993.

10. Бункина М. К. Национальная экономика. Гл. 4,5. - М.: Изд-во МГУ, 1995.

11. Введение в рыночную экономику / Под ред. А.Я. Лившица, И.Н. Никулиной. Ч. 6. Гл. 15. - М.: Прогресс, 1994.

12. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 1. - М.: Республика, 1996.

13. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 10. - М.: Республика, 1992.

14. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 23,32,33. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 3. Регуляторы национального хозяйства

Основные вопросы темы

1. Экономические функции государства. Формы перспективного регулирования рынка.
2. Объекты макроэкономического регулирования.
3. Рыночный механизм саморегуляции (классический вариант).
4. Кейнсианская модель регулирования.
5. Смешанная система управления национальным хозяйством.

Основные теоретические положения и выводы

Государственное регулирование экономики рассматривается как вмешательство государства в функционирование рынка через отдельные экономические меры для сти-

мулирования развития национального производства, регулирования макроэкономических пропорций, перераспределения доходов в пользу различных групп и слоев, обусловленного соображениями эффективности. Экономические мероприятия макроэкономического регулирования имеют свои особенности по различным странам. Например, в США – это ограничение роли государственного бюджета как орудия перераспределения национального дохода; в Японии – долговременный характер государственного вмешательства; в Швеции – сочетание государственного регулирования с принципами социального реформизма.

Г о с у д а р с т в е н н о е р е г у л и р о в а н и е
в к л ю ч а е т :

1. Управление государственной собственностью;
2. Государственное потребление;
3. Бюджетную политику. Государственный бюджет представляет собой систему расходов и доходов. Доходами являются различные налоги и пошлины. Расходы – отчисления на оборону, на образование, здравоохранение, охрану окружающей среды, различные выплаты населению и другие расходы;
4. Регулирование ценообразования – вмешательство государства в процесс рыночного ценообразования;
5. Налогообложение – систему мер воздействия государства на экономику с целью регулирования экономической конъюнктуры, воздействие на интенсивность и направления инвестиционной деятельности компании, уровень сбережения, масштабного платежного спроса и величину потребительских расходов граждан;
6. Кредитно-денежное регулирование;
7. Введение законодательных ограничений;
8. Экономическое программирование;
9. Величину потребительских расходов граждан.

Государственное регулирование рыночного механизма осуществляется посредством выполнения его функций.

Эти функции довольно многообразны, но наиболее существенными, на наш взгляд, являются:

- разработка и утверждение правовых основ экономики (принятие парламентом законов о собственности, земле, налогах, пенсиях, кооперативах и т.д.), т.е. государство в лице своих парламентских и правительственных структур определяет «правила игры» предприятия и населения на рынке. Если правительство заинтересовано в том, чтобы «правила» соблюдались, законы должны носить устойчивый характер и применяться ко всем без исключения;
- определение приоритетов макроэкономического развития, т.е. необходимо определить, что важно для нации сегодня, сколько это потребует ресурсов, как быстро они дадут отдачу, каковы будут социальные, экологические, микрохозяйственные последствия этих действий;
- реализация социальных программ, поскольку любые наши законы, результаты экономического роста имеют смысл лишь в том случае, если они направлены на процветание населения. Экономическое развитие, как показала практика командно-административной системы, приобретает самые уродливые формы, если оно не служит человеку;
- регулирование экономической деятельности для достижения поставленных задач и реализации социальных программ. Но это регулирование не должно подменять собой рынка, иначе оно превращается в администрирование. Главным и определяющим здесь является регулирование совокупного спроса и совокупного предложения для поддержания функционирования рыночного механизма.

К формам государственного регулирования относятся различные регуляторы, стабилизаторы и социальные компенсаторы. Весьма важна для общества и такая форма, как система государственного

контроля, разрабатывающая экологические стандарты, стандарты жизни и т.д. В современной хозяйственной жизни государство представлено в различных формах: растет доля государственных расходов и доходов в ВВП; увеличиваются налоги, поступающие в казну; развивается система государственного предпринимательства; значительна роль государства в перераспределении национального дохода. С помощью налогов государство не только пополняет казну, но и регулирует определенные виды предпринимательской деятельности, а через государственные расходы стимулирует коммерческие фирмы и предприятия, удовлетворяет социальные потребности различных субъектов рыночной экономики.

Одна из основных целей государства - определение макроэкономических задач. В условиях рынка всю информацию о направлениях хозяйственной деятельности производитель получает через жизнеспособную систему цен на ресурсы, товары и услуги. В условиях рыночной экономики эта информация поддерживается сложным процессом, в котором экономика играет роль гигантской работающей в автоматическом режиме электронно-вычислительной машины, выдающей коллективные решения по широкому набору сложных ценовых уравнений, главным образом путем интеграционного процесса, учитывающего фактор конкуренции.

Цивилизованная форма регулирования национального хозяйства может быть достигнута при переходе к системе, где рынок регулирует деятельность предприятия и фирм, а государство - функционирование рынка, исходя из его собственных законов. Это означает минимум вмешательства государства в деятельность предприятий и рынка, государство, по сути, выполняет функцию целеполагания и вмешивается в случае нежелательных действий, значительных отклонений от намеченных целей. Данное вмешательство осуществляется через механизм государственного регулирования.

Важную роль в системе перспективного регулирования рыночных связей играет программирование, широко распространенное в западных странах.

Система государственного программирования предполагает разработку варианта социально-экономического развития страны и хозяйственной стратегии по его реализации. При этом составляются не только общехозяйственные программы, но и программы по решению тех или иных конкретных проблем. Программы не носят директивного характера, они играют лишь информационную и, следовательно, регулиующую роль.

Программирование не столько решает вопросы количественных связей, сколько направлено на реализацию наиболее острых проблем экономики: устранение массовой безработицы, подавление инфляции, повышение темпов развития, перестройку народнохозяйственной структуры, внешнеэкономической деятельности и т.д.

Государственное программирование не только позволяет предвидеть перспективы развития, но и дает информацию предприятиям, компаниям о намерениях государства, является координирующим звеном для всех других форм государственного регулирования. В программировании происходит своеобразное сочетание интересов государства и рыночного механизма, что придает последнему более целенаправленное развитие, сдерживает стихийность процессов. Накопленная в государственных структурах информация является наиболее мощным инструментом, компенсирующим ограниченность рыночного механизма и ориентирующим экономику в едином направлении. Программирование опирается на рыночную систему и не подавляет ее.

Для обеспечения стабильности развития экономики важное значение имеет регулирование совокупного спроса и совокупного предложения на рынке. Взаимодействие совокупного спроса и совокупного предложения оказывает определяющее влияние на размеры и динамику нацио-

нального производства, занятость населения, процесс ценообразования.

Объектом макроэкономического регулирования являются «три кита»:

1. **С о в о к у п н ы й с п р о с** - сумма денег, которую члены общества готовы затратить на покупку товаров и услуг, чтобы удовлетворить свои потребности. Объем совокупного спроса зависит от следующих факторов:

- уровня цен,
- величины доходов населения,
- распределения доходов на потребление и накопление,
- налогов,
- государственных закупок,
- предложения денег со стороны кредитных учреждений.

Совокупный спрос - это представленные на рынке в денежной форме потребности со стороны населения, государства и предприятий. На совокупный спрос влияет уровень цен на продаваемые товары, доходы населения, размер налогов, объем государственных закупок, объемы инвестиций предприятий. Важными составляющими совокупного спроса являются потребление и инвестиции, при этом на потребление значительное влияние оказывает сбережение.

2. **С о в о к у п н о е п р е д л о ж е н и е** - сумма цен товаров и услуг, которые их производитель реализует всем покупателям. Объем совокупного предложения определяется несколькими факторами:

- уровнем рыночных цен,
- потенциально возможным объемом производства в стране,
- уровнем издержек производства продукции,
- коммерческой выгодой ее выпуска.

Совокупное предложение представляет собой определенное количество материальных благ и услуг, которые предприятия предлагают на рынке населению, государству и друг другу.

В долговременном периоде изменение цен приводит к тому, что ставки заработной платы и величины ренты будут пересмотрены в сторону увеличения, поэтому хотя цены и вырастут, но одновременно вырастут и затраты. В результате в долгосрочном периоде предприятия не получат больше прибыли даже при более высоком уровне спроса, а соответственно, не будут увеличивать объем производства. Таким образом, в долгосрочном периоде кривая совокупного предложения примет вид вертикальной прямой, отражающей реальный объем ВВП, равный потенциальному объему.

Вид кривой совокупного предложения весьма важен для определения объема ВВП в краткосрочном и долгосрочном периоде. В краткосрочном периоде кривая совокупного предложения имеет горизонтальный вид с небольшим подъемом, приближаясь к потенциальному объему производства. Здесь изменения в совокупном спросе, которые происходят в результате динамики расходов, приводят к колебаниям объемов национального производства.

В долгосрочном периоде кривая совокупного предложения приобретает вид почти вертикальной прямой, и здесь изменения в совокупном спросе не оказывают такого воздействия на реальные объемы национального производства. В долгосрочном периоде изменения в совокупном спросе будут оказывать влияние лишь на уровень цен, а не на уровень реального ВВП.

3. Совокупное производство - все виды хозяйства нации, выпускающие товары и услуги.

Все объекты макроэкономического регулирования связаны между собой. Между ними устанавливаются прямые связи: а) совокупный спрос и совокупное предложение образуют в единстве национальный рынок; б) производство непосредственно предопределяет суммарное предложение. Также существуют и косвенные связи: совокупный спрос воздействует

на суммарное предложение, а через него - на все производство.

Исходя из данных рассуждений, нетрудно понять, что любое правительство, которое стремится проводить эффективную экономическую политику, должно уметь правильно определять те конкретные факторы, которые влияют на совокупный спрос и совокупное предложение, и принять соответствующие меры, чтобы “погасить” влияние негативных моментов.

В мировой экономической теории существуют различные взгляды на механизм регулирования национального производства в условиях рынка. Эти взгляды условно можно сгруппировать в два основных направления. Первое - это классическое направление, которое исходит из того, что рыночная система способна к автоматическому регулированию. Второе - кейнсианская теория, которая исходит из того, что рыночная система может слишком долго находиться в депрессии при высоком уровне безработицы.

В условиях товарно-рыночного хозяйства специфической формой согласования хозяйственных пропорций служит меновая стоимость продуктов. Поэтому в рыночной экономике закон пропорционального развития народного хозяйства выступает как закон равновесия макроэкономического спроса и макроэкономического равновесия. Впервые механизм рыночного регулирования национального хозяйства теоретически был изучен А. Смитом. Он выдвинул и обосновал три фундаментальных положения о механизме рыночного регулирования.

Первое положение - о невмешательстве государства в регулирование рыночной экономики заключается в том, что определяются только расходы на оборону страны, на отправление правосудия, на некоторые общественные работы и общественные учреждения, а не указываются затраты на развитие производства и управление экономикой.

Второе положение - о «невидимой руке», которая как бы подталкивает всех частных производителей товаров и услуг к действиям на благо общества. Смит говорил, что заботящийся о собственной выгоде предприниматель «невидимой рукой» направляется к цели, которая вовсе не входила в его намерения. «Невидимой рукой» является рынок. Каждый товаропроизводитель, стремясь удовлетворить какой-то конкретный платежеспособный спрос, тем самым материально заинтересовывается в общем деле удовлетворения совокупных потребностей общества.

Третье положение - о механизме рыночного саморегулирования. Этот механизм включает прямые и обратные экономические связи между товарным производством и рыночным спросом.

Прямая связь выражается в том, что производство товаров предопределяет спрос. Обратной связью служит система рыночных цен, всегда информирующая предпринимателя о соотношении спроса и предложения.

Данной теорией Смит не ответил на главный вопрос: как обеспечивается равенство объемов спроса и предложения во всей стране. Этой проблемой занялся Ф.Б. Сей, он сформулировал «закон рынка», согласно которому рыночный обмен товара на товар устанавливает равновесие предложения и спроса, но данный закон присущ только в бартерной экономике. Впоследствии этот закон был объяснен неоклассиками так, что как будто население с выгодой для себя обращает сбережения в инвестиции. Люди знают, что на денежном рынке сбережения за определенный банковский процент преобразуются в производственное капиталовложение. Причем ставка процента регулирует обращение сбереженных денег в инвестиции.

В 1929-1933 гг. классическая модель саморегулирующейся рыночной системы потерпела крах. Западу стало очевидно, что стихийная рыночная экономика уже не способна обеспечить прочного равновесия совокупного пред-

ложения и совокупного спроса. Не вызывало сомнения, что ставка процента не сможет соединить в единый поток сбережения населения и капитальные вложения в производство из-за того, что обладатели сбережений и инвесторы имеют разные планы и мотивы действия, в домашних хозяйствах денежные средства не инвестируются, а уходят на нужды семьи. Все это опровергло идею о саморегуляции.

В 30-е годы Джон Кейнс предложил считать государство регулятором национального хозяйства. При этом он объявлял его не политическим институтом, а экономическим.

По Кейнсу, центральная задача государства состоит в том, чтобы обеспечить высокий объем «эффективного спроса», ведущего к росту доходов. Предлагалось развивать два вида спроса: спрос населения на предметы потребления и спрос предпринимателей на инвестиционные товары.

Кейнсианская теория, опираясь на реалии первой половины XX века исходила из того, что цены, процентные ставки и в основном зарплата, фиксированная контрактом в определенном периоде, не являются на рынке довольно гибкими. Следовательно, в краткосрочном периоде изменяются относительно медленно, а не быстро, как в классическом варианте. Поэтому они движутся к точке равновесия совокупного спроса и предложения в замедленном режиме.

Кейнсианская теория позволила обосновать возможность регулирования рынка через механизм воздействия на совокупный спрос. Именно в недостатке «эффективного» спроса она видела главную причину кризисных явлений в рыночной экономике.

В чисто рыночной экономике нет таких рычагов, считал Кейнс, которые бы автоматически способствовали росту ВВП. Поэтому «... нашей конечной целью, - писал он, - может быть отбор таких переменных величин, которые поддаются сознательному контролю или управлению со

стороны центральных властей в рамках той хозяйственной системы, в которой мы живем». Кейнсианцы считали, что экономическая политика правительства может способствовать росту ВВП. Увеличение ВВП, в свою очередь, будет способствовать повышению занятости населения.

В 1973-1974 гг. произошел кризис в экономике. Одновременно кризисный удар пришелся и на кейнсианскую теорию: стало ясно, что активное вмешательство государства в экономику не может предотвратить кризисный спад производства. В едином неоклассическом направлении произошел раскол на два течения:

- последователей кейнсианского учения, которые отстаивали активную роль государства в регулировании экономики наций;
- неоконсерваторов, которые вновь выступили за невмешательство государства в хозяйственную деятельность частных фирм.

Неоконсерваторы предложили свои методы избежания стагфляции («английской болезни»). Возникли три школы, имевшие антикейнсианскую направленность: монетаризм, теория экономики предложения и теория рациональных ожиданий.

Школа монетаризма выступила с известной теорией денег. М. Фридмен указал три функции системы цен, влияющих на сбалансированность народного хозяйства. Информационная функция заключается в том, что цены сигнализируют производителям, как изменится соотношение спроса и предложения на тот или иной товар или определенные виды производственных ресурсов. Стимулирующая функция - цены побуждают изменять такие хозяйственные факторы, которые помогают достичь максимальной прибыли, а это позволяет более рационально приспособить структуру производства к составу общественных потребностей. Распределительная функция - цены отражают уровень доходов продавцов и покупателей. При рыночном равновесии цены обеспечи-

вают сбалансированность спроса и предложения отдельных товаров, а также всех доходов и суммы цен произведенных продуктов. Все три функции взаимосвязаны, и все попытки подавить одну из них отрицательно сказываются на других.

Школа монетаристов предложила свои рецепты против инфляции:

- жестко ограничить предложение денег и выдачу кредитов,
- сократить печатание денег,
- урезать социальные программы.

Теория экономики предложения выступала за возрождение свободы частного предпринимательства и воссоздание рыночного механизма регулирования. Основная цель - создать благоприятные условия для роста предложения как труда, так и капитала. Против стагфляции предлагалось снизить налоги на заработную плату и прибыль.

Теория рационального ожидания отрицала государственную опеку предпринимателей. Сторонники теории рационального ожидания утверждают, что хозяйствующие субъекты в состоянии сами прогнозировать ход хозяйственных процессов и принимать оптимальные решения. Для лучшего управления экономикой необходимо принять стабильные правила для всех хозяйствующих субъектов, которые делали бы предсказуемыми действия правительства. К тому же правительство должно сосредоточиться на долгосрочной экономической политике.

Все три школы неоконсервантов разработали модель макроэкономического регулирования. В ее основе было возрождение рыночного саморегулирования и стимулирование частного предпринимательства. Эта модель - прямая противоположность кейнсианству.

Основные термины

Безработица
Государственное программирование
Закон Сея
Инфляция
«Невидимая рука»
Совокупное предложение
Совокупное производство
Совокупный спрос
Стагфляция
Экономическая конъюнктура
Эффективный спрос

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Всегда ли эффективно государственное регулирование?
2. В чем заключается государственное программирование?
3. Существует ли необходимость в государственном регулировании экономики?
4. Совершенен ли рыночный механизм?
5. Каковы формы государственного участия в экономике?
6. Может ли государство влиять на совокупный спрос и совокупное предложение на рынке?
7. В чем суть классического подхода к макроэкономическому развитию?
8. В чем суть кейнсианского подхода к макроэкономическому развитию?
9. Есть ли взаимосвязь между демократией и рынком?
10. Сформулируйте закон Сея.

В е р н ы л и с л е д у ю щ и е у т в е р ж д е н и я
(Д а и л и Н е т) ?

1. В классической модели рост совокупного спроса ведет не к росту выпуска, а к росту цен.

2. Классическая модель предполагает жесткость реальных макроэкономических показателей.

3. Продолжительный и глубокий спад в экономике называется рецессией.

4. Признаками рецессии являются медленный рост, уменьшение безработицы и растущие цены.

5. Чистые инвестиции включаются в национальный доход.

Решите задачи

1. Определите воздействие на динамику объема ВВП и уровня цен - рост (+), падение (-), отсутствие изменений (0) - перечисленных ниже факторов в трактовке классиков и кейнсианцев (при прочих равных условиях). Результаты занесите в табл. 3:

- a) рост потенциального ВВП;
- b) рост совокупного спроса;
- c) рост процентной ставки и сокращение совокупного спроса;
- d) рост цен на нефть, в результате которого падает спрос на другие товары и услуги;
- e) крупная катастрофа, в связи с которой потенциальный объем ВВП падает на 25%.

Таблица 3. Оценка влияния различных факторов на динамику ВВП

Факторы	Кейнсианская оценка		Классическая оценка	
	Цены	Производство	Цены	Производство
a				
b				
c				
d				
e				

2. Почему западное общество, как правило, получает меньше продукции на доллар, израсходованный государством, чем на доллар, использованный частной фирмой?

3. Что является предпочтительным для государства: а) предлагать людям делать сбережения на старость (через систему пенсионных счетов) или б) осуществлять такую программу сбережений через государственную систему социального обеспечения?

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Браунинг П. Современные экономические теории - буржуазные концепции. Ч. 1. - М.: Экономика, 1987. - С. 18-57.
2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс. Т.1. - М.: Республика, 1992. - С. 132-148, 154-156, 380-392.
3. Максимова В.Ф., Шишков А.Л. Макроэкономика. - М.: СОМИНТЕК, 1992. - С. 5-45, 138-170.
4. Самуэльсон П. Экономика. Т.1 - М.: НПО «Алгон», 1992. - С. 179-197, 203-215, 238-251.
5. Самуэльсон П. Экономика. Т.2 - М.: НПО «Алгон», 1992. - С. 315-328.

Тема 4. Макроэкономическое равновесие: совокупный спрос и совокупное предложение

Основные вопросы темы

1. Совокупный спрос (AD) и совокупное предложение (AS). Неценовые факторы совокупного спроса и совокупного предложения.
2. Макроэкономическое равновесие в модели AD — AS.
3. Классическая теория макроэкономического равновесия.
4. Особенности кейнсианского подхода к макроэкономическому анализу.

Основные теоретические положения и выводы

Совокупный спрос представляет собой общий спрос на товары и услуги, который предъявляют потребители, фирмы и правительства при заданном уровне цен. Низкий уро-

вень цен стимулирует реализацию объемов производства и, наоборот, чем выше уровень цен, тем ниже покупательная способность экономических агентов.

Кривая совокупного спроса AD показывает, какое количество товаров и услуг готовы приобрести потребители при каждом возможном уровне цен (рис. 10).

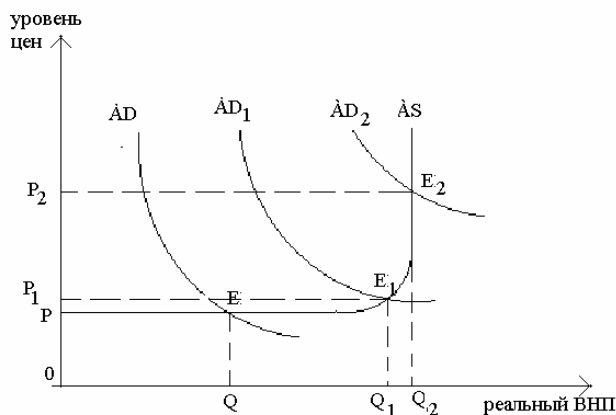


Рис. 10. Кривая совокупного спроса

Нисходящий наклон кривой AD объясняется эффектом процентной ставки, эффектом богатства, эффектом импортных закупок. Рост цен увеличивает спрос на деньги, что ведет к увеличению процентной ставки и снижает объем совокупного спроса на реальный объем национального продукта.

Эффект богатства также оказывает влияние на траекторию кривой совокупного спроса. С ростом цен реальная стоимость финансовых активов домохозяйств будет падать, что приведет к снижению покупательной способности потребителя.

Высокие цены в стране приводят к уменьшению экспорта и увеличению импорта товаров, что также снижает совокупный спрос на отечественные товары и услуги.

К неценовым факторам, влияющим на AD, относят изменения в потребительских, инвестиционных и государственных расходах, а также чистый экспорт. Неценовые факторы влияют на совокупный спрос и могут перемещать кривую AD вправо и влево. Например, уменьшение ставок подоходного налога приводит к увеличению чистого дохода и, следовательно, смещает кривую вправо.

Совокупное предложение представляет собой общий объем производства и услуг, произведенных в экономике при каждом возможном уровне цен. Кривая совокупного предложения AS показывает, какой объем продукции предлагается производителями при различных уровнях цен в экономике (рис. 11).

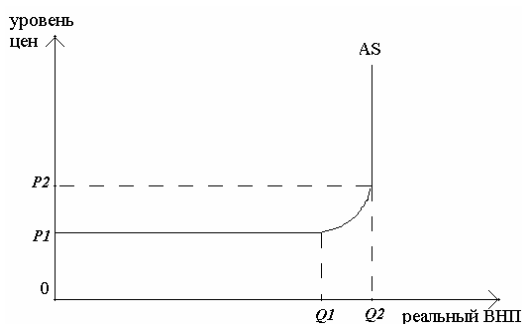


Рис. 11. График совокупного предложения

Кривая AS приближается к вертикали при полной занятости факторов производства в экономике. Этот отрезок называют «классическим отрезком», поскольку он соответствует представлениям классиков: при полной занятости объем производства приближается к потенциальному, и если движение сопровождается ростом совокупного спроса, то кривая становится почти вертикальной.

Горизонтальный отрезок кривой AS носит название кейнсианского, когда национальные объемы производства изменяются, а цены остаются постоянными. На промежу-

точном отрезке наблюдается одновременно и рост производства, и рост цен.

К неценовым факторам, влияющим на AS, относят: изменения цен на ресурсы (например, на импортные ресурсы), изменения в производительности труда, изменения в налогообложении. Неценовые факторы сдвигают кривую AS влево и вправо. Например, повышение цен на нефтепродукты приводит к росту издержек и снижению предложения и, следовательно, смещает кривую AS влево.

Макроэкономическое равновесие предполагает равенство AD и AS при определенном уровне цен и объеме национального продукта. Влияние неценовых факторов сдвигают кривые AD и AS, устанавливая новые точки равновесия ($E_1; E_2$). Последствия увеличения $AD \rightarrow AD_2$ зависят от того, на каком отрезке кривой AS оно происходит. Если на горизонтальном отрезке (т. E), то рост AD будет воздействовать на производство. Если на вертикальном отрезке (т. E_2), то изменения в спросе будут оказывать незначительное влияние на объемы производства и значительное — на цены. Воздействие совокупного спроса на промежуточном отрезке (т. E_1) приводит как к увеличению объемов производства, так и уровня цен. Рост совокупного спроса приводит к инфляции спроса.

Смещение кривой $AS \rightarrow AS_1$, которое происходит под влиянием роста издержек производства, приводит к увеличению цен ($P \rightarrow P_1$) и сокращению реального ВВП ($Q \rightarrow Q_1$). График иллюстрирует инфляцию, обусловленную ростом издержек. Смещение же кривой $AS \rightarrow AS_2$ вправо иллюстрирует экономический рост и увеличение производственного потенциала ($P \rightarrow P_2; Q \rightarrow Q_2$).

Модель макроэкономического равновесия AD — AS может быть также использована для анализа экономических событий, происходящих в переходной экономике России и других стран.

В мировой экономической науке существуют различные взгляды на механизм регулирования национального

производства в рыночной системе. Представители классической теории исходят из положения, что рыночная система способна к автоматическому саморегулированию, нахождению макроэкономического равновесия $AD = AS$. Роль государства в экономических процессах должна быть сведена к минимуму.

Классики утверждают, что экономика всегда стремится к естественному уровню реального ВВП при полной занятости ресурсов. Кривая AS является вертикальной. (рис. 12). Предположим, что экономическое равновесие нарушается вследствие увеличения или уменьшения AD , тогда эластичность цен на конечные товары, услуги и производственные ресурсы автоматически поддерживает функционирование экономики на уровне ее потенциального объема производства и естественной нормы безработицы.

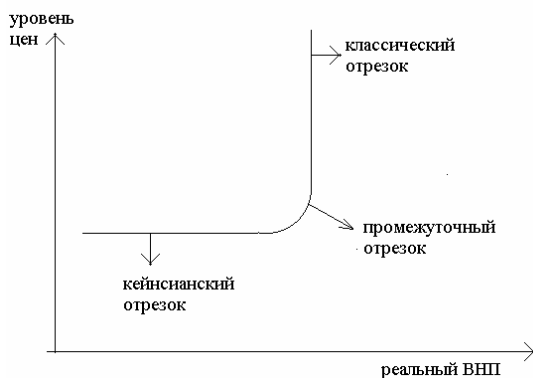


Рис. 12. Графическое изображение классической теории

Согласно этой теории затяжных экономических кризисов не может быть. Так, безработица — это превышение предложения на рынке труда, вызванного высокой заработной платой. В соответствии с законами рынка превышение предложения ведет к снижению заработной платы. Иными словами, регулирование спроса на труд возможно через динамику заработной платы. Такие же механизмы,

по мнению классиков, действуют и на других микрорынках, что и гарантирует макроэкономическое равновесие экономики в сочетании с полной занятостью.

Совокупный спрос является величиной динамичной. В нашем примере (рис. 13) произошло уменьшение совокупного спроса ($AD \rightarrow AD_1$), автоматически произошло снижение уровня цен ($P \rightarrow P_1$). Макроэкономическое равновесие восстанавливается в т. E_1 . Реальный объем производства остается неизменным на уровне Q .

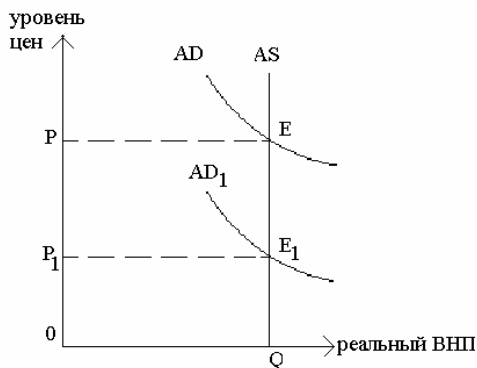


Рис. 13. Установление макроэкономического равновесия в классической теории

Помимо гибких цен и заработной платы в экономике действуют гибкие процентные ставки, которые определяют динамику сбережений и инвестиций. При увеличении процентной ставки фирмы начинают больше сберегать и меньше потреблять. Рост сбережений приводит к сокращению производства и к снижению цен. Кредит удешевляется, а это, в свою очередь, ведет к увеличению инвестиций. Излишек сбережений приведет к понижению ставки процента. В этой ситуации сбережения начнут сокращаться, а инвестиции увеличиваться. В результате макроэкономическое равновесие восстановится на прежнем уровне объема производства, соответствующем полной занятости.

Классическая теория основывается на законе Ж.-Б. Сея, согласно которому весь созданный объем национальной продукции будет реализован в данных экономических условиях и общее перепроизводство станет невозможным.

Кейнсианская экономическая теория отрицает саморегулирующийся рыночный механизм, когда равновесие экономики достигается в точке, соответствующей объему ВВП при полной занятости. Более того, экономика может быть сбалансированной и при значительном уровне безработицы и недоиспользования производственных мощностей, хотя это не будет оптимальным.

Отрицается эластичность цен, заработной платы, процентной ставки, с помощью которых осуществляется саморегулирование. Коллективные договоры предотвращают падение заработной платы. Сокращению цен на товары и услуги даже в условиях падения спроса противостоят предприниматели. Следовательно, кривая AS принимает вид горизонтальной кривой (рис. 14).

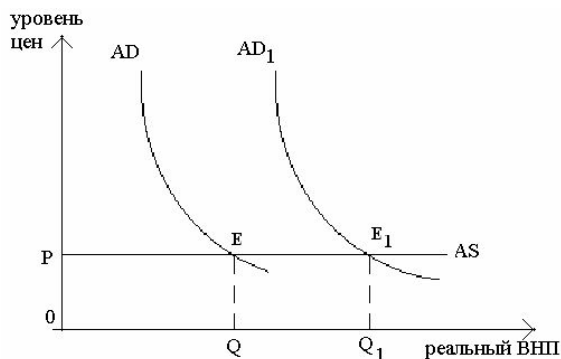


Рис. 14. Установление макроэкономического равновесия в кейнсианской теории

Изменение совокупного спроса ($AD \rightarrow AD_1$) в условиях негибкости цен и заработной платы приводит к увеличению реального ВВП ($Q \rightarrow Q_1$) и полной занятости.

Следует обратить внимание на то, что кривая AS, достигнув уровня потенциального объема выпуска продукции, приобретает вид вертикальной кривой. Отсюда объем совокупного предложения зависит от величины совокупного спроса. Совокупному спросу в кейнсианской модели присущи нестабильность, изменчивость в отличие от классической теории, где совокупный спрос является относительно стабильным. Уровень производства и занятости в кейнсианской теории определяется платежеспособным спросом и его составляющими.

По мнению кейнсианцев, для стимулирования совокупного спроса необходимо государственное регулирование посредством увеличения государственных расходов, снижения налогов, расширения предложения денег и др. Концепция, выдвинутая Дж. М. Кейнсом, предусматривает активное вмешательство государства в экономическую жизнь.

Основные термины

Закон Ж.-Б. Сея

Кейнсианская экономическая теория

Классическая экономическая теория

Модель макроэкономического равновесия AD – AS

Неценовые факторы AD

Неценовые факторы AS

Равновесный объем производства

Равновесный уровень цен

Совокупное предложение (AS)

Совокупный спрос (AD)

Эластичность цен и заработной платы

Эффект богатства

Эффект импортных закупок

Эффект процентной ставки

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Что представляет собой совокупный спрос?
2. Что такое совокупное предложение?

3. В чем смысл макроэкономического равновесия?
4. Перечислите неценовые факторы, влияющие на изменение совокупного спроса.
5. Перечислите неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение.
6. Объясните суть классического, промежуточного и кейнсианского отрезков кривой совокупного предложения.
7. В чем заключается эффект богатства?
8. В чем заключается эффект процентной ставки?
9. Что такое равновесный уровень цен?
10. В чем заключается эффект импортных закупок?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Кривые совокупного спроса и совокупного предложения смещаются под действием неценовых факторов.
2. Сокращение государственных расходов на оборону сдвинет кривую совокупного спроса влево.
3. Сокращение избыточных производственных мощностей замедляет рост спроса на капитал и таким образом снижает совокупный спрос.
4. В классической модели рост совокупного спроса ведет не к росту выпуска, а к росту уровня цен.
5. Согласно кейнсианской теории равновесный уровень производства возможен в условиях неполной занятости.

Решите задачи

1. Проанализируйте для страны с абсолютной мобильностью капитала воздействие на совокупный спрос, валютные резервы, денежную массу, цены и выпуск продукции следующих изменений: рост мировой ставки процента; рост спроса на экспорт из данной страны; рост предложения денег и снижение налогов.
2. В табл. 4 включены неценовые факторы, которые оказывают влияние на динамику основных компонентов

совокупного спроса (инвестиции, потребление). Заполните таблицу. Во второй колонке укажите соответствующий компонент совокупного спроса, в третьей – характер его изменения: (+) – рост; (-) – падение.

Таблица 4. Неценовые факторы, оказывающие влияние на совокупный спрос

Факторы	Компонент совокупного спроса	Изменение
Рост населения	Потребление	(+)
Сокращение предложения денег		
Повышение индивидуальных налогов		
Ожидаемая рецессия в других странах		
Повышение цен на жилые дома		
Ожидаемая рецессия в экономике		

3. На рис. 15 изображена кривая совокупного спроса.

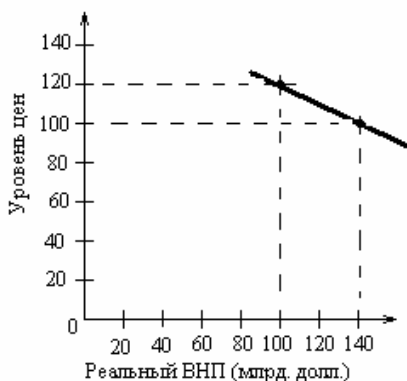


Рис. 15. Кривая совокупного спроса

- Если кривая совокупного предложения - вертикальная линия при уровне реального ВВП, равном 140 млрд. долл., чему равен равновесный уровень цен?

- Если кривая совокупного предложения представлена горизонтальной линией при уровне цен равном 120 млрд долл., чему равен равновесный ВНП?
- Если функция совокупного предложения имеет следующий вид: $P = -40 + Q$ (где P – уровень цен, а Q – реальный объем ВНП), то чему равны реальный объем продукта и уровень цен?

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 4, 5, 7. - М.: Менеджер, 1993.
2. Гайгер Л.Т. Макроэкономическая теория и переходная экономика. Гл. 10,14. - М.: Экономика, 1996.
3. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 4, 5, 6. - М.: Республика, 1996.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 11, 12, 13. - М.: Республика, 1992.
5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 25, 30. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 5. Потребление, сбережения и инвестиции в национальной экономике. Теория мультипликатора

Основные вопросы темы

1. Потребление и сбережения. Средняя и предельная склонности к потреблению и сбережению.
2. Инвестиции и их функциональная роль. Равенство сбережений и инвестиций как основа сбалансированного роста.
3. Теория мультипликатора. Парадокс бережливости.

Основные теоретические положения и выводы

Для обеспечения стабильности развития экономики определяющее значение имеет регулирование совокупного спроса и совокупного предложения на рынке. Их взаимо-

действие оказывает большое влияние на размеры и динамику национального производства, на занятость населения и на процесс ценообразования.

Экономическая теория определяет совокупное предложение как агрегированную величину предложения в денежном выражении всех элементов производимого национального продукта, то есть определенное количество товаров и услуг, которые предприятия предлагают на рынке населению, государству и друг другу. А под совокупным спросом понимается агрегированная величина спроса в денежном выражении, предъявляемая хозяйственными агентами на все элементы производимого национального продукта, другими словами, это представленные на рынке в денежной форме потребности со стороны населения, государства и предприятий.

На совокупный спрос влияет уровень цен, доходы населения, размер налогов, объем государственных закупок, а также объемы инвестиций предприятий сферы бизнеса. Важными составляющими совокупного спроса являются потребление и инвестиции, при этом на потребление значительное влияние оказывает сбережение.

Потребление - это та сумма денег, которая тратится населением на приобретение материальных благ и услуг, но потребление осуществляется не только со стороны населения, но и со стороны других хозяйствующих агентов макроэкономики: со стороны государства, со стороны предприятий бизнеса.

В кейнсианской модели совокупные расходы общества состоят из четырех компонентов:

- личное потребление;
- инвестиционное потребление;
- государственные расходы;
- чистый экспорт.

При анализе личного потребления важно исследовать роль объективных и субъективных факторов, которые оказывают влияние на общее количество ресурсов, расходуе-

мых обществом на потребление. Общий объем потребления, как правило, напрямую зависит от общего объема дохода. Дж. М. Кейнс ввел в оборот такое понятие, как функция потребления, которая показывает отношение потребительских расходов к доходу в их движении, то есть какую сумму семья потребляет в общей массе своих расходов.

Макроэкономическая модель равновесия Дж. М. Кейнса предполагает эффективный совокупный спрос, оказывающий стимулирующее воздействие на производство, предложение товаров и услуг, а также на повышение уровня занятости. В самом общем виде совокупный спрос распадается на потребительский спрос и инвестиционный спрос. Доход, по Кейнсу, является основным фактором, определяющим потребление и сбережения. Отношение потребительских расходов к доходу носит название функции потребления. Отношение сбережений к доходу носит название функции сбережения, она является производной от функции потребления.

Функция потребления представляет собой уровень потребления, соответствующий каждому из уровней дохода. На рис. 16 изображена такая функция, проходящая через начало координат.

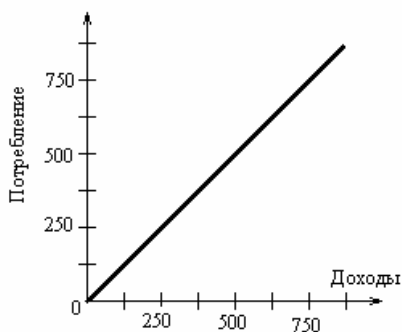


Рис. 16. Функция потребления

Потребление пропорционально доходам. Предельная склонность к потреблению равна 0,75. Это означает, что потребляется 75% от всех доходов. Оставшиеся 25% сберегаются.

Функция потребления определяет планируемый или желаемый уровень потребительских расходов для каждого из уровней личного располагаемого дохода. То, что функция проходит через начало координат, демонстрирует нулевое потребление при нулевом доходе.

Потребление нельзя рассматривать без такого понятия, как сбережение.

Сбережение - это денежные средства, которые остаются после уплаты налогов и расходов на товары и услуги (та часть дохода, которая не потребляется). Сбережения могут быть представлены как разность между доходом и потреблением. Различают следующие виды сбережений.

Национальные сбережения - часть национального дохода за вычетом объемов потребления и государственных закупок. Национальные сбережения равны сумме частных и государственных сбережений.

Частные сбережения вычисляются как располагаемый доход за вычетом объема потребления.

Государственные сбережения – это разность поступлений и доходов государственного бюджета. Иначе говоря, это положительное сальдо бюджета.

График склонности к сбережению показывает отношение прироста сбережения к приросту дохода. Так как сберегаемое - это та часть дохода, которая не потребляется, то графики сбережения и потребления являются идентичными (в экономическом смысле, конечно).

Потребление, как и сбережения, зависит от субъективного фактора — склонности людей к потреблению и сбережению и от объективных факторов — от уровня дохода и его распределения, накопленного богатства, уровня цен, налогообложения и т.д. Потребление и сбережения зависят также от предельной склонно-

сти к потреблению (MPC) и сбережению (MPS).

$$MPC = \frac{\Delta c}{\Delta \gamma},$$

где: Δc — прирост потребительских расходов; $\Delta \gamma$ — прирост дохода.

$$MPS = \frac{\Delta s}{\Delta \gamma},$$

где: Δs — прирост сбережений; $\Delta \gamma$ — прирост дохода.

Средняя склонность к потреблению (APC) — это доля дохода, расходуемая на потребительские товары и услуги.

$$APC = \frac{c}{\gamma},$$

где: c — величина потребительских расходов; γ — величина дохода.

Средняя склонность к сбережениям (APS) — это доля дохода, расходуемая на сбережения.

$$APS = \frac{s}{\gamma},$$

где: s — величина сбережений; γ — величина дохода.

Если $c + s = \gamma$, т.е. совокупный доход распадается на потребление и сбережения, то $\Delta c + \Delta s = \Delta \gamma$. Отсюда $MPS + MPC = 1$.

$$MPC + MPS = \frac{\Delta c}{\Delta \gamma} + \frac{\Delta s}{\Delta \gamma} = \frac{\Delta(s + c)}{\Delta \gamma} = \frac{\Delta \gamma}{\Delta \gamma} = 1.$$

Главным фактором стимулирования совокупного спроса Дж. М. Кейнс считал инвестиции. Инвестиции означают расходы на производственные и капитальные товары. Факторы, определяющие динамику инвестиций — это ожидаемая норма прибыли, реальная ставка процента, уровень налогообложения, технологические изменения, наличный основной капитал, доход.

Роль инвестиций в развитии экономики проявляется, в следующем:

- колебания в инвестициях оказывают существенное влияние на совокупный спрос, а значит, и на объем национального производства и занятость населения;
- инвестиции ведут к накоплению фондов предприятия;
- нерациональное использование инвестиций приводит к замораживанию производственных ресурсов и к сокращению объема национального производства.

Инвестиции, как правило, осуществляются в следующих направлениях :

- строительство новых производственных зданий и сооружений;
- закупка нового оборудования, техники и технологий;
- дополнительные закупки сырья, материалов, других предметов труда;
- строительство жилья и ряда объектов социального назначения.

Инвестиции, а точнее – их объем и динамика зависят от ряда причин. Выделяют следующие основные факторы, определяющие размер и динамику инвестиций:

- доходы предприятий (ожидаемая прибыль);
- затраты на инвестиции;
- эффект ожидания;
- изменение экономической ситуации в стране;
- размеры процентных ставок (норма процента) и налогов;
- курс национальной денежной единицы;
- политическая конъюнктура в стране и др.

Важную роль играет, по мнению Кейнса, субъективный фактор — это склонность к инвестированию и принятие решения предпринимателей об инвестировании.

Кривая спроса на инвестиции показывает обратную зависимость между процентной ставкой и совокупной величиной инвестиционных товаров. Норма процента оказывает влияние на капитальные вложения. Капитал выгодно инвестировать только в том случае, если норма процента

будет ниже нормы прибыли. При снижении нормы процента повышается норма получаемой прибыли, т.к. снижается цена капитала. При постоянной величине дохода и изменении нормы процента спрос на инвестиции характеризуется кривой (рис. 17).

Равновесие в макроэкономической модели Дж. М. Кейнса может осуществляться при равенстве сбережений и инвестиций, т.к. сбережения равны доходам минус потребление, а инвестиции равны совокупному спросу минус потребление. Если сбережения не равны инвестициям, то часть инвестиций переходит в товарно-материальные запасы, увеличивая либо уменьшая их, что и приводит к нарушению равновесия.

Важную роль в кейнсианской теории играет концепция мультипликатора. Дж. М. Кейнс рассматривает мультипликатор (Км) как показатель, выражающий взаимосвязь между приростом инвестиций и увеличением дохода.

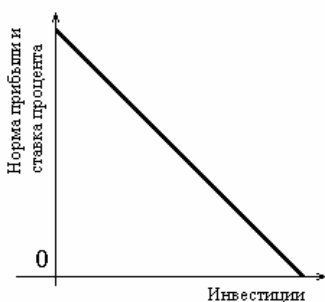


Рис. 17. Спрос на инвестиции

Суть эффекта мультипликации в макроэкономике сводится к следующему: увеличение инвестиций приводит к увеличению национального дохода в обществе, причем на величину большую, чем первоначальный рост инвестиций. Стоит более подробно рассмотреть эффект мультипликатора.

Для этого необходим первоначальный объем инвестиций, который пойдет на строительство новых предприятий, закупку оборудования, сырья и материалов, наем рабочих. Таким образом, все владельцы факторов производства, предоставившие ресурсы для организации общественных работ, оплаченные из государственной казны, получают свой доход. Например, рабочие часть своего заработка предъявляют в виде спроса на рынке потребительских товаров, а другая часть дохода рабочими сберегается. Следовательно, у каких-то иных хозяйственных агентов (производителей товаров потребления рабочими) увеличится их денежный доход. Производители потратят часть средств на покупку сырья, оборудования, материалов и т.д., но какую-то часть они так или иначе сберегут. Этот процесс начнет захватывать все новые и новые слои населения, которые, получив свои доходы, предъявят их в виде спроса на рынке потребительских товаров. Возникает цепная реакция: первоначальные 1000 долл., в виде инвестиций вызовут рост совокупного спроса, или используемого национального дохода, более чем на 1000 долл., т.е. 1000 долл. нужно умножить на некий коэффициент, который и есть мультипликатор.

$$K_M = \frac{\Delta \text{ВНП}}{\Delta I},$$

где: $\Delta \text{ВНП}$ — прирост ВНП; ΔI — прирост инвестиций.

При увеличении инвестиций ВНП может дать многократный прирост, и, наоборот, сокращение инвестиционных расходов может привести к значительному уменьшению ВНП. Теория Дж. М. Кейнса предполагает стимулирование инвестиций со стороны государства, тем самым вызывая оживление производства и рост занятости.

Прирост ВНП, возникший от увеличения объема инвестиций, делится на личное потребление и сбережения. Мультипликатор и прирост потребления находятся в прямо пропорциональной зависимости. Мультипликатор и

прирост сбережений находятся в обратной пропорциональной зависимости.

$$K_M = \frac{1}{MPS}; K_M = \frac{1}{1 - MPC}.$$

Парадокс бережливости означает, что попытки общества больше сберегать могут привести к снижению объема сбережений, особенно если они не сопровождаются приростом инвестиций.

Сбережения сокращают потребление и уменьшают доходы населения, что, в свою очередь, ведет к падению уровня сбережений и сокращению инвестиций. Особенно это проявляется в периоды экономических спадов и депрессий.

Теоретически концепция мультипликатора помогает лучше уяснить проблемы равновесия, связанные с соответствием между инвестициями и сбережениями. При этом важно понять, что мультипликатор действует как в режиме расширения, так и в режиме сжатия национального дохода в зависимости от расширения или сжатия инвестиций. Отсутствие равновесия между инвестированием (I) и сбережением (S) может привести к двум отрицательным для функционирования экономики эффектам - инфляционному разрыву и дефляционному разрыву.

Первый случай наступает тогда, когда $I > S$, т.е. инвестиции превышают сбережения, соответствующие уровню полной занятости. Это означает, что предложение сбережений отстает от инвестиционных потребностей. Поскольку реальных возможностей увеличения инвестиций нет, размеры совокупного предложения вырасти не могут. Население большую часть дохода направляет на потребление. Спрос на товары и услуги растет и в силу эффекта мультипликации давит на цены в сторону их инфляционного повышения.

Второй случай имеет место тогда, когда $S > I$, т.е. сбережения, соответствующие уровню полной занятости, пре-

вышают потребности в инвестировании. В этой ситуации текущие расходы на товары и услуги низкие, ведь население предпочитает большую часть дохода сберегать. Это сопровождается спадом промышленного производства и понижением уровня занятости. А вступающий в силу эффект мультипликации приведет к тому, что сокращение занятости в той или иной отрасли производства повлечет за собой вторичное и последующее сокращение занятости и доходов в экономике страны.

Важно подчеркнуть, что эффект мультипликатора может проявить себя не вообще в абстрактно взятой экономике рыночного хозяйства, а лишь в условиях экономики неполной занятости. Если все ресурсы общества задействованы не полностью, то откуда же будут черпаться дополнительные рабочие руки и производственные возможности? Это обстоятельство лишний раз подчеркивает тот факт, что применимость тех или иных научных конструкций всякий раз должна соотноситься с конкретной ситуацией конкретной страны.

Различают мультипликатор государственных расходов, налоговый мультипликатор и денежный мультипликатор.

Мультипликатор государственных расходов рассматривается как экономическая категория. В современных условиях, как и инвестиции, государственные расходы оказывают непосредственное влияние на выпуск продукции и занятость населения. Необходимо подчеркнуть, что государственные расходы влияют на совокупный спрос так же, как и инвестиции, т.е. обладают мультипликационным (множительным) эффектом, при этом порождая ряд потребительских расходов, а также приводят к увеличению самих инвестиций. Следовательно, мультипликатор государственных расходов (M_G) показывает, насколько возрастает валовой национальный продукт (ВНП) в результате увеличения этих расходов (ΔG), потраченных на закупку товаров и услуг.

$$\Delta \text{ВНП} = \Delta G \cdot M_G,$$

$$M_G = \Delta \text{ВНП} / \Delta G.$$

Таким образом, каждая денежная единица, израсходованная государством на закупку товаров и услуг, увеличивает ВНП в определенное количество раз, т.е. вызывает приращение вторичных расходов в народном хозяйстве. Естественно, что сокращение расходов государства вызовет обратный эффект - сокращение ВНП.

Мультипликатор налогов - это частное от деления изменения реального национального дохода на изменение налогов. Потребительская функция при изменении налогов в государстве, естественно, изменяется, но при этом она не на всю величину изменения налогов, а только на величину изменения самого потребления. Таким образом, рост налогового бремени не обязательно должен приводить к снижению совокупных расходов.

Денежный (банковский) мультипликатор показывает изменение объема денежной массы на каждую денежную единицу операций, проведенных на открытом рынке. Подробнее мы остановимся на этом показателе далее.

Основные термины

Инвестиции

Мультипликатор инвестиционных расходов

Парадокс бережливости

Потребительские расходы

Предельная склонность к потреблению

Предельная склонность к сбережению

Сбережения

Средняя склонность к потреблению

Средняя склонность к сбережению

Функция потребления

Функция сбережения

Эффект мультипликатора

Вопросы для самопроверки

1. Что такое инвестиции?
2. В чем смысл предельной склонности к накоплению?
3. В чем заключается эффект мультипликатора?
4. В чем смысл предельной склонности к потреблению?
5. В чем заключается сбережение?
6. Что такое «парадокс бережливости»?
7. Назовите условие равновесия в макроэкономической модели Дж. М. Кейнса.
8. Что показывает кривая спроса на инвестиции?
9. Что такое «средняя склонность к потреблению»?
10. Что такое «средняя склонность к сбережениям»?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Предельная склонность к потреблению и к сбережению в долгосрочном периоде зависит от величины дохода.
2. Основным фактором, влияющим на инвестиции в кейнсианской модели, является номинальная ставка процента.
3. Согласно теории Кейнса при увеличении дохода средняя склонность к сбережению снижается.
4. Средняя склонность к потреблению показывает, насколько увеличится потребление при росте дохода на единицу.
5. Средняя склонность к сбережениям — это доля дохода, расходуемая на сбережения.

Решите задачи

1. Чему должны быть равны государственные закупки товаров и услуг, чтобы обеспечить равновесный уровень национального дохода, равный 1200 млрд р., если известно, что автономное потребление равно 120 млрд р., автономные инвестиции – 188 млрд р. и предельная склонность к потреблению – 0,6?

2. Чему равна предельная склонность к потреблению, если известно, что при общей сумме автономных затрат, равной 100 млрд долл., равновесный уровень национального дохода будет равен 500 млрд долл?

3. Экономика страны характеризуется следующими показателями:

Предельная склонность к потреблению	- 0,8;
Автономное потребление	- 100;
Автономные налоги	- 50;
Автономные инвестиции	- 300;
Государственные расходы	- 400;
Экспорт	- 200;
Автономный импорт	- 50;
Предельная налоговая ставка	- 0,2;
Предельная склонность к инвестированию	- 0,1;
Предельная склонность к импорту	- 0,24.

Рассчитайте потребление, величину частных сбережений, мультипликаторы автономных расходов и налогов, сальдо государственного бюджета и торгового баланса.

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 4, 5, 7. - М.: Менеджер, 1993.
2. Гайгер Л.Т. Макроэкономическая теория и переходная экономика. Гл. 10,14. - М.: Экономика, 1996.
3. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 4, 5, 6. - М.: Республика, 1996.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 11, 12, 13. - М.: Республика, 1992.
5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 25, 30. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 6. Деньги и денежное обращение в рыночной экономике. Модель денежного рынка

Основные вопросы темы

1. Деньги как необходимый элемент рыночной системы. Функции денег.
2. Денежные системы. Основные денежные агрегаты.
3. Предложение денег. Спрос на деньги. Равновесие на денежном рынке.

Основные теоретические положения и выводы

Д е н ь г и — важнейшая макроэкономическая категория, с помощью которой анализируют экономическое равновесие, инфляционные процессы, механизмы денежного и товарного рынков, занятость и т.д. Рынок невозможен без денег и денежного обращения. Правильно организованное денежное обращение дает жизненную силу любой экономической системе. Деньги влияют на уровень доходов, цен, на выпуск продукции. И наоборот, плохо организованное денежное обращение может стать одной из причин экономических кризисов, спадов в экономике.

С у щ н о с т ь д е н е г п р о я в л я е т с я ч е р е з и х ф у н к ц и и : деньги как средство обращения; деньги как мера стоимости (т.е. деньги служат для соизмерения относительной стоимости товаров и услуг); деньги как средство сбережения или накопления богатства (т.е. деньги представляют собой особого рода актив, который сохраняется после продажи товаров и услуг и обеспечивает владельцу покупательную способность в будущем).

Н а и б о л е е х а р а к т е р н а я ч е р т а д е н е г — ликвидность, т.е. способность быстро и легко обмениваться на другие виды активов.

Д е н е ж н а я с и с т е м а — это исторически сложившаяся в каждой стране и законодательно установлен-

ная государством форма организации денежного обращения.

Рынок невозможен без денег и денежного обращения. Последнее представляет собой движение денег, опосредствующее оборот товаров и услуг. Денежное обращение обслуживает куплю-продажу товаров и услуг, а также движение финансового рынка.

Важнейшими элементами денежной системы являются следующие:

- национальная денежная единица — мера денег, принятая в стране за единицу, в которой выражаются цены товаров и услуг (рубль, доллар, франк и др.);
- масштаб цен — весовое количество денежного металла, принятое в стране в качестве денежной единицы и ее составных частей;
- система эмиссии денег — учреждения, выпускающие деньги и ценные бумаги; законодательно закрепленный порядок выпуска денег в обращение;
- формы денег — овеществленная в определенном типе всеобщего эквивалента меновая стоимость, которая в состоянии обеспечить устойчивость обращения товаров и является законным платежным средством в наличном обороте;
- валютный паритет — соотношение с другими валютами;
- институты денежной системы — государственные и негосударственные учреждения, регулирующие денежное обращение.

Современное денежное обращение представляет собой совокупность денежных средств, внешне выступающих в двух формах: наличной и безналичной. По объему наличные деньги значительно уступают денежным средствам, находящимся на банковских счетах: банкноты и разменная монета в современных условиях составляют лишь около 10% всех денежных средств.

История свидетельствует о существовании таких разновидностей денежных систем, как биметаллизм, базирующийся на использовании в качестве денег двух металлов — золота и серебра (XVI—XIX вв.), и монеталлизм, использующий в обращении лишь один металл — золото, а бумажные и кредитные деньги свободно обмениваются на этот металл.

Монометаллизм исторически существовал в виде трех стандартов: золотомонетного (свободного обращение золотых монет); золотослиткового (предусматривалась возможность обмена знаков стоимости на золото лишь по предъявлении суммы, соответствующей цене стандартного слитка); золотодевизного (когда банкноты разрешалось обменивать на иностранную валюту — девизы, разменные на золото).

Мировой экономический кризис 1929—1933 гг. положил конец эпохе монометаллизма. На его место приходит система неразменных кредитных денег, которую характеризуют:

- демонетизация золота;
- отмена золотого содержания банкнот;
- значительное расширение безналичного оборота;
- господствующее положение кредитных денег;
- усиление эмиссии денег в целях кредитования частного предпринимательства и государства;
- государственное регулирование денежного обращения.

Различают также денежную систему с твердым обеспечением и свободное денежное обращение. Такое различие связано с регулированием дефицита денежной массы в обращении. В системах с твердым обеспечением нехватку денег законодательно обеспечивает положение о нормах покрытия. В то же время существует опасность недостаточного снабжения народного хозяйства деньгами (дефляция), если в развивающейся экономике денежную массу нельзя увеличить

из-за нехватки золотых запасов в Центральном банке. При свободном денежном обращении всегда существует опасности чрезмерного увеличения денежной массы (инфляция), так как не существует никаких законодательных положений о покрытии находящихся в обращении денег. Многообразие денежных средств, функционирующих в современной экономике, порождает проблему измерения денежной массы.

Денежная масса — совокупность всех денежных средств, находящихся в хозяйстве в наличной и безналичной формах, обеспечивающих обращение товаров и услуг в народном хозяйстве.

В структуре денежной массы выделяется **активная часть**, к которой относят денежные средства, реально обслуживающие хозяйственный оборот, и **пассивная часть**, включающая денежные накопления, остатки на счетах, которые потенциально могут служить расчетными средствами. Особое место в структуре денежной массы занимают так называемые квазиденьги (от латинского *quasi* — как будто, почти), т.е. денежные средства на срочных счетах, сберегательных вкладах, в депозитных сертификатах, акциях инвестиционных фондов, которые вкладывают средства только в краткосрочные денежные обязательства.

Совокупность наличных денег (металлические деньги и банкноты) и денег для безналичных расчетов в Центральном банке (бессрочные вклады) составляют деньги Центрального банка. Их называют монетарной или денежной базой, так как они определяют суммарную денежную массу в народном хозяйстве.

Денежная масса, которой располагает народное хозяйство для осуществления операций обмена и платежа, зависит от предложения денег банковским сектором и от спроса на деньги, т.е. стремления учреждений небанковского сектора иметь у себя определенную денежную сумму в виде наличных денег или вкладов до востребования (рис. 18).

Под предложением денег обычно понимают денежную массу в обращении, т.е. совокупность платежных средств, обращающихся в стране в данный момент. Для характеристики денежного предложения применяются различные обобщающие показатели, так называемые **денежные агрегаты**. К ним обычно относят следующие:

1. Агрегат M_1 («деньги для сделок») — это показатель, предназначенный для измерения объема фактических средств обращения. Он включает наличные деньги (банкноты и разменные монеты) и банковские деньги.
2. Агрегат $M_2 = M_1 +$ бесчековые сберегательные депозиты и срочные вклады.
3. Агрегат M_3 включает кроме M_1 денежные средства на сберегательных и срочных счетах, а также депозитные сертификаты. Эти средства не являются деньгами, поскольку их невозможно непосредственно использовать для сделок купли-продажи, а их изъятие подчинено определенным условиям, однако они похожи на деньги в двух отношениях: с одной стороны, они могут быть в короткие сроки выброшены на рынок товаров и услуг, с другой — они позволяют осуществлять накопление денег. Не случайно их называют «почти деньгами».
4. Наиболее полные агрегаты денежного предложения — L и D . L наряду с M_3 включает прочие ликвидные (легкорезализуемые) активы, такие, как краткосрочные государственные ценные бумаги. Они называются ликвидными, так как без особых трудностей могут быть превращены в наличность. Агрегат D включает все ликвидные средства и закладные, облигации и другие аналогичные кредитные инструменты.

Каким образом деньги поступают в экономику, позволяя ей функционировать и развиваться с наибольшей эффективностью, или, другими словами, кто определяет денежное предложение? Деньги эмитируются (выпускаются в обращение) тремя типами учреждений: коммерческими

банками, государственным казначейством и эмиссионным банком. О деятельности этих банков мы поговорим далее.

Спрос на деньги вытекает из двух функций денег — как средства обращения и средства сохранения богатства. В первом случае речь идет о спросе на деньги для заключения сделок купли-продажи (транзакционный спрос), во втором — о спросе на деньги как на средство приобретения прочих финансовых активов (прежде всего облигаций и акций).

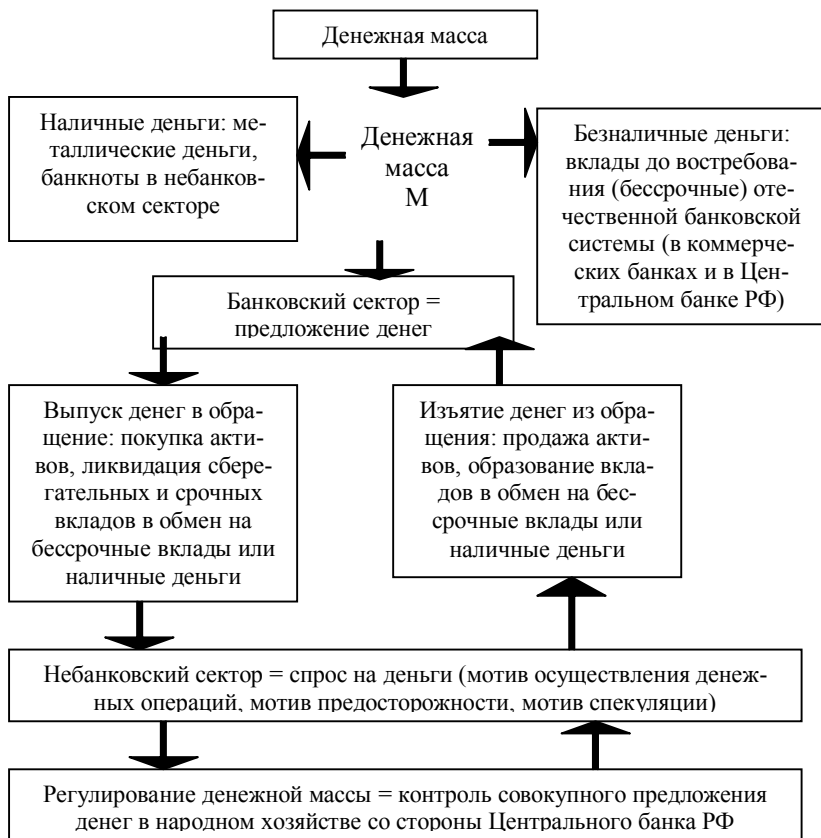


Рис. 18. Регулирование денежной массы

Трансакционный спрос объясняется необходимостью хранения денег в форме наличных или средств на текущих счетах коммерческих банков и иных финансовых институтов с целью осуществления запланированных и незапланированных покупок и платежей. Спрос на деньги для сделок определяется главным образом общим денежным доходом общества и изменяется прямо пропорционально номиналу ВВП. Спрос на деньги для приобретения прочих финансовых активов определяется стремлением получить доход в форме дивидендов или процентов и изменяется обратно пропорционально уровню процентной ставки. Эта зависимость отражается кривой спроса на деньги D_m (рис. 19).

Кривая общего спроса на деньги D обозначает общее количество денег, которое население и фирмы хотят иметь для сделок приобретения акций и облигаций при каждой возможной величине процентной ставки.

Спрос на деньги иллюстрируется уравнением денежного обмена:

$$M = \frac{P \cdot Q}{V}.$$

Если заменить M в левой части уравнения на параметр D — величину спроса на деньги, то из этого уравнения следует, что величина спроса на деньги зависит от следующих факторов:

- абсолютного уровня цен. При прочих равных условиях чем выше уровень цен, тем выше спрос на деньги, и наоборот;
- уровня реального объема производства. По мере его роста повышаются реальные доходы населения, а значит, людям потребуется больше денег, так как наличие более высоких реальных доходов подразумевает и рост объема сделок;
- скорости обращения денег. Соответственно все факторы, влияющие на скорость обращения денег, будут влиять и на спрос на деньги.

Величина $\frac{1}{V}$ является постоянной и может быть обозначена коэффициентом k , а величина $P \cdot Q$ — номинальным ВВП, тогда уравнение принимает следующий вид: $D_m = k \cdot \text{ВВП}$. Этот вид уравнения носит название кембриджского.

Спрос на деньги со стороны активов не что иное, как спрос на финансовые активы в различных формах: в виде акций, облигаций или же в деньгах (наличных или чековых вкладах). Ценность денег как виды активов проявляется в их ликвидности. П. Хейне в книге «Экономический образ мышления» пишет: «Обладать ликвидным имуществом означает иметь более широкий выбор, лучшие возможности и, следовательно, владеть большим богатством».

Спрос на деньги основан на обратной зависимости между ставкой процента и вложением денег в финансовые активы. Общий спрос на деньги есть сумма спроса на деньги для сделок и спроса на деньги со стороны активов.

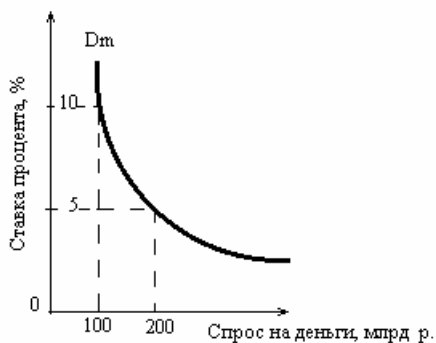


Рис. 19. Спрос на деньги

Модель денежного рынка строится путем соединения спроса на деньги и их предложения для определения равновесной ставки процента. Р а в н о в е с н а я

ставка процента — это цена, уплачиваемая за использование денег.

Таким образом, денежный рынок — это рынок, на котором спрос на деньги и предложение определяют уровень процентной ставки, «цены» денег; это сеть институтов, обеспечивающих взаимодействие спроса и предложения денег.

На денежном рынке деньги «не продаются» и «не покупаются» подобно другим товарам. В этом специфика денежного рынка. При сделках на денежном рынке деньги обмениваются на другие ликвидные средства по альтернативной стоимости, измеренной в единицах номинальной нормы процента.

На рис. 20а приведены типичные кривые спроса и предложения денег. Кривая предложения S имеет форму вертикальной прямой при допущении, что Центральный банк, контролирующий денежное предложение, стремится поддерживать его на фиксированном уровне независимо от изменений номинальной процентной ставки. Как и на любом рынке, равновесие на денежном рынке имеет место в точке пересечения кривых спроса и предложения.

Из анализа графика видно, что население и фирмы будут держать на руках точно 150 млрд р. лишь при процентной ставке, равной 7%. При более низкой норме процента они будут стараться увеличить количество денег в своих портфелях, тем самым снижая цены на ценные бумаги и повышая норму процента, достигая таким образом равновесия, и наоборот.

А сейчас попробуем оценить влияние изменений, возникающих в предложении или спросе на деньги. Сначала рассмотрим реакцию денежного рынка на изменение денежного предложения. Допустим, предложение денег увеличилось с 150 до 200 млрд р. (рис. 20б).

Результатом увеличения количества денег в обращении будет уменьшение ставки процента с 8 до 5%. Почему? При ставке процента, равной 7%, людям потребуется лишь

150 млрд р. Излишек предложения в 50 млрд р. они инвестируют в ценные бумаги или другие финансовые активы. В итоге курсы ценных бумаг будут расти, что эквивалентно падению процентной ставки. (Например, по долгосрочной облигации выплачивается процент в 300 р. в год. Если цена облигации равна 3000 р., то норма процента равна 10%. Если цена облигации увеличится до 4000 р., то норма процента составит лишь 7,5%.) По мере падения процентной ставки цена хранения денег также уменьшается, население и фирмы увеличивают количество наличности и чековых вкладов.

При ставке, равной 5%, равновесие на денежном рынке будет восстановлено: спрос и предложение денег будут равны 200 млрд руб. Что произойдет при уменьшении денежного предложения? При сокращении предложения денег возникает временный их дефицит.

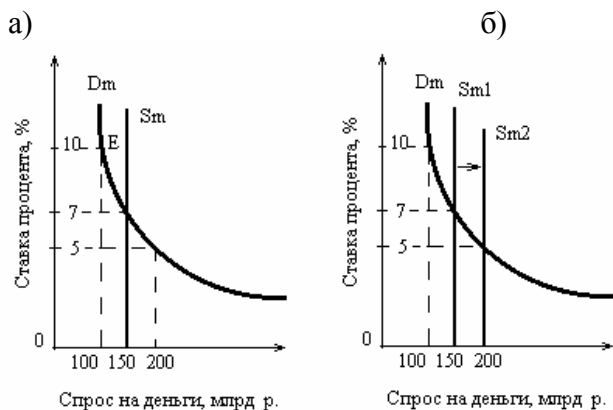


Рис. 20. Равновесие на денежном рынке

Население пытается преодолеть нехватку денег путем продажи акций и облигаций. Рост предложения на рынке ценных бумаг понизит их рыночную стоимость и одновременно увеличит процентную ставку. Более высокая процентная ставка повышает цену хранения денег и уменьша-

ет их количество, которое люди хотят иметь на руках. Спрос на деньги сокращается, и денежный рынок возвращается к равновесию.

Проанализируем последствия изменения в спросе на деньги (рис. 21). Первоначально рынок находится в равновесии в точке E_1 при номинальной ставке, равной 7%. Рост номинального дохода сдвигает кривую спроса на деньги в положение Dm_2 . При исходной процентной ставке население и фирмы хотели бы держать на руках 200 млрд р., несмотря на то, что банковская система может предложить лишь 150 млрд р.

Население и фирмы предпринимают попытки приобрести больше денег, продавая ценные бумаги. Эти действия приводят к повышению номинальной ставки процента до 12%, что обеспечивает соответствие количества денег, находящихся в обращении, количеству денег, хранящихся у населения и фирм согласно с их желанием. Денежный рынок достигает нового положения равновесия. Уменьшение спроса на деньги запускает рассмотренные процессы в обратную сторону.

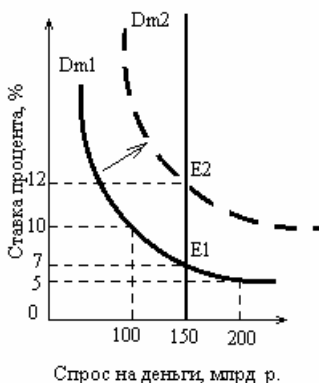


Рис. 21. Модель денежного рынка

Кривая предложения денег (S_m) имеет вид вертикальной прямой, поскольку предложение денег контролируется

Центральным банком. Спрос на деньги (D_m) представляет собой убывающую функцию ставки процента при заданном уровне спроса на деньги. В точке равновесия (E) спрос на деньги равен их предложению.

Изменение уровня доходов населения приводит к повышению спроса на деньги (D_{m1}) и соответственно повышает процентную ставку. Увеличение денежного предложения (S_{m1}) способствует снижению процентной ставки (E_2) и росту цен на финансовых рынках.

Таким образом, изменяя денежное предложение, можно влиять на состояние рыночной экономики в целом.

Основные термины

Деньги
Денежные агрегаты
Денежный рынок
Квазиденьги
Количественная теория денег
Ликвидность
Общий спрос на деньги
Предложение денег
Спрос на деньги для сделок
Спрос на деньги со стороны активов
Трансакционный спрос на деньги
Уравнение И. Фишера
Функции денег

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Перечислите и охарактеризуйте функции денег.
2. Что можно вычислить с помощью уравнения И. Фишера?
3. Что такое ликвидность?
4. Что такое трансакционный спрос на деньги?
5. В чем заключается спрос на деньги для сделок?
6. Для чего нужны денежные агрегаты?
7. Что такое квазиденьги?

8. Что такое денежный рынок и чем он отличается от других рынков?
9. Из чего складывается общий спрос на деньги?
10. Кто формирует предложение денег?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Деньги – это бумажные знаки, используемые в качестве средства обращения.
2. Денежный рынок – это рынок, на котором спрос на деньги и предложение денег определяют уровень процентной ставки.
3. Увеличение реальной денежной массы ведет к увеличению процентной ставки.
4. Спекулятивный спрос на деньги обусловлен желанием получить большой доход от ценных бумаг.
5. Если растет инфляция, скорость обращения денег увеличивается.

Решите задачи

1. Предположим, что каждый доллар, предназначенный для сделок, обращается в среднем 4 раза в год и направляется на покупку конечных товаров и услуг. Номинальный объем ВВП составляет 2000 млрд долл. Определите величину спроса на деньги для сделок.
2. В табл. 5 представлена величина спроса на деньги со стороны активов при различных ставках процента. Используя данные, которые получены при ответе на задачу 1, укажите в таблице общий объем спроса на деньги
3. Предложение денег составляет 580 млрд долл. Пользуясь данными, полученными выше, определите равновесную ставку процента.

Таблица 5. Расчет общего спроса на деньги

Ставка процента (%)	Объем спроса на деньги (млрд долл.)	
	Со стороны активов	Общий
16	20	
14	40	
12	60	
10	80	
8	100	
6	120	
4	140	

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 7. - М.: Менеджер, 1993.
2. Гайгер Л.Т. Макроэкономическая теория и переходная экономика. Гл. 10,14. - М.: Экономика, 1996.
3. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 8, 9, 10. - М.: Республика, 1996.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 15, 16. - М.: Республика, 1992.
5. Усоскин В. «Денежный мир» Мильтона Фридмена. - М.: Экономика, 1989.
6. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 25, 30. - М.: Прогресс, 1997.
7. Харрис Л. Денежная теория. - М., Республика, 1990.

Тема 7. Банковская система

Основные вопросы темы

1. Банковская система и основные принципы ее функционирования в рыночной экономике. Основные операции коммерческих банков.
2. Банковская система и расширение денежного предложения. Денежный мультипликатор.

3. Кредит и его роль в рыночной экономике. Лизинг и факторинг в современной кредитной системе.

Основные теоретические положения и выводы

Вступление России в рыночные отношения в значительной мере связано с реализацией роли кредита в развитии экономики. Создание финансового рынка принципиально изменяет роль кредитных институтов в управлении народным хозяйством. Кредит обеспечивает трансформацию денежного капитала в ссудный и выражает отношение между кредиторами и заемщиком. Ссудный капитал перераспределяется между отраслями с учетом возможности получения более высокой прибыли или выполнения общенациональных программ развития экономики. Кредит способен оказывать активное воздействие на объем и структуру денежной массы, платежного оборота, на скорость обращения денег. Коммерческие банки функционируют на основе развития деловой конкуренции за привлечение кредитных ресурсов из сферы их выгодного приложения.

Коммерческие институты и банки играют основную роль в создании нового механизма денежно-кредитного регулирования, позволяющего экономическими методами воздействовать на макроэкономические пропорции общественного воспроизводства, а также в создании условий для свободного прилива финансовых ресурсов в те сферы и отрасли, где их использование дает наибольший эффект.

Банковская система в рыночной экономике представляет собой двухуровневую систему банков, включающую Центральный банк (эмиссионный) и коммерческие (депозитные) банки различных видов.

Центральные банки организованы как акционерные (США), смешанные, где часть капитала принадлежит государству (Япония, Бельгия и др.), и государственные (Россия, ФРГ, Англия, Франция). Основная задача Центрального банка состоит в обеспечении мак-

роэкономической стабилизации национальной экономики посредством проведения денежно-кредитной политики.

Основными функциями Центрального банка являются: эмиссия денег, ведение операций правительства, кредитование и контроль за деятельностью коммерческих банков, поддержание стабильности национальной валюты.

Во всех странах Центральные банки формируют и осуществляют денежно-кредитную политику, направленную на улучшение состояния экономики в целом. В арсенале мер Центрального банка установление нормы обязательных резервов, порядок формирования страховых фондов. Нормы обязательного резервирования определяются по следующей формуле:

$$\text{Норма обязат. резервов} = \frac{\text{Обязательные резервы банка}}{\text{Обязат-ва банка по бессрочным вкладам}} \cdot 100\%.$$

Обязательные резервы служат для осуществления Центральным банком контрольных функций над коммерческими банками в вопросах кредитования. Однако не всегда удается за счет резервных вкладов поддерживать доверие к банковской системе. В 1934 г. в США была утверждена Федеральная корпорация страхования депозитов (ФКСД), которая занимается страхованием всех банков. Даже если банки обанкротятся, правительство вернет клиентам их деньги в течение нескольких дней. ФКСД оказывает помощь банкам, испытывающим финансовую трудность. ФКСД была создана после того, как по США прокатилась волна банкротств банков во времена Великой депрессии. Поэтому целью создания и функционирования ФКСД явилась стабилизация банковской системы и защита вкладчиков от финансовых потерь.

Изучение коммерческого банка, его операций, особенности управления в банковской сфере должны основываться на понимании экономической сущности банка. Однако вопрос о том, что такое банк, не является таким про-

стым, как это кажется на первый взгляд. Деятельность банковских учреждений так многообразна, что их сущность оказывается действительно неопределенной. В современном обществе банки занимаются самыми разнообразными видами операций. Они не только организуют денежный оборот и кредитные отношения - через них осуществляются финансирование всего хозяйства страны, страховые операции, купля-продажа ценных бумаг, а в некоторых случаях посреднические сделки и управление имуществом.

Коммерческие банки представляют собой финансовые институты универсального характера, которые обслуживают население и фирмы, проводя кредитные, фондовые, посреднические операции.

Деятельность коммерческого банка может быть исследована с помощью его балансового счета, который представляет собой финансовый документ, состоящий из активов и пассивов банка. К активам относят: беспроцентные депозиты, которые банки держат на счетах в Центральном банке (обязательные резервы), наличные деньги, ссуды, ценные бумаги правительства и прочие ценные бумаги.

Активы коммерческих банков включают в себя наличные деньги и приравненные к ним средства, обязательные резервы банков, средства на счетах в банках-корреспондентах, инвестиции в ценные бумаги, банковские ссуды, основные фонды и прочие активы коммерческих банков. С целью определения эффективности активных операций банка в общем объеме активов следует выделить доходприносящие активы. Среди доходприносящих активных операций коммерческих банков выделяют ссудные (включая факторинговые и лизинговые сделки), инвестиции в ценные бумаги и пр.

К пассивам относят: текущие счета (депозиты), срочные вклады, собственный капитал банка.

Пассивные операции банка определяют состав и формы привлечения средств банка. Наиболее распространенной формой привлечения ресурсов являются депозиты до востребования, к которым могут быть отнесены средства на расчетных и бюджетных счетах юридических лиц, вклады до востребования физических лиц, привлеченные средства по факторингу и т.п. Другой формой депозитов для российских коммерческих банков явился банковский вексель - банковская ценная бумага на депозитной основе. По этой бумаге средства привлекаются чаще всего на срок.

Денежные вклады ограниченных размеров, имеющие строго оговоренный срок погашения, - это сберегательные вклады населения и срочные депозиты юридических лиц, а также кредиты, полученные от других юридических лиц.

Кроме того, к пассивным операциям банков следует отнести отчисления от прибыли банков на формирование или увеличение фондов коммерческих банков.

По своему назначению пассивные операции, в результате которых формируется ресурсная база коммерческих банков, играют первичную и определяющую роль по отношению к активным.

Банки обладают отличительной способностью увеличивать предложение денег. Банк, вкладывая ссуды, создает депозитные деньги только в том случае, если у него есть избыточные резервы, т. е. резервы, превышающие сумму обязательных резервов. Банковская система трансформирует избыточные резервы в банковские деньги, и их увеличение связано с мультипликационным эффектом. Поступающие в банковскую систему деньги мультиплицируются (увеличиваются) в соответствии с величиной, обратной резервной норме (R):

$$m = 1/R,$$

где m — денежный мультипликатор; R — резервная норма.

Используя денежный мультипликатор, можно рассчитать размеры увеличения или уменьшения общей суммы денежной массы при изменении нормы резервов.

$$D = m \cdot E,$$

где D — увеличение денег на текущих счетах; E — избыточные резервы.

Современную рыночную экономику невозможно представить без системы кредитных отношений. Необходимость кредита обусловлена закономерностями движения капитала: с одной стороны, высвобождением временно свободных средств, с другой - потребности в них. К числу основных свойств кредита относятся возвратность, платность и срочность. Кредит выступает в нескольких формах. Одной из первых форм исторически является ростовщический кредит. Впоследствии появились коммерческий кредит, банковский кредит, потребительский кредит, ипотечный кредит, государственный кредит и международный кредит.

Реализация кредитных отношений осуществляется через специализированные кредитные отношения. Кредитная система представляет собой совокупность финансовых учреждений, осуществляющих свою деятельность на рынке капиталов. Основным действующим лицом кредитной системы являются банки, включая Центральный банк. В кредитную систему входят также специализированные небанковские кредитно-финансовые учреждения — инвестиционные компании, финансовые компании, страховые компании, пенсионные фонды и т.д. Они становятся важным источником кредитования для мелкого и среднего бизнеса, особенно когда невозможно получить средства от традиционных коммерческих банков. Обычно это фирмы, деятельность которых характеризуется большой степенью изменчивости и, соответственно, повышенным уровнем риска в случае предоставления кредита. Поэтому, финансовые учреждения берут более высокие проценты, чем коммерческие банки.

Кредитные системы стран с развитой рыночной экономикой отличаются степенью развитости тех или иных звеньев кредитной системы. Приоритеты их развития меняются в зависимости от конкретных условий. Коммерческие банки в сравнении с кредитно-финансовыми учреждениями обеспечивают до 90% краткосрочных и 70% долгосрочных потребностей в общем объеме кредитования.

Кроме традиционных операций банков в современных условиях стали широко использоваться такие банковские услуги, как лизинг и факторинг. **Л и з и н г** — это форма кредитования банком или лизинговой компанией приобретения имущества для последующего его предоставления в пользование лизингополучателю.

Ф а к т о р и н г — это одна из операций банка или фактор-фирмы, осуществляемая при расчетах между поставщиками и получателями посредством оплаты финансовых требований поставщиков с последующим взиманием долга с покупателей. Фактор-фирмы проводят также проверку кредитоспособности всех клиентов.

Основные термины

Денежный мультипликатор

Коммерческие банки

Кредитная система

Кредитно-финансовые учреждения

Лизинг

Обязательные и избыточные резервы

Резервная норма

Страховые фонды

Факторинг

Центральный банк

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Назовите функции Центрального банка.
2. Какие банки относятся к коммерческим?

3. Какие операции коммерческих банков относятся к пассивным?

4. Какие операции коммерческих банков считаются активными?

5. Перечислите основные элементы кредитной системы.

6. Что такое лизинг?

7. Что такое факторинг?

8. Как вычисляется норма обязательного банковского резерва?

9. Что такое банковский мультипликатор?

10. Что такое обязательные банковские резервы?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Вложение денег в банк означает перевод их в более ликвидную форму.

2. Сберегательные вклады являются частью денежного агрегата M_3 .

3. Избыточные резервы всегда используются банками для расширения кредитования.

4. Снятие наличности с текущих счетов увеличивает предложение денег.

5. Срочные вклады являются менее ликвидными, чем сберегательные.

Решите задачи

1. Предположим, что депозиты до востребования увеличились на 10 млн р., а срочные и сберегательные депозиты – на 20 млн р. Как в результате этого увеличения депозитов изменятся объем и структура активов банка, баланс которого представлен в табл. 6?

2. В таблице 6 представлен баланс коммерческого банка. Определите, исходя из приведенных в таблице данных, чему равны резервы банка, если уровень резервных

требований 20%, и чему равны инвестиции банка в государственные ценные бумаги.

Таблица 6. Баланс коммерческого банка (в млн р.)

Активы		Пассивы	
Денежная наличность	5	Собственный капитал	20
Резервы	?	Депозиты до востребования	60
Ссуды	70	Срочные и сберегательные депозиты	70
Акции и облигации частных фирм	5		
Государственные ценные бумаги	?		
Всего		Всего	

3. Предположим, что Центральный банк продаст часть имеющихся у него резервов иностранной валюты коммерческим банкам. Как это повлияет на структуру его пассивов и активов, представленных в балансе ЦБ (табл. 7). Допустим, что сумма проданной иностранной валюты составила 4 усл. ден. ед.

*Таблица 7. Баланс Центрального банка
(в условных денежных единицах)*

Активы		Пассивы	
Золото и иностранная валюта	20	Банкноты	200
Ссуды коммерческим банкам	10	Депозиты коммерческих банков	20
Облигации государственных займов	90	Депозиты правительства	10
Государственные краткосрочные обязательства	110		
Всего	230	Всего	230

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 8. - М.: Менеджер, 1993.
2. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 8, 9. - М.: Республика, 1996.
3. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 17, 18. - М.: Республика, 1992.

4. Теоретическая экономика / Под ред. Г. Журавлевой, Н. Мильчановой. Гл. 22. – М.: Республика, 1996.

5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 26, 27. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 8. Рынок ценных бумаг

Основные вопросы темы

1. Сущность и экономическая роль рынка ценных бумаг.
2. Инструменты рынка ценных бумаг.
3. Механизм регулирования рынка ценных бумаг.

Основные теоретические положения и выводы

В структуре рыночной экономики особо выделяется рынок ценных бумаг, который представляет собой систему экономических отношений между владельцами денежных или имущественных документов (ценных бумаг), дающих гарантированное право на получение определенной суммы денежных средств, и теми, кто выпускает и продает ценные бумаги.

Ценные бумаги - это денежные документы, удостоверяющие право собственности или отношения займа владельца документа по отношению к лицу, выпустившему такой документ (эмитенту).

Ценные бумаги бывают:

- долевые - с правом участия в работе предприятия;
- долговые - свидетельства о предоставлении займов;
- товарные - свидетельства о праве на имущество, залог.

В зависимости от целей выпуска бывают коммерческие (чеки, векселя) и фондовые (для накопления капитала) ценные бумаги.

Рынок ценных бумаг делится на первичный и вторичный. Первичный - обслуживает выпуск (эмиссию) и пер-

вичное размещение ценных бумаг, вторичный - организует оборот ранее выпущенных ценных бумаг.

Когда рынок ценных бумаг в обществе достаточно развит, держатели приобретают портфель ценных бумаг.

Р ы н о к ц е н н ы х б у м а г является частью финансового рынка и формирует спрос и предложение ценных бумаг, где спрос создается предприятиями и государством, которым не хватает собственных средств для инвестирования, а кредиторами является население, институты и государство. Отсюда основной задачей рынка ценных бумаг является обеспечение перелива временно свободных средств и сбережений собственников для инвестирования в экономику.

В ы п у с к г о с у д а р с т в е н н ы х ц е н н ы х б у м а г способствует покрытию дефицита текущего бюджета, что также является немаловажной задачей, особенно в периоды экономических спадов.

Рынок ценных бумаг дает возможность инвесторам оценить экономическую ситуацию в стране и принять оперативные меры для рационального использования своих капиталов.

Эффективная деятельность рынка ценных бумаг способствует снижению инфляционных процессов в стране, а также нормализации пропорций потребления и накопления.

Рынки ценных бумаг подразделяются на первичный и вторичный. На п е р в и ч н о м рынке происходит размещение выпуска новых ценных бумаг акционерных обществ, правительственных и муниципальных органов. На в т о р и ч н о м рынке производится купля-продажа ранее выпущенных ценных бумаг. Размещением ценных бумаг на рынке занимаются специализированные учреждения — инвестиционные компании, банки, брокерские фирмы.

Вторичный рынок ценных бумаг включает в себя организацию фондовой биржевой деятельности (фондовая биржа) и внебиржевой деятельности (внебиржевой рынок).

На внебиржевом рынке размещаются также новые выпуски ценных бумаг.

Основу рынка ценных бумаг составляет фондовая биржа. **Фондовая биржа** представляет собой место, где осуществляются сделки с ценными бумагами, оказываются расчетные и информационные услуги. Купля-продажа ценных бумаг на фондовой бирже осуществляется на основе их биржевого курса с учетом спроса и предложения на них. Биржевой курс ценных бумаг определяется их доходностью, текущей и ожидаемой, размерами банковской процентной ставки, ценой на золото, недвижимость и биржевой спекуляцией.

Существует несколько видов ценных бумаг, которыми торгуют на биржах, или, как их называют, инструментов рынка ценных бумаг. Среди них наиболее распространенными являются акции.

Акция — это ценная бумага, удостоверяющая право на владение частью капитала и на получение ежегодного дохода от деятельности компании.

Акции могут быть именные и на предъявителя, привилегированные и обыкновенные. Привилегированные акции дают право на гарантированный фиксированный доход (дивиденд), но не дают право голоса. Обыкновенные акции обеспечивают тот дивиденд, который установило собрание акционеров, и дают право голоса. Акция имеет номинальную и рыночную стоимости. Рыночная цена или курсовая — это цена, по которой реально покупается акция. Курс акции рассчитывается по формуле:

$$\text{Курс акции} = \frac{\text{Дивиденд}}{\text{Норма ссудного процента}} 100\%.$$

Существуют акции, на которых отсутствует номинальная стоимость. Они широко распространены в США. Такие акции обеспечивают участие в прибылях, но в случае ликвидации акционерного общества не гарантируют возврата суммы по номинальной стоимости.

Среди инструментов рынка ценных бумаг выделяются облигации. Они считаются самым надежным видом ценных бумаг и обеспечиваются всеми материальными активами государства или компании. Облигации выпускаются акционерными обществами, имеющими устойчивое финансовое положение. Целью выпуска является формирование капитала для новых видов деятельности, модернизация производства.

Владелец облигации получает фиксированный доход, который обычно ниже дивидендов, но при покупке облигации практически отсутствует риск.

Определенное место на рынке ценных бумаг занимает вексель. Вексель — это ценная бумага, содержащая долговое обязательство об уплате при наступлении срока определенной суммы денег владельцу векселя.

Вексель относится к краткосрочным инструментам рынка. Покупка векселя связана с риском, но и проценты на вексель выше, чем на другие ценные бумаги. В России вексель был введен в декабре 1994 г. Министерством финансов для разрешения проблемы неплатежей.

К инструментам рынка ценных бумаг относятся и вторичные ценные бумаги: ф и н а н с о в ы е ф ь ю ч е р с ы — специальные контракты на осуществление купли-продажи ценных бумаг по заранее фиксированной цене в будущем на определенную дату; о п ц и о н ы — срочные контракты на ценные бумаги, предусматривающие право на их покупку или продажу по определенной цене в течение определенного срока.

Регулирование рынка ценных бумаг осуществляется в целях обеспечения макроэкономического равновесия, защиты инвесторов посредством регистрации участников сделки, обеспечения гласности и поддержания правовой защиты инвесторов.

Механизм регулирования рынка ценных бумаг формируется за счет государственного регулирования и регулирования рынка самими участниками. Го-

сударственное регулирование осуществляется в форме прямого и косвенного регулирования. Это прежде всего создание законодательной базы для развития рынка ценных бумаг, установление «правил игры», контроль за финансовой устойчивостью и безопасностью рынка и т. д.

Косвенное регулирование связано с применением налоговой системы в ходе операций с ценными бумагами, с контролем над процентной ставкой банковского кредита.

Саморегулирование осуществляется, как правило, на фондовых биржах.

Основные термины

Акция

Биржевой курс ценных бумаг

Вексель

Внебиржевой рынок

Вторичный рынок ценных бумаг

Курс акции

Облигация

Опцион

Первичный рынок ценных бумаг

Регулирование рынка ценных бумаг

Рынок ценных бумаг

Фондовая биржа

Фьючерс

Вопросы для самопроверки

1. Что такое ценная бумага?
2. Что такое рынок ценных бумаг?
3. Какие виды ценных бумаг вы знаете?
4. Что такое акция?
5. Какие виды акций вы знаете?
6. Что такое облигация?
7. Как определяется курс акции?
8. Что такое фондовая биржа?

9. Как осуществляется регулирование рынка ценных бумаг?

10. Что такое фьючерс и опцион?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Облигация является долговой распиской.
2. Процент вознаграждения по обыкновенным акциям является величиной фиксированной.
3. Регулирование рынка ценных бумаг осуществляется для обеспечения микроэкономического равновесия.
4. Вексель относится к долгосрочным инструментам регулирования рынка.
5. При покупке облигации риск максимален.

Решите задачи

1. Номинальная цена акции - 100 р. Дивиденд – 60%. Ссудный процент – 35%. Рассчитайте курс акции и ее рыночную стоимость.

2. Облигационная стоимость конвертируемой облигации составляет 5000 р. Рыночный курс акции - 1000 р. Коэффициент конверсии облигации – 3. Решите, следует ли производить обмен конвертируемой облигации на обыкновенную акцию.

3. Прибыль АО, направляемая на выплату дивидендов, составляет 5000 тыс. р. Общая сумма стоимости акций - 3800 тыс. р., в том числе привилегированных акций – 600 тыс. р., с фиксированным размером дивиденда 20% к их номинальной цене. Рассчитайте размер дивиденда по обыкновенным акциям.

Список литературы

1. Алехин Б.И. Рынок ценных бумаг. - М.: Менеджер, 1992.

2. Долан Э., Кэмбелл К., Кэмбелл Р. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика. Гл. 3. - Л.: Банки и финансы, 1991.

3. Миркин Я.М. Ценные бумаги и фондовый рынок. - М.: Республика, 1995.

4. Мусатов В.Т. Фондовый рынок: инструменты и механизмы. М.: Республика, 1996.

5. Усоскин В.М. Современный коммерческий банк: управление и операции. - М.: Вита-Пресс, 1994.

6. Фельдман А.А. Государственные ценные бумаги. - М.: Экономика, 1994.

Тема 9. Денежно-кредитная политика: цели и инструменты

Основные вопросы темы

1. Цели и задачи денежно-кредитной политики. Инструменты денежно-кредитной политики.
2. Политика дорогих и дешевых денег. Особенности денежно-кредитной политики России в современных условиях.

Основные теоретические положения и выводы

Денежно-кредитная политика формируется и осуществляется Центральным банком страны. Она представляет собой совокупность мероприятий, направленных на регулирование денежной массы в обращении, уровня процентной ставки и других экономических показателей денежного обращения в стране.

Главными целями денежно - кредитной политики выступают экономический рост, полная занятость, стабильность цен, устойчивый платежный баланс. Для осуществления этих целей Центральный банк регулирует предложение денег путем воздействия на денежную массу, а также на денежный мультипликатор.

Инструменты, которыми пользуется Центральный банк, делятся на инструменты прямого и косвенного регулирования. К первым относят лимиты кредитования, прямое регулирование ставки процента. Постепенное построение рыночной системы ведет к ослаблению прямых инструментов регулирования, а затем и вытеснению их косвенными инструментами регулирования.

К инструментам косвенного регулирования денежно-кредитной политики относят: операции на открытом рынке, изменение нормы резерва, изменение учетной ставки.

Покупая ценные бумаги на открытом рынке, Центральный банк увеличивает резервы коммерческих банков, что ведет к росту денежного предложения. Продажа ценных бумаг Центральным банком ведет к уменьшению резервов коммерческих банков и, следовательно, к уменьшению предложения денег. Операции на открытом рынке являются наиболее важным инструментом, посредством которого регулируется денежная масса в стране.

В настоящее время существует обязательная норма резервов, устанавливаемая Центральным банком. Установленные резервы служат средством, с помощью которого можно воздействовать на объем денежной массы страны.

Установление повышенной нормы обязательных резервов ведет к уменьшению средств для активных операций коммерческих банков и сокращению денежного предложения. И наоборот, снижение нормы обязательных резервов увеличивает денежное предложение. В России требования к норме резервов находятся в пределах от 15 до 20% в зависимости от срока депозита.

При выдаче кредита коммерческие банки устанавливают цену за пользование деньгами — процентную ставку, которая зависит от учетной ставки (ставки рефинансирования) Центрального банка. При увеличении учетной ставки сокращается возможность предоставления кредита фирмам и населению, что может привести к сни-

жению деловой активности и денежной массы. Повышение учетной ставки является также приемом борьбы с инфляцией. Снижение учетной ставки действует в обратном направлении.

Манипулирование учетной ставкой со стороны Центрального банка является традиционным рычагом воздействия денежно-кредитной политики. Необходимо иметь в виду наличие субъективного фактора, влияющего на принятие решений в вопросах кредитования коммерческими банками. Многое зависит от экономической конъюнктуры, прогнозов.

В зависимости от экономической ситуации Центральный банк проводит политику дорогих и дешевых денег.

Политика дорогих денег имеет своей целью сокращение денежного предложения. Обычно она проводится в период усиления инфляции. Кредит делается дорогим и труднодоступным. Сокращению денежного предложения способствует продажа Центральным банком ценных бумаг на открытом рынке, увеличение первичных требований и учетной ставки.

Политика дешевых денег проводится, когда в экономике имеет место недоиспользование производственных мощностей, безработица. Проведение политики дешевых денег наиболее характерно для периодов спада. Кредит в этом случае становится дешевым, легкодоступным. Увеличению денежного предложения способствует покупка ценных бумаг Центральным банком на открытом рынке, понижение резервной нормы, уменьшение учетной ставки. Увеличение денежного предложения вызывает рост инвестиций и повышение деловой активности, но может усилить инфляционные процессы.

Политика Центрального банка оказывает самое непосредственное влияние на состояние финансов в стране. Особенно велика роль Центрального банка в предотвращении кризисов в деятельности коммерческих банков.

Основные термины

Изменение нормы обязательных резервов
Изменение учетной ставки
Инструменты денежно-кредитной политики
Обязательные резервы
Операции на открытом рынке
Политика дешевых денег
Политика дорогих денег
Учетная ставка центрального банка (ставка рефинансирования)
Цели денежно-кредитной политики

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Необходимо ли кредитно-денежное регулирование со стороны государства?
2. Существует ли кредитно-денежное регулирование при любой экономической системе, или оно свойственно только для рыночно ориентированной экономики?
3. Перечислите основные цели кредитно-денежной политики.
4. Перечислите основные инструменты кредитно-денежной политики.
5. Чем инструменты прямого воздействия отличаются от инструментов косвенного воздействия?
6. Что такое учетная ставка?
7. Как влияют на экономическую ситуацию в стране операции на открытом рынке?
8. Объясните суть «политики дешевых денег».
9. В чем смысл «политики дорогих денег»?
10. Как изменение нормы обязательных резервов влияет на экономику государства?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Основной функцией Центрального банка является контроль за уровнем банковских резервов, оказывающим влияние на объем денежной массы.

2. Учетная ставка представляет собой ставку процента, по которой коммерческие банки предоставляют ссуды наиболее крупным заемщикам.

3. Резервы коммерческих банков представляют собой активы коммерческих банков и обязательства Центрального банка.

4. Когда Центральный банк покупает государственные ценные бумаги, банковские резервы сокращаются.

5. Политика дешевых денег приводит к сокращению объема экспорта.

Решите задачи

1. Банковская система не имеет избыточных резервов: общая сумма обязательных резервов составляет 50 млрд долл., а общая величина вкладов до востребования равна 200 млрд долл. В табл. 8 приведены данные о суммах займов, которые коммерческие банки берут у Центрального банка при соответствующих уровнях процентной ставки.

Таблица 8. Сумма займов, поступающих из центрального банка

№ п/п	Учетная ставка (%)	Сумма займов (млн долл.)
1	5	40
2	6	30
3	7	20
4	8	10

Определить сумму займов из Центрального банка, если учетная ставка равна 7%; 5%. Какова норма обязательного резерва?

2. Используя данные предыдущей задачи, определите норму учетной ставки, если центральный банк хочет уве-

личить объем денежного предложения до 40 млрд долл. (при условии, что в банковской системе отсутствуют избыточные резервы).

3. Используя данные предыдущей задачи, определите норму учетной ставки, которую должен установить Центральный банк, чтобы оказать на величину банковских резервов такое же влияние, как продажа государственных казначейских обязательств на сумму 20 млн долл.

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 8, 12.- М.: Менеджер, 1993.
2. Бункина М.К. Национальная экономика. Гл. 10. -М.: Прогресс, 1995.
3. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 8 - 10. - М.: Республика, 1996.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 17, 18. - М.: Республика, 1992.
5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 26, 27. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 10. Финансовая система и финансовая политика

Основные вопросы темы

1. Сущность финансов и их функции.
2. Финансовая система и ее субъекты.
3. Финансовая политика и институты финансового регулирования.

Основные теоретические положения и выводы

Ф и н а н с ы выражают денежные отношения, которые возникают между предприятиями в процессе приобретения товарно-материальных ценностей, реализации продукции и услуг предприятиями и вышестоящими организациями при создании централизованных фондов денежных средств и

их распределении; государством и предприятиями при уплате ими налогов в бюджетную систему и финансировании расходов; государством и гражданами при внесении ими налогов и добровольных платежей; предприятиями, гражданами и внебюджетными фондами при внесении платежей и получении ресурсов; отдельными звеньями бюджетной системы; органами имущественного и личного страхования, предприятиями, населением при уплате страховых взносов и возмещении ущерба, при наступлении страхового случая, а также денежные отношения, опосредствующие кругооборот фондов предприятий.

Главным материальным источником денежных доходов и фондов служит национальный доход страны - вновь созданная стоимость или стоимость валового внутреннего продукта за вычетом потребленных в процессе производства орудий и средств производства. Объем национальном дохода определяет возможности удовлетворения общегосударственных потребностей и расширения общественного производства. Именно с учетом размеров национального дохода и его отдельных частей - фонда потребления и фонда накопления - определяются пропорции развития экономики и ее структура. Вот почему во всех странах придается важное значение статистике национального дохода.

Без участия финансов национальный доход не может быть распределен. Финансы - неотъемлемое связующее звено между созданием и использованием национального дохода. Финансы, воздействуя на производство, распределение и потребление, носят объективный характер. Они выражают определенную сферу производственных отношений и относятся к базисной категории.

По своему материальному содержанию финансы - это целевые фонды денежных средств, в совокупности представляющие финансовые ресурсы страны. Главным условием роста финансовых ресурсов является увеличение национального дохода. Финансы и финансовые ресурсы не

тождественные понятия. Финансовые ресурсы сами по себе не определяют сущности финансов, не раскрывают их внутреннего содержания и общественного назначения. Финансовая наука изучает не ресурсы как таковые, а общественные отношения, возникающие на основе образования, распределения и использования ресурсов; она исследует закономерности развития финансовых отношений.

Хотя финансы относятся к базисной категории, они во многом зависят от проводимой правительствами финансовой политики. Финансы - это прежде всего распределительная категория. С их помощью осуществляется вторичное распределение или перераспределение национального дохода. В 60-90-х гг. доля национального дохода, перераспределяемая через все звенья финансовой системы, резко возросла до 35-50% и более. Накануне Первой мировой войны (1914-1918 гг.) она составляла 9-18%.

Социально-экономическая сущность финансовых отношений состоит в исследовании вопроса, за счет кого государство получает финансовые ресурсы и в чьих интересах использует эти средства. В процессе исторического развития сущность перераспределительных процессов существенно изменилась. В XIX в. в условиях жестокой производственной эксплуатации широкие народные массы несли и основное бремя финансовой эксплуатации.

Гигантское развитие производительных сил в XX в., особенно во 2-й его половине, научно-технический прогресс, расширение функций государства, демократизация общественной жизни в странах с развитой рыночной экономикой обусловили существенные изменения в сфере государственных финансов. Они выразились в том, что значительная часть мобилизуемых правительством средств стала перераспределяться в пользу широких слоев населения. Это прежде всего выразилось в крупной доле средств, направляемых на социальные цели. В связи с требованиями научно-технической революции особенно возросли расходы на образование.

Ф и н а н с ы являются важнейшим элементом современной рыночной системы. Финансы представляют собой систему отношений между государственной и общественной структурами, местными органами, предприятиями, организациями и учреждениями, предпринимателями и другими гражданами в процессе создания, распределения, перераспределения и использования фондов денежных средств.

Сущность ф и н а н с о в , закономерности их развития, сфера охватываемых ими товарно-денежных отношений и роль в процессе общественного воспроизводства определяются экономическим строем общества, природой и функциями государства. Как историческая категория финансы появились одновременно с возникновением государства при расслоении общества на классы.

На ранних стадиях развития государства не существовало разграничения между ресурсами государства и ресурсами его главы: монархи распоряжались средствами страны как своей собственностью. С выделением государственной казны и полным отделением ее от собственности монарха (XVI-XVII вв.) возникают понятия государственных финансов, государственного бюджета, государственного кредита.

В условиях капитализма, когда товарно-денежные отношения приобретают всеохватывающий характер, финансы выражают экономические отношения в связи с образованием, распределением и использованием фондов денежных средств в процессе распределения и перераспределения национального дохода.

Основные средства капиталистических государств стали концентрироваться в государственном бюджете. Для государственных финансов капиталистических стран характерен быстрый рост расходов, что обусловлено прежде всего усилением милитаризации экономики. Основным источником доходов государства были налоги, преимущественно косвенные.

В XX в. возросло значение прямых налогов и главного среди них - подоходного налога с физических лиц. Впервые этот налог был введен в Великобритании в 1842 г., а в большинстве стран Западной Европы и США в 1-й четверти XX в. Вследствие понижения необлагаемого минимума и уменьшения налоговых льгот по семейному положению в годы Второй мировой войны этот налог превратился в массовый налог, в налог на заработную плату и небольшие доходы. Им облагается практически все самодеятельное население. Вторым крупным прямым налогом выступает налог на прибыль корпораций.

Наряду с увеличением прямых налогов в 70-90-х гг. произошло повышение косвенных налогов, прежде всего за счет поступлений по акцизам на добавленную стоимость. Возрос удельный вес налогов в валовом национальном продукте с 30% (в США) до 50% и более (в малых странах Западной Европы).

Однако, несмотря на повышение налогов, аккумулируемых доходов не хватает на покрытие все возрастающих расходов государства. Бюджеты капиталистических стран в годы после Второй мировой войны характеризуются крупными хроническими дефицитами, покрываемыми государственными займами, выпуск которых влечет за собой рост государственного долга.

После Второй мировой войны резко расширилась сфера финансовых отношений. Значительное развитие получили местные (региональные) финансы, внебюджетные специальные правительственные фонды, финансы государственных предприятий.

Второй сферой финансовых отношений выступают финансы частных национальных и транснациональных корпораций. По своей организационной структуре они являются акционерными обществами, так как выпуск акций - одна из мощных форм мобилизации капитала. Она позволяет трансформировать денежные сбережения в производственные инвестиции.

Без участия финансов национальный доход не может быть распределен. Они выражают определенную сферу производственных отношений и принадлежат к базисной категории.

По своему материальному содержанию финансы - это целевые фонды денежных средств, в совокупности представляющие финансовые ресурсы страны.

Сущность финансов проявляется в их функциях. Распределительная функция связана с перемещением финансовых ресурсов от тех, кто их имеет, к тем, кто может их использовать. Многие проекты, в том числе и государственные, требуют больше средств, чем имеется в наличии. Распределительная функция проявляется и в формировании доходов.

Контрольная функция проявляется в контроле со стороны общества за использованием ресурсов: насколько своевременно они поступают в распоряжение различных хозяйствующих субъектов и как эффективно они используются. Финансовая среда отличается повышенной изменчивостью и должна учитывать фактор времени и инфляционную ситуацию в стране, т.е. возможные темпы инфляции и степень риска. Операции на финансовых рынках имеют свою специфику: производится обмен сегодняшних денег на обещание (часто неопределенное) денег в будущем. Отсюда отличие финансовых рынков от всех остальных.

Финансовая система состоит из следующих звеньев: финансы фирм, предприятий, государственные финансы, финансы страхования, финансы системы кредитования. Каждое звено представляет собой совокупность финансовых элементов, связанных между собой и выполняющих определенные задачи. Например, задачами государственных финансов является концентрация финансовых ресурсов в распоряжении государства и направление их на финансирование общегосударственных нужд. Государство благодаря финансам выполня-

е т т а к и е в а ж н ы е ф у н к ц и и , к а к р е г у л и р о в а н и е э к о н о м и к и , р а з в и т и е с о ц и а л ь н о - к у л ь т у р н о й с ф е р ы , з а щ и т а о к р у ж а ю щ е й с р е д ы , б е з о п а с н о с т ь г р а ж д а н и д р . О б щ е г о - с у д а р с т в е н н ы е ф и н а н с ы о х в а т ы в а ю т ф е д е р а л ь н ы й б ю д ж е т , р е с п у б л и к а н с к и й и м е с т н ы й б ю д ж е т ы , в н е б ю д ж е т н ы е ф о н д ы (п е н с и о н н ы й , ф о н д з а н я т о с т и н а с е л е н и я и д р .) , г о с у д а р с т в е н н ы й к р е д и т .

В о с н о в у п о с т р о е н и я ф и н а н с о в о й с и с т е м ы в р ы н о ч н ы х у с л о в и я х з а л о ж е н п р и н ц и п ф и с к а л ь - н о г о ф е д е р а л и з м а . С у т ь е г о з а к л ю ч а е т с я в с л е д у ю щ е м : м е ж д у р а з л и ч н ы м и у р о в н я м и ф и н а н с о в о й с и с т е м ы с у щ е с т в у е т ч е т к о е р а с п р е д е л е н и е , к о т о р о е о с н о в ы в а е т с я н а н e з a в и с и м о с т и ф e d e p a l ь n o g o , r e c p u b l i k a n c k o g o и м е с т н о г о б ю д ж е т о в . К а ж д ы й у р о в е н ь ф и н а н с о в о й с и с т е м ы ф о р м и р у е т с в о и д о х о д ы и р а с х о д ы .

В е д у щ и м з в е н о м в ф и н а н с о в о й с и с т е м е я в л я ю т с я ф и н а н с ы х о з я й с т в у ю щ и х с у б ь е к т о в , ч т о о б у с л о в л е н о ф о р м и р о в а н и е м н а и х у р о в н е и с т о ч н и к о в ф и н а н с о в ы х р е с у р с о в .

Р а з в и т и е р ы н о ч н ы х о т н о ш е н и й н e в o з м o ж н о б e з c t p a x o в а н и я . В o з н и к а е т н e o б х o д и м o c t ь c t p a x o в o й з a щ и т ы и м у щ е с т в e n n ы х и н т e р e c o в к a ж d o г o c o б c t в e n н и к a , ч т o д o c t и г а e т c я c п o м o щ ь ю ф и н а н с o в ы х р e c у р c o в c t p a x o в а н и я .

Ф и н а н с o в у ю c и c t e м у н e в o з м o ж н о п р e д c t a в и т ь б e з c и c t e м ы к р e d и т o в а н и я , c п o м o щ ь ю к o т o р o й a k k y m y л и р у ю т c я c в o б o d н ы е д e н e ж н ы е к a п и т a л ы и c б e p e ж e n и я , п р e d o c t a в л я e м ы e в в и d e c c y d ы ф и p m a m , п p a в и т e л ь c t в y , ч a c т н ы м л и ц a m .

П о л и т и к a o х в a т ы в a e т в c e н a п p a в л e n и я д e я т e л ь н o c т и г o c y д a p c t в a . В з a в и c и м o c т и o t c ф e p ы o б щ e c t в e n n ы х o т n o ш e n и й , к o т o p a я я в л я e т c я o б ь e к т o м п o л и т и ч e c k o g o в o з d e й c t в и я , г o в o p я т o b э к o н o м и ч e c k o й и л и c o c и a л ь н o й , к y л ь t y p н o й и л и т e x н и ч e c k o й , ф и н a н c o в o й и л и к p e d и т н o й , в н y т p e n н e й и л и в н e ш н e й п o л и т и к e . Г л a в н a я з a d a ч a ф и н a н c o в o й п o л и т и к и - o б e c п e ч e n и e c o o т в e т c t в у ю щ и м и ф и н a н -

совыми ресурсами реализации той или иной государственной программы экономического и социального развития.

Ф и н а н с о в а я п о л и т и к а это совокупность государственных мероприятий, направленных на мобилизацию финансовых ресурсов, их распределение и использование для выполнения государством его функций. Однако не следует привязывать финансовую политику только к экономической политике. Финансовая политика - это самостоятельная сфера деятельности государства в области финансовых отношений. Финансовая политика имеет самодовлеющее значение, и в то же время она является важнейшим средством реализации политики государства в любой области общественной деятельности, будь то экономика, социальная сфера или международные отношения.

Политика, политическое воздействие, политическое руководство сводятся к трем основным элементам. Во-первых, определение и постановка главных целей и конкретизация перспективных и ближайших задач, которые необходимо решить для достижения поставленных целей за определенный период жизни общества. Во-вторых, разработка методов, средств и конкретных форм организации отношений, с помощью которых данные цели достигаются в кратчайшие сроки, а ближайшие и перспективные задачи решаются оптимальным образом. В-третьих, подбор и расстановка кадров, способных решить поставленные задачи, организовать их выполнение.

Сама по себе финансовая политика не может быть плохой или хорошей. Она оценивается в соответствии с тем, насколько она соответствует интересам общества (или определенной его части) и насколько она способствует достижению поставленных целей и решению конкретных задач.

Для оценки финансовой политики данным правительством и для рекомендаций по ее корректировке в первую очередь необходимо иметь ясную программу общественного развития с выделением интересов всего общества или от-

дельных его групп, характеристикой перспективных и более близких задач, определением сроков и методов их решения. Только при таком условии можно разработать и успешно проводить финансовую политику и дать ее объективную оценку.

Результативность финансовой политики тем выше, чем больше она учитывает потребности общественного развития, интересы всех слоев и групп общества, конкретно исторические условия и особенности жизни. Не в меньшей мере успех политики зависит от качественной разработки механизма согласования и реализации интересов различных слоев общества и имеющихся у государства объективных возможностей, т.е. механизма сознательного использования всесторонних, порой даже и противостоящих друг другу факторов воздействия на ход реализации политики с учетом изменений в социальной структуре общества, в состоянии общественного сознания и психологии.

Финансовая политика прежде всего направлена на формирование максимально возможного объема финансовых ресурсов, так как они - материальная база любых преобразований. Значит, для определения и формирования финансовой политики нужна достоверная информация о финансовом положении государства, его финансовом потенциале, т.е. объективных возможностях государства. В правовом демократическом государстве показатели финансовой статистики должны быть достоянием широкой общественности; финансовая отчетность также должна быть регулярной, своевременной и доступной.

В период эволюционного развития общественной жизни и стабильного государственного устройства внутренняя и внешняя финансовая политика государства решает одну главную задачу - сохранение и упрочение существующей в данном государстве системы общественных отношений. В период революционных изменений политические силы, заинтересованные в изменении сложившейся системы, проводят политику, направленную на разрушение дейст-

вующей системы и формирование новой системы общественных отношений. Роль финансовой политики в критические моменты жизни общества и государства трудно переоценить, так как в первую очередь происходит радикальное перераспределение финансовых ресурсов.

В основе распределения и перераспределения финансовых ресурсов лежит выбор субъектов владельцев и распределителей финансовых ресурсов, выбор приоритетных направлений использования финансовых ресурсов, а также источников и методов формирования финансовых ресурсов и степени их централизации В руках государства. Эти задачи решаются в зависимости от сущности и функций государства.

Результативность финансовой политики в годы перестройки (с 1985 г.) зависела от многих факторов. На возможности создаваемой новой финансовой системы влияли не только изменения в организации финансовых отношений, но и политическая борьба за власть, реорганизация государственного устройства (распад СССР), политическая и экономическая нестабильность.

Ход финансовых преобразований в России в основном повторял союзные мероприятия. Однако масштабы неблагоприятных финансово-кредитных проявлений (связанные прежде всего с недостаточностью учета сложностей проблем перехода к рыночным отношениям, завышенной оценкой роли товарно-денежных отношений в саморегулировании экономики переходного периода, практической потерей управления всеми фазами воспроизводственного процесса) многократно увеличили масштабы финансового кризиса.

Главная задача финансовой политики в период современных преобразований в нашей стране состоит не только в том, чтобы обеспечить материально эти преобразования, но и предотвратить социальную напряженность в обществе и максимально смягчить трудности перехода от одной системы отношений к другой. Напряженность в обществе за-

висит от полярности материального положения отдельных групп населения, и чем многочисленнее та часть, которая проигрывает от социальных изменений, тем выше степень непредсказуемости как хода, так и результатов политических и экономических преобразований.

В основе определения границ перераспределения финансовых ресурсов должна лежать необходимость формирования оптимальной структуры экономики, обеспечивающей не только обороноспособность государства и престижный уровень развития военно-промышленного и космического комплексов, но и цивилизованные условия жизни и достойный уровень оплаты труда всего населения.

Разработка финансовой политики на 1991 -1995 гг. осуществлялась в условиях острой необходимости неотложных мер по финансовому оздоровлению, стабилизации денежного обращения. Основной целью стал переход к экономическим методам регулирования денежного оборота через повышение роли банковского кредита в стимулировании заинтересованности предприятий в эффективном использовании заемных средств; более гибкий подход к предоставлению кредита, формированию банковских резервов; формирование финансового рынка (покупку и продажу ценных бумаг); прекращение необоснованного перелива денег из сферы безналичного оборота в наличный; поэтапный перевод внешнеэкономических связей со странами - бывшими членами СЭВ на условия мировых цен и расчетов в свободноконвертируемой валюте; конвертируемость рубля; реорганизацию сберегательного и страхового дела.

Финансовая политика, таким образом, определялась качественно новыми подходами к функционированию хозяйства с учетом разнообразных форм собственности, экономической самостоятельности предприятий, самоуправления и самофинансирования регионов и республик, реформы цен, оплаты труда, налоговой и кредитной систем и была направлена на формирование финансового механиз-

ма рыночной экономики. Усиление роли и значения децентрализованных фондов финансовых ресурсов, повышение самостоятельности региональной финансовой политики, разграничение функций управления финансами различных уровней государственной власти не привели к одновременному усилению роли финансового влияния на экономическую ситуацию в стране.

Необходимость обеспечения централизованных финансовых ресурсов на федеральном уровне, достаточных для реализации заданных функций и возможном влиянии (через распределение финансовых ресурсов) на решающие пропорции единого воспроизводственного процесса, вынуждает федеральное правительство прибегать к усилению налогового пресса, что не только превращает налоговую политику в тормоз структурных преобразований в экономике, но и приводит к спаду производства.

Итак, борьба с инфляцией, преодоление спада производства, повышение социальной защищенности населения первоочередные задачи, стоящие перед современной финансовой политикой Российского государства.

Основное значение имеют методы мобилизации доходов и распределения денежных средств для реализации государственной программы экономического и социального развития через ведущее звено финансовой системы — государственный бюджет.

В основе финансового регулирования лежат неокейнсианская и монетаристская концепции. Финансовая концепция Дж. М. Кейнса основывается на следующих постулатах: движение финансовых ресурсов рассматривается с позиций спроса, государственное регулирование дополняет механизм автоматического регулирования экономики с помощью цен, основным инструментом регулирования экономики является фискальная (бюджетно-налоговая) политика. Новым является и положение о необходимости роста государственных расходов, финансируемых с помощью займов. Это положение носит название «принципа

дефицитного финансирования». Дж. М. Кейнс разработал финансовую теорию, направленную на регулирование экономики через «эффективный спрос».

Впоследствии кейнсианские идеи соединились с концепцией регулирования экономики с помощью денежно-кредитной политики. Основная цель вмешательства государства в экономику — достижение оптимального расходования бюджетных средств, эффективного распределения финансовых ресурсов.

С начала 80-х годов в основу финансовой политики была положена неоклассическая концепция, которая исходит из необходимости ограничения экономической роли государства, сокращения объемов перераспределения национального дохода через финансовую систему, снижения расходов на социальные нужды, стимулирования роста сбережений как источника производственного инвестирования. Представители этого направления объявляют налоговую политику «нейтральной» для экономики. Проповедуется принцип «здоровых финансов», т.е. равновесия между доходами и расходами.

Основные термины

Бюджетный дефицит

Принцип «здоровых финансов»

Принцип дефицитного финансирования

Принцип фискального федерализма

Финансы

Финансовая политика

Финансовая система

Финансовые ресурсы

Функции финансов

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Что такое финансы?
2. Перечислите основные финансовые ресурсы государства.
3. Назовите основные функции финансов.

4. Перечислите основные элементы финансовой системы.

5. Что такое бюджетный дефицит.

6. В чем смысл финансовой политики?

7. Необходимо ли проводить финансовую политику?

8. В чем заключается принцип «здоровых финансов»?

9. Чем характеризуется принцип фискального федерализма?

10. В чем смысл принципа дефицитного финансирования?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Финансы – это денежные средства предприятия.

2. Суть принципа фискального федерализма заключается в том, что каждый уровень финансовой системы формирует свои доходы и расходы.

3. Основная цель вмешательства государства в экономику — достижение максимальной эффективности национальной экономики.

4. Ведущим звеном в финансовой системе являются финансы хозяйствующих субъектов.

5. Принцип «здоровых финансов» проповедует превышение доходов над расходами.

Решите задачи

Известно, что финансы выполняют две основные функции - распределительную и контрольную. В связи с этим ответить на вопросы:

1. На какие функции денег опираются названные функции финансов? Есть ли между ними связь?

2. Каким образом (обособленно или во взаимосвязи) действуют распределительная и контрольная функции финансов? Как они влияют на состояние экономики?

3. Ведет ли к изменению функции финансов стремительное развитие коммерческой банковской деятельности?

сти в России? Назвать позитивные и негативные последствия этого процесса для финансовой сферы.

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 7, 8. - М.: Республика, 1996.
2. Симановский А. Финансово-банковский сектор российской экономики. — М.: Экономика, 1995.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 26, 27. -М.: Прогресс, 1997.

Тема 11. Государственный бюджет и государственный долг

Основные вопросы темы

1. Государственный бюджет как инструмент регулирования экономики. Бюджетный дефицит.
2. Государственный долг: сущность, экономические последствия.

Основные теоретические положения и выводы

Г о с у д а р с т в е н н ы й б ю д ж е т ведущее звено финансовой системы и основная финансовая категория. В нем объединяются главные доходы и расходы государства. Бюджет объединяет основные финансовые категории (налоги, государственный кредит, государственные расходы) в их действии, т.е. через бюджет осуществляется постоянная мобилизация ресурсов и их расходование. Слово «бюджет» английского происхождения. Оно означает чемодан, мешок с деньгами. Государственный бюджет представляет собой основной финансовый план государства на текущий год, имеющий силу закона. Утверждается законодательными органами власти - парламентами.

С начала XX в. основная тенденция в области расходов государственного бюджета - постоянное их увеличение.

Скачкообразный рост расходов происходит в периоды войн, когда они увеличиваются в десятки раз.

После войны расходы незначительно снижаются, и вскоре начинается их дальнейший рост. В ведущих экономически развитых странах США, Великобритании, Германии, Франции в послевоенные годы рост государственных расходов во многом объясняется увеличением затрат на милитаризм. Однако, как отмечалось ранее, во 2-й половине XX в. удельный вес военных расходов сократился и возросли социальные расходы, затраты по вмешательству в экономику и др.

Произошли существенные изменения и в структуре налогов - основного дохода государственных бюджетов. Если в XIX в. главными были косвенные налоги, включаемые в цены товаров, то в XX в., особенно во 2-й половине, резко повысилось значение прямых налогов, и главных из них - подоходного налога с физических лиц и налога на прибыль с корпораций.

Государственный бюджет современных стран выполняет следующие основные функции:

- перераспределение национального дохода;
- государственное регулирование и стимулирование экономики;
- финансовое обеспечение социальной политики;
- контроль над образованием и использованием централизованного фонда денежных средств.

Во 2-й половине XX в. произошло огосударствление крупной доли национального дохода. Через все звенья финансовой системы ныне перераспределяется до 50-60% резко возросшего по абсолютной величине национального дохода, а через государственный бюджет - до 40%. Такое перераспределение осуществляется в пользу монополий и в интересах широких слоев населения.

В связи с изменением политического климата, глубокими переменами в международных отношениях, несмотря на снижение военных расходов в 90-е гг. в ведущих запад-

ных странах, военные расходы и на сегодняшний день остаются одними из главных. Оплата военных заказов монополиям военно-промышленного комплекса, поставщикам военной продукции, по высоким ценам - мощное средство максимизации их прибыли.

Основными кредиторами государства выступают банковские монополии, страховые компании, акционерные общества, крупные индивидуальные владельцы ссудного капитала. Перераспределение средств в пользу монополий происходит и через государственные предприятия, реализующие им продукцию по низким ценам.

Используя бюджет, государство вносит глубокие изменения в пропорции, складывающиеся на стадиях производства и первичного распределения национального дохода.

Только в результате резко увеличившейся доли национального дохода в распоряжении государства стало возможным государственное регулирование экономики. В XIX в. государственное регулирование экономики не применялось. Оно появилось в годы Первой мировой войны (1914 - 1918 гг.), когда правительства в централизованном порядке скупали сырье, материалы, продовольствие и распределяли их в соответствии с военными нуждами. С окончанием войны регулирующие мероприятия были прекращены. И вновь были введены в годы глубочайшего экономического кризиса в 1929 - 1933 гг. Этот кризис, как известно, сильнее всего поразил США. И там за счет государственных средств были созданы такие организации, как Реконструктивная финансовая корпорация (РЭФИКО), Администрация по восстановлению промышленности (НИРА), которые предоставляли предприятиям, фирмам, банкам, находившимся на грани банкротства, субсидии, кредиты и спасали их от краха. Особенно резко усилились регулирующие мероприятия посредством финансов после Второй мировой войны (1935 - 1945 гг.). Правящие круги западных стран широко использовали рекомендации английского экономиста Дж.М. Кейнса и его многочисленных

последователей, рассматривавших государственные финансы как важное орудие регулирования экономики и социальных отношений. В современных условиях расходы по вмешательству в экономику в странах с развитыми товарно-денежными отношениями достигли 20 - 25% общей суммы расходов государственных бюджетов.

Большое значение принадлежит и социальной функции бюджета. Государственный бюджет стал элементом воспроизводства рабочей силы. По мере научно-технического прогресса воспроизводство рабочей силы все в большей степени зависит от расходов на образование, здравоохранение, социальное страхование и обеспечение. Зарождение отдельных элементов социальных служб, подчиненных буржуазному государству, относится еще к XIX в. С первой половины XX в. социальные функции все больше стали переходить в руки государственной власти. С 50-х гг. этот процесс принял особенно широкие масштабы. Во всех зарубежных странах наблюдается значительный рост социальных затрат и повышение их доли в ВВП и национальном доходе. Так, удельный вес социальных расходов в бюджетах западноевропейских стран возрос в среднем с 18% в середине 50-х гг. до 20% в середине 60-х гг. и до 30-35% в 80-х - начале 90-х гг. В современных условиях все большее значение придается человеческому фактору как основной движущей силе развития общественного производства, что и обуславливает рост социальных затрат.

Неравновесие между государственными доходами и расходами носит название бюджетного дефицита. Различают активный и пассивный дефицит. Активный дефицит бюджета возникает за счет увеличения бюджетных расходов, пассивный — за счет снижения налоговых поступлений. Отношение дефицита бюджета к ВВП не должно превышать 10%, поскольку превышение этой величины считается опасным и может привести к гиперинфляции.

Основными причинами бюджетного дефицита являются увеличение государственных расходов на военные нужды, на социальное обеспечение и здравоохранение, создание новых рабочих мест. Сокращение налогов в целях стимулирования экономики и расходы на специальные программы выхода страны из циклического спада также могут привести к бюджетному дефициту.

Государственные бюджеты многих стран имеют превышение расходов над доходами. Бюджетный дефицит России на конец 1996 г. - 95000 млрд р., что составляет 3,5% к ВВП страны.

Для преодоления бюджетного дефицита применяются следующие меры:

- выпуск государственных займов,
- эмиссия денег (монетаризация),
- увеличение налоговых поступлений в госбюджет.

Одним из путей увеличения государственных доходов, а следовательно, преодоления дефицита бюджета, является эмиссия денег. В экономике это явление получило название сеньораж — доход государства от печатания денег. Как правило, это ведет к превышению темпа роста денежной массы над темпами роста реального ВВП. В результате экономические агенты платят своеобразный инфляционный налог, часть которого поступает в доходы государства. Сегодня в слаборазвитых странах правительства собирают до 5% ВВП в виде инфляционного налога.

Существует и обратная сторона монетаризации дефицита государственного бюджета, известная как эффект Оливера-Танзи. В условиях увеличения темпа инфляции налогоплательщики сознательно затягивают внесение налоговых отчислений в государственный бюджет. Результатом может стать возрастание дефицита.

Выпуск государственных займов для финансирования дефицита государственного бюджета вызывает часть денежных средств населения, что приводит к увеличению рыночной ставки процента, сокращает инве-

стиционные возможности в частном секторе и, следовательно, снижает потребительские расходы. Возникает так называемый «эффект вытеснения» частных инвестиций. Особенно сильным его воздействие может оказаться в период подъема экономики, и, наоборот, если экономика находится в состоянии спада, то рост государственных расходов будет оказывать на нее стимулирующее воздействие.

Среди этих источников преодоления бюджетного дефицита наибольший удельный вес в странах с рыночной экономикой принадлежит налогам. В России нормативное налогообложение составляет около 30% ВВП.

Бюджетный дефицит связан с государственным долгом. **Государственный долг** — это общая, накопленная за все годы сумма бюджетных дефицитов минус общий баланс положительного сальдо бюджета.

Внешний государственный долг - это долг иностранным государствам, организациям и отдельным лицам. Этот долг является наибольшим бременем для страны, так как необходимо отдавать ценные товары, оказывать определенные услуги, чтобы оплатить проценты по долгу и сам долг.

Внутренний долг - это долг государства своему населению. В соответствии с законодательством РФ государственным внутренним долгом РФ являются долговые обязательства правительства РФ, выраженные в национальной валюте, перед юридическими и физическими лицами. Долговые обязательства могут иметь форму кредитов, полученных правительством, государственных займов, осуществленных посредством выпуска ценных бумаг от имени правительства, других долговых обязательств, гарантированных правительством.

Нарастание внутреннего долга менее опасно для национальной экономики по сравнению с ростом ее внешнего долга. Утечки товаров и услуг при погашении внутреннего долга не происходит, однако возникают определенные изменения в экономической жизни, последствия кото-

рых могут быть значительными. Это связано с тем, что погашение государственного внутреннего долга приводит к перераспределению доходов внутри страны.

Недостаточная степень разработки теоретических проблем в области государственного бюджета обусловила не только его долгое непризнание в качестве самостоятельной экономической категории, но одновременно препятствовала выработке модели бюджетного фонда страны.

Пока экономика страны функционировала без больших сбоев и обеспечивался определенный уровень ее эффективности с помощью административной системы, в доходах и расходах бюджета не было видно явных признаков болезни. Но как только административная система начала разрушаться и уже не могла прежними волевыми методами обеспечивать нормальное соотношение между доходами и расходами, так сразу болезнь экономики вышла наружу, проявив себя через огромный рост бюджетного дефицита. По итогам 91-го г. дефицит бюджета бывшего СССР достиг почти 20% ВВП.

Б ю д ж е т н ы й д е ф и ц и т - это финансовое явление, не обязательно относящееся к разряду чрезвычайных, исключительных событий. В современном мире нет государств, которое в те или иные периоды своей истории не сталкивалось бы с бюджетным дефицитом.

За последние 10-12 лет произошел резкий скачок бюджетного дефицита. Он привел к быстрому росту государственного долга, как внутреннего, так и внешнего. Если учесть, что положение считается контролируемым при государственном долге, не превышающем половины валового национального продукта, и бюджетном дефиците не свыше 2-3%, то нынешнее финансовое положение страны можно оценить как тяжелейший кризис, ибо и по дефициту бюджета, и по государственному долгу превышены предельно допустимые нормы.

При выработке стратегии борьбы с бюджетным дефицитом необходимо руководствоваться следующим.

Б ю д ж е т н ы й д е ф и ц и т - зло, но еще большим злом для экономики и финансов страны является мнимое его устранение путем чисто математических операций, ибо в этом случае, не получив лечения, болезнь переходит в скрытые формы, бороться с которыми гораздо труднее.

Баланс бюджета и даже превышение бюджетных доходов над расходами не следует рассматривать в качестве неотъемлемой черты здоровой, динамично развивающейся экономики. Мировой опыт показывает, что на отдельных этапах развития общества, в условиях, специфических для каждой страны, вполне допустим бюджетный дефицит.

В е л и ч и н а б ю д ж е т н о г о д е ф и ц и т а , о чем свидетельствует мировой опыт, не должна превышать предельно допустимого размера, определяемого 2-3% ВВП. Наличие дефицита, превышающего предельно допустимые размеры, требует осуществления таких мер, которые привели бы к его быстрейшему сокращению.

Для покрытия бюджетного дефицита могут использоваться разнообразные формы государственного кредита (как внутреннего, так и внешнего). Работа печатного станка, приводящая к эмиссии, не обусловленной потребностями товарооборота, должна расцениваться как мера, грубо нарушающая законы денежного обращения, а потому недопустимая. Дефицит может покрываться только на заемной основе путем размещения на финансовом рынке государственных ценных бумаг.

Для преодоления бюджетного дефицита необходимо «лечение» самой экономики, ибо без обеспечения динамизма в ее развитии и реально осязаемой эффективности невозможно добиться финансовой устойчивости страны, какие бы прогрессивные финансовые меры ни применялись при этом.

Наличие государственного долга приводит к определенным экономическим последствиям. Существование большого государственного долга косвенно ограничивает возможность экономического роста. Однако, если бюд-

жетные средства идут на создание перспективных программ, то впоследствии это может способствовать экономическому росту. Кроме того, обслуживание государственного долга ведет к сокращению возможностей потребления для населения.

Возникает необходимость управления государственным долгом, что означает совокупность определенных действий со стороны государства по погашению суммы долга, а также по привлечению новых заемных средств. К ним относят: мероприятия по определению ставок процента по государственному кредиту, погашение ранее выпущенных займов, срок действия которых истек.

При погашении государственного долга выпускается новый государственный заем и производится выплата процентов по старым долгам, иначе говоря, используется рефинансирование долга.

Основные термины

Активный дефицит государственного бюджета

Внешний долг

Внутренний долг

Государственный долг

Дефицит государственного бюджета

Инфляционный налог

Пассивный дефицит государственного бюджета

Рефинансирование государственного долга

Сеньораж

Управление государственным долгом

«Эффект вытеснения»

Эффект Оливера-Танзи

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Что такое бюджетный дефицит?
2. Сравните активный и пассивный дефициты государственного бюджета.
3. Что такое инфляционный налог?
4. В чем заключается эффект Оливера-Танзи?

5. Что такое «сеньораж»?
6. В чем смысл «эффекта вытеснения»?
7. Как формируется государственный долг?
8. Сравните внутренний и внешний государственный долг.
9. Как осуществляется управление государственным долгом?
10. Что такое рефинансирование государственного долга?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Государственные выплаты по социальному страхованию увеличивают ВВП.
2. Единственным способом финансирования бюджетного дефицита является денежная эмиссия.
3. Во время спада фактический дефицит государственного бюджета больше, чем структурный.
4. Государственные расходы всегда равны доходам.
5. Федеральный бюджет России разрабатывается и исполняется правительством.

Решите задачи

В табл. 9 приведен бюджет государства.

Определите:

1. Чему равна общая сумма налоговых поступлений?
2. Чему равен дефицит (профицит) бюджета?
3. Сколько процентов от доходов государства составляет дефицит (профицит) бюджета?

Таблица 9. Бюджет государства

Доходы	млрд р.	Расходы	млрд р.
Налог на прибыль	100	Гос. управление	140
Подходный налог	200	Национальная оборона	400
Налог на добавленную стоимость	140	Правоохранительная деятельность	90
Акцизы	50	Обслуживание и выплата государственного долга	80
Доход от гос. собственности	100	Социальная политика	70
Доход от внешнеэкономической деятельности	50		
Доход от реализации гос. запасов	70		

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 6, 17. - М.: Менеджер, 1993.
2. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 7. - М.: Республика, 1996.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 28. -М.: Прогресс, 1997.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 20. - М.: Республика, 1992.
5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 26, 27. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 12. Фискальная (бюджетно-налоговая) политика

Основные вопросы темы

1. Сущность фискальной политики, ее цели, методы и инструменты.
2. Мультипликатор государственных расходов. Мультипликатор налогов.
3. Дискреционная и недискреционная фискальная политика. Встроенные стабилизаторы.

Основные теоретические положения и выводы

Поддержание равновесного уровня национального производства достигается не только с помощью рыночных инструментов, но и с помощью государственного регулирования экономики - изменения величины государственных расходов и налоговых отчислений. Воздействуя на них, государство может подтолкнуть совокупный спрос к расширению или придержать его, тем самым оказывая влияние на макроэкономическую ситуацию.

Система регулирования экономики посредством изменения государственных расходов и налогов носит название **фискальной**, или **бюджетно-налоговой** политики. Фискальная политика направлена на обеспечение полной занятости и производство неинфляционного валового национального продукта, на стимулирование экономического роста.

Набор инструментов в фискальной политики включает государственные субсидии, манипулирование различными видами налогов, трансфертные платежи и другие виды государственных расходов. **Фискальная политика** является довольно сильным инструментом, влияющим на ход циклического развития экономики. Главная цель фискальной политики — сгладить недостатки рыночного развития путем воздействия на совокупный спрос и совокупное предложение.

Эффективность **фискальной политики** зависит от времени между принятием решения и его воздействием на экономику, от пристрастия к политике, а также, если экономика носит открытый характер, от непредвиденных международных шоков.

Стимулирующая фискальная политика (фискальная экспансия) имеет своей целью преодоление спада экономики, увеличение государственных расходов, снижение налогов или комбинирование этих мер.

Сдерживающая фискальная политика (фискальная рестрикция) имеет своей целью ограничение подъема экономики, снижение государственных расходов, увеличение налогов или комбинирование этих мер.

Меры фискальной политики сопровождаются мультипликационными эффектами. Мультипликатор государственных расходов показывает приращение ВВП относительно приращения государственных расходов, потраченных на покупку товаров и услуг.

$$\Delta \text{ВВП} = \Delta G \cdot M_G$$

$$M_G = \Delta \text{ВВП} / \Delta G$$

где M_G — мультипликатор государственных расходов; ΔG — прирост государственных расходов.

Государственные расходы могут оказывать воздействие в мультипликационном эффекте как на сокращение, так и на рост ВВП в периоды спадов и подъемов.

Аналогичное мультипликационное воздействие на уровень ВВП оказывают налоги. Увеличение налогов приводит к снижению доходов населения и, следовательно, отражается на ВВП и занятости населения. Поскольку доход распадается на две части — потребление и сбережение, то снижение доходов отразится не только на потреблении, но и на сбережении на каждом уровне ВВП.

Мультипликационный эффект от снижения налогов слабее, чем от увеличения государственных расходов. Это является следствием того, что государственные расходы — одна из составляющих совокупных расходов, а налоги не входят в состав совокупных расходов и оказывают воздействие только через потребление. Данное различие является определяющим при выборе инструментов фискальной политики. Так, например, при преодолении циклического спада увеличиваются государственные расходы, что дает сильный стимулирующий эффект. Снижение же налогов приводит к ограничению госу-

дарственного сектора и дает на этой фазе относительно небольшой стимулирующий эффект.

Дискреционная фискальная политика осуществляется через государственные закупки товаров и услуг, государственные трансферты, налоги посредством специальных решений правительства, направленных на изменения объемов производства, темпов инфляции, занятости. Примером может служить решение правительства о закупке товаров и услуг на крупную сумму или введение нового налога, не зависящего от величины валового продукта. Недискреционная фискальная политика предполагает автоматическое изменение налоговых поступлений в государственный бюджет и государственных трансфертов в зависимости от динамики ВВП, оказывая таким образом стабилизирующее воздействие на экономику.

К встроенным стабилизаторам относится налоговая система, прежде всего прогрессивные налоги. По мере роста ВВП в периоды экономических подъемов налоговые поступления автоматически возрастают и тем самым сдерживают экономический подъем. И наоборот, в периоды спадов налоговые поступления автоматически сокращаются и смягчают экономический спад.

Действие трансфертных платежей имеет прямо противоположное значение. Все выплаты сокращаются в периоды экономических подъемов и возрастают во время спада производства. Тем самым трансфертные платежи сокращают потребительские расходы во время экономического подъема, а во время спада увеличивают их.

По оценкам экономистов, в США встроенные стабилизаторы в состоянии уменьшить колебания национального дохода приблизительно на треть.

Основные термины

Встроенные автоматические стабилизаторы экономики
Дискреционная фискальная политика

Мультипликатор государственных расходов
Мультипликатор налогов
Недискреционная фискальная политика
Сдерживающая фискальная политика
Стимулирующая фискальная политика
Фискальная политика

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Обоснуйте необходимость фискальной политики.
2. Назовите инструменты фискальной политики.
3. От чего зависит эффективность фискальной политики?
4. Оцените роль налогов и государственных расходов в экономике.
5. Что такое «встроенные стабилизаторы»?
6. Сравните дискреционную и недискреционную фискальную политику.
7. Проанализируйте стимулирующую и сдерживающую фискальную политику.
8. Оцените влияние фискальной политики на равновесие на товарном рынке.
9. Укажите, какие направления экономической политики государства входят в понятие «фискальная политика».
10. В «Толковом словаре живого великорусского языка» В. Даля фискалом называется «законный надзиратель, прокурор, шпион». Считаете ли вы, что применение термина «фискальная» в отношении бюджетно-налоговой политики государства точно и удачно выражает ее содержание и направление?

В е р н ы л и с л е д у ю щ и е у т в е р ж д е н и я (Д а и л и Н е т) ?

1. Понятие дискреционной политики совпадает с понятием стимулирующей бюджетно-налоговой политики.

2. Автоматические стабилизаторы увеличивают размеры государственных расходов.
3. Налоги являются встроенными стабилизаторами.
4. Автоматическая фискальная политика осуществляется при неизменных ставках налогов и трансфертных программах.
5. Стимулирующая фискальная политика в открытой экономике ведет к росту дефицита торгового баланса.

Решите задачи

1. Экономика страны характеризуется следующими данными: фактический доход = 4000\$; предельная склонность к потреблению = 0,8; равновесный доход = 4200\$.

Определите:

- Как должны измениться правительственные расходы (при прочих равных условиях) для того, чтобы экономика достигла равновесного состояния (равновесный доход = 4200\$)?
- Как должна измениться величина налоговых поступлений (при прочих равных условиях) для того, чтобы экономика достигла равновесного состояния.



Рис. 22. Кривые совокупного спроса и совокупного предложения

2. На рис. 22 представлены кривые совокупного спроса и совокупного предложения. Ответьте: инфляционный или рецессионный разрыв испытывает экономика?

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 6. - М.: Менеджер, 1993.
2. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 7. - М.: Республика, 1996.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 28. - М.: Прогресс, 1997.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Гл. 8, 14. - М.: Республика, 1992.
5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 28. - М.: Прогресс, 1997.

Тема 13. Налоги и налоговая политика

Основные вопросы темы

1. Налоги и их функции. Налоговая система. Виды налогов. Кривая Лаффера.
2. Налоговая политика и ее принципы. Особенности налоговой системы России.

Основные теоретические положения и выводы

Потребность в налогах возникла вместе с возникновением государства. Налоги в развитой форме появились с возникновением товарно-денежных отношений. Их развитие шло параллельно развитию государственности и форм товарно-денежных отношений.

В связи с этим и разным пониманием сущности налогов, а также обращая внимание на разные их стороны, издавна ученые-экономисты давали налогам различное определение. Классик экономической теории Д. Рикардо считал, что налоги составляют ту долю продукта и труда страны, которая поступает в распоряжение правительства, они всегда выплачиваются, в конечном счете, из капитала или дохода.

Маркс отмечал, что налоги являются экономическим воплощением существования государства.

Более полное определение налогов дал русский ученый начала XX в. А. Соколов: «Под налогом нужно разуметь принудительный сбор, взимаемый государственной властью с отдельных хозяйствующих лиц или хозяйств для покрытия ее расходов или для достижения каких-либо задач экономической политики без предоставления плательщикам его специального эквивалента».

В Законе РФ «Об основах налоговой системы в РФ» определено: «Под налогом, сбором, пошлиной и другими платежами понимается обязательный взнос в бюджет соответствующего уровня или во внебюджетный фонд, осуществляемый плательщиком в порядке и на условиях, определяемых законодательными актами».

Необходимость налогов вытекает из функций и задач государства. В докапиталистическую эпоху значительная часть государственных потребностей покрывалась доменами - доходами от недвижимости, принадлежащей главе государства, и регалиями - доходами от монопольного права государства на осуществление определенной хозяйственной деятельности (например, винная монополия в России).

Развитие государственности и товарно-денежных отношений привело к утрате государством подавляющей части недвижимости и отмене государственных монополий. Сокращение собственных доходов государства (регалий и доменов) приводит к тому, что налоги становятся главным видом доходов государства.

Экономическая сущность налогов выражает реально существующие отношения, которые связаны с процессом изъятия части стоимости национального дохода. Процесс перераспределения стоимости национального дохода происходит в денежной форме в рамках совокупности финансовых отношений. Налоговые отношения выступают частью этих финансовых отношений. В связи с

этим налоги - не только экономическая, но и финансовая категория. Они как финансовая категория выражают общие свойства, присущие всем финансам. В то же время налоги имеют отличительные признаки, которые выделяют их из всей совокупности финансовых категорий.

Источником налогов выступает новая стоимость, т.е. национальный доход (НД). При ограниченной собственности на средства производства государство может получить свою долю НД лишь посредством принудительного его перераспределения. Следовательно, налоги - инструмент аннулирования части новой стоимости, которая становится собственностью государства.

Налоговые изъятия касаются практически всех членов общества, однако выгоды от их использования государством достаются плательщикам по пропорционально уплаченному налогу.

Современная налоговая система представляет собой сложное социальное образование, тесно связанное с развитием рыночных отношений, по сути своей являющееся многоступенчатой системой.

Налоги — это обязательные платежи, взимаемые государством, регионами и местными органами с юридических лиц и граждан.

Налоги выполняют следующие основные функции: фискальную, распределительную, стимулирующую и регулируемую.

Субъект налога (налогоплательщик) - юридическое или физическое лицо, которое по налоговому законодательству должно уплачивать налог.

Объект налога - товар, имущество, финансовый результат деятельности или действие, подлежащее обложению (имущество, доход, товар, отдельные виды деятельности и др.).

Источник налога - активы и доход субъекта, из которого уплачивается налог (себестоимость, заработная

плата, прибыль). Единица обложения - единица измерения объекта налога.

Н а л о г о в ы й о к л а д - сумма налога, уплачиваемая субъектом с одного объекта.

В налогообложении действуют три способа взимания налогов: кадастровый, декларационный, административный (у источника образования объекта).

Налоги и цены находятся во взаимосвязи, которая зависит от эластичности вторых. При неэластичных ценах налоги, за счет каких бы источников они ни уплачивались, могут быть переложены на потребителя через увеличение цены. При эластичных ценах от уровня налогов зависит в большей мере доход производителя, чем уровень цены.

Н а л о г о в а я с и с т е м а включает федеральные, республиканские и местные налоги. Большое значение имеет определение соотношения федеральных, республиканских и местных налогов, поступающих в бюджет. Например, источниками федерального бюджета являются налоги на доход, налоги на прибыль, а источниками региональных и местных бюджетов — налоги с продаж, налоги на недвижимость. В условиях России налог на прибыль делится в определенной пропорции между федеральным бюджетом и бюджетом регионов. Местные власти имеют право назначать местные налоги.

Н а л о г и д е л я т с я н а п р я м ы е (налоги на доход или имущество и наследство) и **к о с в е н н ы е** (акцизные сборы, налоги с продаж, налог на добавленную стоимость и др.). В зависимости от характера налоговых ставок различают регрессивные, пропорциональные и прогрессивные налоги.

П р о п о р ц и о н а л ь н ы й н а л о г — это налог, взимаемый независимо от размеров дохода.

Р е г р е с с и в н ы й н а л о г — это налог, средняя ставка которого понижается по мере роста дохода.

П р о г р е с с и в н ы й н а л о г — это налог, средняя ставка которого повышается по мере возрастания дохода.

Размер налоговых ставок оказывает влияние на увеличение или уменьшение национального объема производства. Теоретические обоснования этой зависимости приведены американским экономистом А. Лаффером, доказавшим, что снижение налогов ведет к экономическому подъему (рис. 23). Повышение налоговых ставок только до определенного момента может привести к росту налогов, а сверх определенного уровня подрывает стимул к деловой активности, что в конечном итоге уменьшает налоговые поступления.

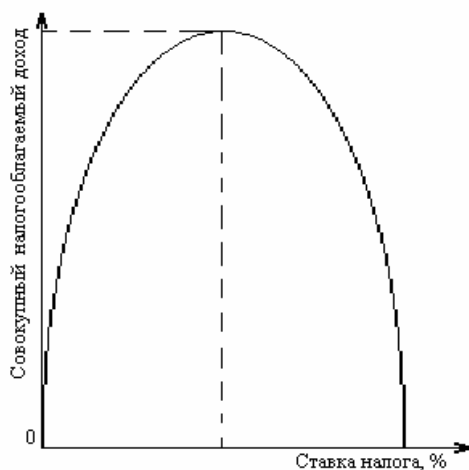


Рис. 23. Кривая Лаффера

Налоговая политика — это система мер по регулированию экономики посредством налогов. Она представляет собой составную часть экономической политики государства. Налоговая политика определяет характер и цели налоговой системы.

В 80-е гг. проведение налоговой политики стало главным инструментом государственного стимулирования макроэкономического развития. Ее особенностью в современных условиях является снижение налоговых ставок,

прежде всего прибыли. Либерализация налогообложения обеспечивает довольно устойчивые темпы экономического роста и способствует в долговременной перспективе поступлениям в бюджет, что ведет к сокращению его дефицита, а следовательно, приводит и к снижению темпов инфляции.

В налоговой политике используются самые различные способы стимулирования экономического развития. Среди них выделяются так называемые налоговые льготы. Это льготы на капиталы, вложенные в новые технологии, причем по отраслям. В отраслях, определенных как передовые, они могут достигать наибольших размеров. Налоговые льготы предоставляются также малому бизнесу в период его становления и развития.

Важную роль в формировании налоговой политики играют принципы налогообложения. Основные принципы налогообложения были сформулированы А. Смитом в работе «Исследование о природе и причинах богатства народов». Это всеобщность налогов и их пропорциональность доходу, определенность налогов, простота и удобство при их взимании и взимание с наименьшими издержками.

К перечисленным принципам в настоящее время добавляют следующие: однократность налогообложения, стабильность, обязательность и справедливость.

Налоговая система России находится в стадии становления и поэтому не удовлетворяет пока большинству из перечисленных принципов. Налоговая реформа начата в 1992 г. При подготовке реформы невозможно было предвидеть всех тех изменений и революционных преобразований, которые произойдут в течение последующих нескольких лет. Единая налоговая система крайне необходима для того, чтобы Россия развивалась экономически, чтобы каждое предприятие, каждый гражданин находились в одинаковых условиях независимо от того, где бы в России они ни осуществляли свою экономическую деятельность.

В проекте Налогового кодекса в качестве одного из главных принципов устанавливаются закрытые перечни тех региональных и местных налогов, которые вправе вводить или не вводить по своему усмотрению соответствующие органы власти и самоуправления.

Налоговая система в России не должна подвергаться кардинальной ломке, потому что Россия собирается интегрироваться в мировую экономику и в мировое сообщество. Это требует от России в качестве одного из обязательных условий идентификации налоговой системы с европейскими моделями. (Нынешняя налоговая система имеет сходство с европейскими налоговыми системами в общих чертах). Особенно это касается двойного налогообложения. Если иностранные инвесторы или компании, работающие в России, так же, как и российские компании, выходящие на мировой рынок, окажутся под прессом двойного налогообложения, Россия автоматически станет страной, закрытой для иностранного капитала. Это будет означать экономическую самоизоляцию России. Вот почему речь должна идти не о кардинальной ломке налоговой системы, а о втором этапе налоговой реформы, начатой в 1992 г.

Основные термины

Инвестиционные налоговые льготы

Классификация налогов

Кривая Лаффера

Налоги

Налоговая политика

Налоговая реформа

Налоговая система

Объекты налогообложения

Функции налогов

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Перечислите обычно применяемые классификации налогов. Какая из них кажется наиболее точной?

2. Назовите и объясните четыре принципа налогообложения, выдвинутые А. Смитом. Какие из них не утратили своей актуальности?
3. Обоснуйте регулирующую функцию подлогов.
4. Обоснуйте перераспределительную функцию налогов.
5. Сформулируйте требования, которым должна удовлетворять налоговая база
6. Перечислите федеральные, региональные и общеобязательные местные налоги.
7. По каким признаками налог относится к определенному уровню бюджетной системы?
8. В чем видно отличие налоговой системы России от налоговых систем других стран?
9. Дайте оценку тяжести налогового бремени действующих ставок налога на прибыль.
10. Каково значение НДС для бюджетов различных уровней?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. В структуре налоговой системы России можно выделить только один уровень.
2. Прогрессивное налогообложение подразумевает большую ставку налога при меньшем доходе.
3. Кривая Лаффера показывает величины собранных налогов от ставки налога.
4. Налог на добавленную стоимость относится к федеральным налогам.
5. В доходах любого государства наибольшую долю составляет налог на прибыль.

Решите задачи

1. В стране действует следующая схема подоходного налогообложения (табл. 10).

Таблица 10. Схема подоходного налогообложения

Доход	Налог
До 10 тыс. р. в год	12%
От 10 до 20 тыс. р. в год	1200 р. + 20% с суммы, превышающей 10 тыс. р.
Более 20 тыс. р. в год	3200 р. + 40% с суммы, превышающей 20 тыс. р.

Какую сумму налога должен заплатить гражданин, если его годовой доход составляет 45 тыс. р.?

2. В стране действует следующая схема подоходного налогообложения (табл. 11).

Таблица 11. Схема подоходного налогообложения

Доход	Налог
До 10 тыс. р. в год	5%
От 10 до 30 тыс. р. в год	500 р. + 15% с суммы, превышающей 10 тыс. р.
Более 30 тыс. р. в год	3500 р. + 40% с суммы, превышающей 30 тыс. р.

Какую сумму налога должен заплатить гражданин, если его годовой доход составляет 50 тыс. р.?

3. В стране действует следующая схема подоходного налогообложения (табл. 12).

Таблица 12. Схема подоходного налогообложения

Доход	Налог
До 10 тыс. р. в год	10%
От 10 до 30 тыс. р. в год	1000 р. + 20% с суммы, превышающей 10 тыс. р.
От 30 до 50 тыс. р. в год	5000 р. + 30% с суммы, превышающей 30 тыс. р.
Более 50 тыс. р. в год	11000 р. + 40% с суммы, превышающей 50 тыс. р.

Какую сумму налога должен заплатить гражданин, если его годовой доход составляет 20 тыс. р.?

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 6. - М.: Менеджер, 1993.
2. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 7. - М.: Республика, 1996.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 28. - М.: Прогресс, 1997.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Гл. 14. - М.: Республика, 1992.

Тема 14. Макроэкономическое регулирование экономики

Основные вопросы темы

1. Сравнительная характеристика кейнсианского и монетаристского подходов к вопросу макроэкономического регулирования экономики.
2. Макроэкономическое регулирование с позиций сторонников теории рациональных ожиданий и теории экономики предложения.

Основные теоретические положения и выводы

Подходы к макроэкономическому регулированию различны со стороны экономических школ. Общим методологическим подходом кейнсианцев является концепция активной макроэкономической политики в целях стабилизации экономики, где активную роль играет государство. Основным уравнением в кейнсианской модели является

$$GNP = C + I + G + X_n,$$

где GNP - валовый национальный продукт; С - потребительские расходы; I-инвестиции; G - государственные расходы; Xп - чистый экспорт.

Для стимулирования эффективного спроса Кейнс предлагает увеличить государственные расходы, государственные инвестиции и государственные закупки товаров. При этом увеличение расходов государства должно компенсироваться налоговыми поступлениями за счет деловой активности.

Денежно-кредитную политику как инструмент макроэкономического регулирования кейнсианцы не отрицают, но рассматривают ее как вторичную. Особое внимание уделяется регулированию процентной ставки. Снижение процентов на кредиты приводит к увеличению прибыльности капиталовложений. Это положение кейнсианской денежной политики активно использовалось правительствами многих стран при практическом воздействии на экономику. Однако при увеличении предложения денег возникает опасная для экономики ситуация нарушения связей между рынками денег и товаров, которая выражается через недостаточное товарное покрытие. Она носит название ликвидной ловушки. Таким образом, снижение нормы процента не безгранично и может привести к нулевому эффекту осуществляемой денежной политики и вызвать инфляционные процессы.

Классическая школа, в том числе и монетаристы, утверждает, что экономика внутренне стабильна и рыночный механизм в состоянии самостоятельно обеспечить долгосрочное равновесие и эффективное развитие экономики. Цены выполняют роль главного рычага, обеспечивающего корректировку в случае нарушения равновесия. Государственное вмешательство ведет к экономической нестабильности. Приоритетность денежных институтов — один из основных факторов, по мнению монетаристов, влияющих на экономическую стабильность как главную цель макроэкономического регулирования. Основным уравнением

равновесной макроэкономической модели классики считают уравнение обмена И. Фишера:

$$M \cdot V = P \cdot Q.$$

Роль фискальной и денежно-кредитной политики у представителей монетарной теории второстепенна. Более того, по их мнению, проведение фискальной и денежно-кредитной политики может усилить экономическую нестабильность и подтолкнуть инфляцию. Основное правило монетаристов — поддержание постоянного темпа роста денежной массы в соответствии с ростом реального ВВП. Предположим, что под влиянием денежного фактора происходит рост совокупного предложения ($AS \rightarrow AS1$), вызванный вовлечением в производство дополнительных ресурсов или совершенствованием технологий, который приведет к смещению кривой совокупного спроса ($AD \rightarrow AD1$). Уровень ВВП возрастает с $Q1$ до $Q2$, цены же останутся на прежнем уровне, что гарантирует их стабильность (рис. 24). Отсюда монетаристы делают вывод о темпах роста денежного предложения. Денежное предложение и ежегодный темп роста реального ВВП должны устойчиво возрастать на 3 — 5% в год.

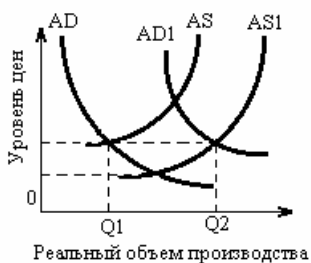


Рис. 24. Монетаристский подход к макроэкономическому регулированию

Данная концепция применяется на практике с начала 80-х годов во многих развитых странах, особенно для борьбы с инфляцией в условиях отсутствия глубокого спа-

да экономики и падения курса национальной валюты. В странах с переходной экономикой, как Россия, монетарная модель может быть применима при наличии развитого рынка и рыночных институтов.

В 1995 г. Нобелевская премия по экономике была присуждена американскому экономисту чикагской школы Роберту Лукасу «за разработку и применение теории рациональных ожиданий, которая привела к изменению макроэкономического анализа и углублению понимания экономической политики».

Главный постулат этой теории: «Участники экономического процесса - частные лица и компании - не могут рассматриваться как бездумные объекты макроэкономического взаимодействия, которые государственная политика направляет в ту или иную сторону».

Простейший пример: прогноз инфляции немедленно ускоряет ее рост, стимулирует процесс.

Ожидания людей важны для экономики и экономической политики государства, так как именно люди являются самым главным элементом любой экономической политики, именно они претворяют ее в жизнь. И от того, как ведут себя люди, зависит результат проведения этой политики.

Если люди ожидают определенного развития ситуации, то они ведут себя соответствующим образом. И их поведение, в свою очередь, сделает так, что ситуация разовьется именно таким образом, как они ожидают, т.е. может получиться замкнутый круг. Поэтому так важно при проведении государственной политики «справляться» с ожиданиями людей, уметь повернуть их в свою пользу.

Государство может использовать ожидания людей и корпораций для эффективного влияния на экономику, если оно сумеет сделать так, чтобы ожидания людей и государства при проведении определенной экономической политики совпадали. Только таким образом проводимая эконо-

мическая политика будет успешной. Тут можно использовать и разъяснения, и апробирование масштабной политики на примере какого-то региона, отрасли и т.п.

В концепции теории рациональных ожиданий, относящейся к неоклассическому направлению, основными моментами являются следующие: гибкие цены и заработная плата, конкурентные рынки.

Рыночный механизм автоматически поддерживает экономику в состоянии равновесия. Экономические агенты — потребители, предприниматели — осмысливают информацию о шоковых ситуациях AS и AD и понимают стабилизационную политику, проводимую правительством. Принимая собственные решения на ожидаемые результаты стабилизационной политики, они могут свести ее к нулевому эффекту, т.е. тогда никакого роста объема реального выпуска продукции не произойдет, а рост совокупного спроса ($AD \rightarrow AD_1$) приведет лишь к росту цен (рис. 25).

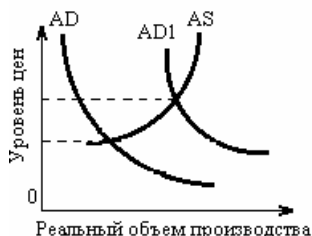


Рис. 25. График теории рациональных ожиданий

Термин «теория экономики предложения» возник в 70-е гг. для рекомендаций в области экономической политики, нацеленной на ускорение экономического роста посредством усиления стимулов для производителей. Сторонники данной концепции считают, что экономическая политика, направленная на стимулирование совокупного спроса (AD), неэффективна и должна быть заменена экономической политикой, стимулирующей совокупное предложение (AS), а это прежде всего поддержка программ занятости,

стимулирование конкуренции, проведение налоговых реформ в сторону снижения налогов, доступность кредита для производителей, защита государством прав собственника.

Сторонники теории, ориентированной на предложение, заявляют, что большая часть налогов перекладывается на потребителей и тем самым вызывает ускорение инфляции издержек и, соответственно, рост цен на товары. Появляется так называемый «налоговый клин» - разница между издержками производства и ценами товаров, которая по мере увеличения смещает кривую совокупного предложения в сторону уменьшения. Все это оказывает негативное влияние на стимулы к труду и инвестированию. Поэтому одним из основных источников стимулирования деловой активности, по мнению сторонников теории экономики предложения, является сокращение налоговых ставок на получаемые доходы, на сбережения.

Сторонники данной теории выступают также против государственного вмешательства в экономику в форме регулирования.

Основные термины

Кейнсианская модель макроэкономического регулирования экономики

Классическая модель макроэкономического регулирования экономики

Монетарная модель макроэкономического регулирования экономики

Монетарное правило

Налоговый клин

Теория рациональных ожиданий

Теория экономики предложения

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Сформулируйте монетарное правило.
2. Сравните классическую и монетарную модели макроэкономического регулирования.

3. Проведите анализ следующего утверждения Дж. М. Кейнса: «Поддержание спроса побудит инвесторов вкладывать средства в производство». Сравнить взгляды Дж. М. Кейнса и монетаристов на проблему инвестиций и сбережений.

4. Можно ли сделать вывод о кризисе кейнсианской модели государственного регулирования?

5. Сравните теорию рациональных ожиданий и теорию экономики предложения.

6. С учетом уроков зарубежного опыта каким образом должна строиться в России система государственного регулирования экономики?

7. Как вы думаете, почему ожидания людей столь важны для экономики и экономической политики государства?

8. Как государство может использовать ожидания людей и корпораций для более эффективного влияния на экономику?

9. Что такое налоговый клин?

10. Есть ли необходимость в макроэкономическом регулировании?

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. Монетаристы считают, что государственное вмешательство снижает стабильность рыночной экономики.

2. Кейнсианцы верят, что рынку свойственна только свободная конкуренция.

3. Теория рациональных ожиданий утверждает, что члены общества могут на основе своих прогнозов заранее нейтрализовать отрицательное влияние государственной политики на уровень своего благосостояния.

4. $P \times Q$ – это чистый национальный продукт в номинальном выражении.

5. «Правило монетаристов» предполагает, что предложение денег должно увеличиваться темпами, равными потенциальному темпу роста реального ВВП.

Решите задачи

В соответствии с монетаристской концепцией скорость обращения денег стабильна и равна 4. Используя данные, имеющиеся в табл. 13, выполните предлагаемые задания. Все расчеты должны основываться на монетаристской концепции.

1. Рассчитайте номинальный объем производства (PQ) при каждом уровне цен (данные занесите в таблицу).
2. Рассчитайте величину MV при каждом уровне цен (данные занесите в таблицу). Определите равновесные значения номинального объема производства (PQ или MV), цены и физического объема продукции, если $M = 90\$$.

Таблица 13. Информация о выпуске продукции

P (\$)	Q (\$)	PQ (\$)	MV (\$)
1,00	100		
2,00	110		
3,00	120		
4,00	130		
5,00	140		
6,00	150		
7,00	160		

(P – средняя цена, Q – физический объем продукции, M – предложение денег, V – скорость денежного обращения)

3. Определите величину MV при каждом уровне цен и равновесные значения номинального объема производства, цены и физического объема продукции, если $M = 175\$$.

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 11, 12. - М.: Менеджер, 1993.
2. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 5, 6, 7, 11. - М.: Республика, 1996.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 28. - М.: Прогресс, 1997.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 18. - М.: Республика, 1992.

Тема 15. Экономический рост

Основные вопросы темы

1. Экономический рост как результат эффективного функционирования национальной экономики. Типы экономического роста.
2. Кейнсианская и неоклассическая модели экономического роста.
3. Государственное регулирование экономического роста.

Основные теоретические положения и выводы

В современной экономической теории под экономическим ростом обычно понимаются не кратковременные взлеты и падения реального объема производства относительно естественного значения, а долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале. В этом случае предметом изучения является рост потенциального объема производства, который трактуется как движение от одного долгосрочного состояния равновесия к другому.

При таком подходе в центре внимания находятся темпы экономического роста и факторы предложения. При анализе реального экономического роста предметом изучения являются не только факторы, определяющие экономиче-

скую динамику, но также изменения отраслевых и воспроизводственных пропорций, трансформация институциональной структуры в процессе экономического роста, государственная политика по стимулированию или сдерживанию темпов роста, причины отставания реального объема производства от потенциального и т. д.

В экономической теории сложились два основных подхода к трактовке форм проявления экономического роста.

Наиболее распространенной является понимание экономического роста как итоговой характеристики развития национальной экономики за определенный период, измеряемой либо темпами роста реального объема ВВП (НД), либо темпами увеличения этих показателей в расчете на душу населения. Необходимость применения того или иного способа измерения экономического роста связывается обычно с задачами исследования.

Первый способ измерения экономического роста используется, как правило, при оценке темпов расширения экономического потенциала страны, второй — при анализе динамики благосостояния населения или сравнении жизненного уровня в разных странах и регионах. В этом случае под экономическим ростом обычно подразумевается такое развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения реального национального дохода превышают темпы роста населения, что позволяет рассматривать проблемы роста с позиции жителя страны, а не стороннего наблюдателя.

Основными конечными целями экономического роста являются повышение материального благосостояния населения и поддержание национальной безопасности. Повышение материального благосостояния как главная цель экономического роста конкретизируется в следующих основных составляющих.

- Увеличение среднедушевых доходов населения. Достижение этой цели получает свое отражение в тем-

пах роста национального дохода (НД) на душу населения.

- Увеличение свободного времени. Досуг является одним из жизненных благ, но не находит отражения в показателях реального ВВП или НД страны. Поэтому при оценке степени достижения данной цели необходимо принимать во внимание, происходило или нет в течение рассматриваемого периода сокращение рабочей недели и рабочего года, общей продолжительности трудовой деятельности рабочих и служащих.
- Улучшение распределения НД среди различных слоев населения. Если бы простое увеличение реального НД сопровождалось значительным ухудшением его распределения, то большая часть населения вообще бы не сочла экономический рост улучшением, так как его благосостояние могло бы остаться прежним или даже уменьшиться. Поэтому важно, чтобы в процессе экономического развития поддерживались принципы социальной защищенности по отношению к нетрудоспособным и безработным.
- Улучшение качества и рост разнообразия выпускаемых товаров и услуг. Эта составляющая не находит прямого отражения в показателе реального НД.

В то же время вполне допустимо предположить, что более высокое качество и дифференциация товаров способствуют повышению потребительской удовлетворенности и, следовательно, получают свое отражение в увеличении расходов на покупку товаров и услуг, совокупный размер которых характеризует объем произведенного НД.

Под эффективностью экономического роста понимается улучшение всех составляющих многогранного понятия «эффективность производства». Сюда относятся:

- улучшение качества товаров и услуг, повышение их конкурентоспособности на отечественном и мировом рынках;

- освоение производства новых товаров, позволяющих удовлетворить ранее не удовлетворенные потребности или создавать возможность для их удовлетворения наилучшим образом;
- углубление специализации и кооперирования производства с учетом территориальных преимуществ страны в системе международного разделения труда;
- повышение управленческого мастерства и использование эффективных мотиваций для стимулирования роста производительности труда внутри фирм;
- улучшение расположения производственных ресурсов по отраслям и регионам страны;
- освоение новых технологий, позволяющих минимизировать затраты ограниченных производственных ресурсов для выпуска данного объема производства.

Понятие «качество экономического роста» в экономической теории связывается с усилением его социальной направленности. Основными составляющими качества экономического роста являются:

- улучшение материального благосостояния населения;
- повышение уровня развития отраслей социальной инфраструктуры;
- рост инвестиций в человеческий капитал;
- обеспечение безопасности условий труда и жизни людей;
- поддержание полной занятости в условиях растущего объема предложения на рынке труда.

Следует отметить, что между темпами экономического роста, с одной стороны, и повышением качества — с другой, существует определенное противоречие.

Высокие темпы могут достигаться за счет ухудшения качества роста. Например, повышение продолжительности рабочего дня или увеличение интенсивности труда, веду-

щие к росту трудозатрат и тем самым способствующие увеличению темпов экономического роста, на качестве экономического роста будут сказываться негативно вследствие снижения свободного времени. Напротив, низкие и даже отрицательные темпы роста могут сопровождаться повышением потребительской удовлетворенности в результате выпуска более качественной продукции. Поэтому многие экономисты считают, что наиболее предпочтительны невысокие (2—3 % в год), но устойчивые темпы экономического роста.

Вместе с тем в условиях глубокого экономического спада, низкой производительности труда и широкого распространения немаксимизирующего поведения фирм для обеспечения эффективного развития страны наиболее предпочтительным может оказаться максимальный экономический рост.

Факторами экономического роста называются те явления и процессы, которые определяют масштабы увеличения реального объема производства, возможности повышения эффективности и качества роста.

По способу воздействия на экономический рост различают прямые и косвенные факторы. Прямыми называются те, которые непосредственно определяют физическую способность к экономическому росту. Косвенные факторы влияют на возможность превращения этой способности в действительность. Они могут способствовать реализации потенциала, заложенного в прямых факторах, или ограничивать его.

В состав прямых факторов входят пять основных факторов, непосредственно определяющих динамику совокупного производства и предложения:

- увеличение численности и повышение качества трудовых ресурсов;
- рост объема и улучшение качественного состава основного капитала;

- совершенствование технологии и организации производства;
- повышение количества и качества вовлекаемых в хозяйственный оборот природных ресурсов;
- рост предпринимательских способностей в обществе.

В состав косвенных факторов входят такие факторы предложения, как снижение степени монополизации рынков, уменьшение цен на производственные ресурсы, снижение налогов на прибыль, расширение возможности получения кредитов, факторы спроса и распределения.

В том случае, если изменение косвенных факторов происходит в обратном направлении, при прочих равных условиях экономический рост будет сдерживаться. Так, резкое удорожание производственных ресурсов после либерализации цен в нашей стране явилось одной из причин, стимулирующих промышленные предприятия к снижению занятости и объемов производства.

Отдельно остановимся на факторах спроса и распределения.

Факторы спроса определяют возможность реализации растущего объема производства. В числе важнейших можно выделить такие факторы спроса, как рост потребительских, инвестиционных и государственных расходов, расширение экспорта вследствие освоения новых рынков сбыта или повышения конкурентоспособности продукции страны на мировом рынке.

К факторам распределения, оказывающим воздействие на экономический рост, относятся:

- фактическое расположение производственных ресурсов по отраслям, предприятиям и регионам страны;
- действующий в обществе порядок распределения доходов между субъектами хозяйственной деятельности.

Эти факторы влияют как на способность экономической системы к росту, так и на ее эффективность. Способность к наращиванию производства, создаваемая прямыми факторами предложения, недостаточна для расширения реального объема производства темпами, соответствующими потенциальным возможностям роста. Необходимо такое распределение ресурсов, которое позволяет их эффективно использовать с целью получения максимального количества полезной продукции. Эта проблема решается в своей основной части рынком, а в тех сферах, где рынок терпит фиаско, — государством (производство общественных благ, нейтрализация негативных внешних эффектов).

Порядок распределения доходов также имеет большое значение для реализации потенциала экономического роста. Эту функцию он выполняет только в том случае, если стимулирует рабочих к повышению производительности труда. Иными словами, для роста экономики потенциально возможными темпами необходимо, чтобы доходы собственников факторов производства росли темпами, равными темпам роста их производительности.

Соотношение между темпами роста продукта и изменением объемов факторов производства может быть разным в зависимости от типа экономического роста. В теоретическом плане могут быть выделены два основных типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.

При экстенсивном типе экономического роста расширение объема материальных благ и услуг достигается за счет использования большего количества прямых факторов предложения: работников, средств труда, земли, сырья, топливно-энергетических ресурсов и т. д. При экстенсивном росте сохраняются постоянные пропорции между темпами роста реального объема производства и совокупных издержек на его создание.

Интенсивный тип экономического роста, напротив, характеризуется тем, что расширение производства обеспечивается за счет качественного совершенствова-

ния прямых факторов роста: применения прогрессивных технологий, использования рабочей силы, имеющей большую квалификацию и более высокую производительность труда, и т. д. В этом случае темпы роста реальных объемов производства будут превышать темпы изменения реальных совокупных издержек.

В соответствии с выделением типов экономического роста прямые факторы роста разделяются на две основные группы: экстенсивные и интенсивные (рис. 26).

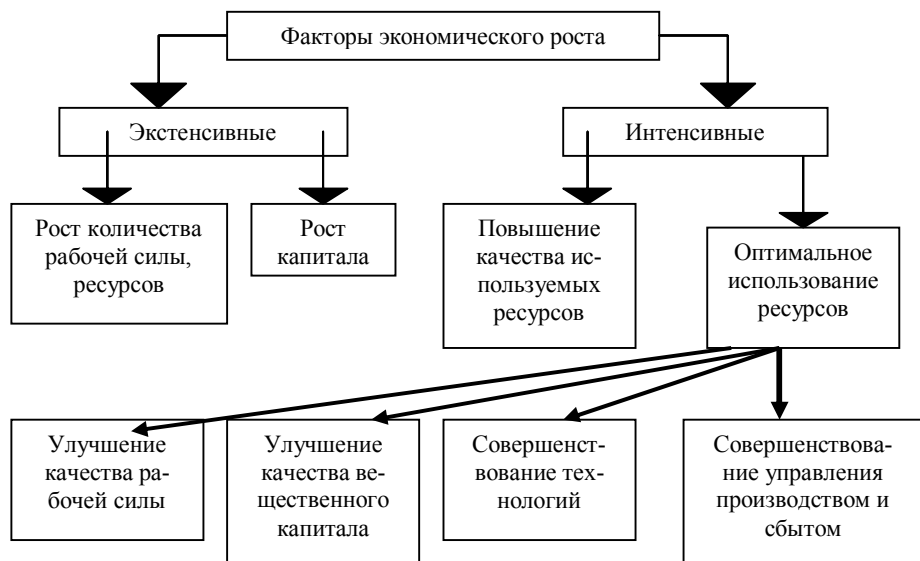


Рис. 26. Факторы экономического роста

В реальной действительности экстенсивный или интенсивный типы экономического роста в чистом виде не существуют. Количественное совершенствование факторов роста, осуществляемое на основе внедрения достижений НТП, всегда требует вложений инвестиций в средства производства или рабочую силу. В свою очередь, рост рабочей силы и средств производства сопровождается изменением их качественных характеристик. Поэтому при анализе реального экономического роста, а не его теоретических мо-

делей, выделяют преимущественно экстенсивный и преимущественно интенсивный типы роста.

В настоящее время принято отнесение экономического роста к тому или иному типу в зависимости от удельного веса прироста реального ВВП (ЧНП), обусловленного интенсивными факторами роста. Если доля реального ВВП, полученного за счет интенсивных факторов роста, превышает 50%, то для экономики характерен преимущественно интенсивный тип роста. И наоборот, если удельный вес прироста реального ВВП за счет интенсивных факторов менее 50% от общего прироста ВВП, экономическая динамика характеризуется преимущественно экстенсивным типом.

Сегодня нет идеальных методик определения доли экстенсивных и интенсивных факторов в приросте ВВП. Тем не менее приблизительные расчеты, проведенные по разным методикам, показывают, что в 70-80-е годы прирост НД, обусловленный интенсивными факторами, в индустриально развитых странах превышал 50%, в то время как в бывшем СССР он был на уровне 20—30 %. Это позволяет сделать вывод о том, что в современной рыночной экономике доминирующим фактором развития является НТП, к которому рыночная экономика гораздо более восприимчива, чем административно-командная.

Анализ экономического роста неизбежно должен был привести к созданию его моделей, без чего невозможно эффективное прогнозирование экономического роста и его последствий.

Современные модели экономического роста сформировались на основе двух источников — кейнсианской теории макроэкономического равновесия и неоклассической теории производства. Эти два источника обусловили возникновение двух основных направлений в теоретических исследованиях проблем экономического роста — кейнсианского (позже некейнсианского) и классического (позже неоклассического).

Кейнсианские модели. Кейнсианские модели роста возникли в качестве развития и критической переработки кейнсианской теории макроэкономического равновесия.

После Второй мировой войны последователи Дж. М. Кейнса поставили перед собой задачу создать новую модель, способную объяснить различные состояния динамического равновесия. Наиболее известными являются некейнсианские модели экономического роста Р. Харрода (Англия) и Е. Домара (США), которые основаны на двух предположениях:

- рост национального дохода является только функцией накопления капитала, а все остальные факторы (увеличение занятости, степень использования достижений НТП, улучшение организации производства), влияющие на рост капиталотдачи, исключаются. Таким образом, модели Харрода и Домара — это однофакторные модели. Предполагается, что спрос на капитал при данной капиталоемкости (затрат капитала на единицу продукции) зависит только от темпов роста национального дохода;
- капиталоемкость не зависит от соотношения цен производственных факторов, а определяется лишь техническими условиями производства.

Определяющим фактором экономического роста и его темпов, по мнению некейнсианцев, является рост инвестиций. Инвестиции в рассматриваемой модели экономического роста играют важную роль: с одной стороны, они способствуют росту национального дохода, с другой — увеличивают производственные мощности. В свою очередь, рост дохода способствует увеличению занятости.

Рассмотрим в общих чертах модель Е. Домара, основанную на указанных выше предположениях. Условием динамического равновесия должно быть следующее

равенство: Прирост денежного дохода (спрос) = Приросту производственных мощностей (предложение).

В формализованном виде модель Е. Домара представляет собой уравнение:

$$\Delta I \cdot 1/a = I \cdot \sigma \quad \text{или} \quad \Delta I / I = \sigma \cdot a,$$

где I — ежегодные чистые капиталовложения; ΔI — ежегодный прирост чистых капиталовложений; $\Delta I / I$ — темп роста чистых капиталовложений; $1/a$ — мультипликатор, где a — доля сбережений в национальном доходе, т.е. средняя склонность к сбережениям; σ — потенциальная средняя производительность капиталовложений, или капиталотдача.

Таким образом, темп роста чистых инвестиций (капиталовложений), который обеспечивает полную занятость трудовых ресурсов и полную загрузку производственных мощностей, должен быть равен ($\sigma \cdot a$). Иначе говоря, потенциальную среднюю производительность инвестиций (капиталотдачу) необходимо умножить на долю сбережений в национальном доходе.

Например, если $\sigma = 0,3$ и $a=0,2$, то $\Delta I / I$ (темп роста инвестиций) должен составить: $(0,3 \cdot 0,2) \cdot 100\% = 6 \%$.

Модель Харрода - Домара учитывает в качестве единственного фактора роста капитал при условии равенства прироста сбережений и инвестиций, причем инвестиции рассматриваются как «новые импульсы» к росту, а производственные мощности полностью используются.

Формула темпа роста и накопления выглядит следующим образом:

$$G = S \cdot CN,$$

где G — темп роста; S — коэффициент сбережения в национальном доходе; CN — коэффициент акселератора.

Поскольку постоянный гарантированный темп роста в странах рыночной экономики, по мнению неокейнсианцев, не достигается автоматически, они пришли к выводу о том, что для достижения динамического равновесия необходимо государственное регулирование экономики.

Неоклассическая модель экономического роста. При анализе экономического роста неоклассики исходят:

- во-первых, из того, что стоимость продукции создается всеми производственными факторами;
- во-вторых, из того, что каждый фактор производства вносит свой вклад в создание стоимости продукции в соответствии со всеми предельными продуктами и получает доход, равный этому предельному продукту;
- в-третьих, из того, что существует количественная зависимость между выпуском продукции и ресурсами, необходимыми для ее производства, а также зависимость между самими ресурсами;
- в-четвертых, из того, что существует независимость факторов производства, их взаимозаменяемость.

Модель неоклассиков, в отличие от однофакторной неокейнсианской, является многофакторной.

Научно-техническая революция дала мощный импульс для новых исследований в области теории экономического роста. Переход к преимущественно интенсивному типу экономического роста потребовал теоретического осмысления «вклада» НТР в темпы и качество экономического роста.

Неоклассическая модель, исследующая эти явления, основана на использовании широко известной производственной функции Кобба-Дугласа. Еще в 1928 г. американские ученые — экономист П. Дуглас и математик Ч. Кобб — создали макроэкономическую модель, позволяющую оценить вклад различных факторов производства в увеличение объема производства или национального дохода. Эта функция имеет следующий вид:

$$Y = A \cdot K^{\alpha} \cdot L^{\beta},$$

где Y — объем производства, K — капитал, L — труд, A , α , β — параметры, или коэффициенты производственной

функции: A — коэффициент пропорциональности; α и β — коэффициенты эластичности объема производства по затратам труда и капитала.

Коэффициент α показывает, на сколько процентов изменится объем производства (национального дохода), если затраты капитала увеличатся на 1%.

Коэффициент β оценивает увеличение дохода (в %) при росте затрат труда на 1%.

Сумма ($\alpha + \beta$) помогает измерить увеличение объемов производства или национального дохода (в %) при одновременном увеличении фактора K и L на 1%.

На основе статистических данных о динамике основного капитала, отработанных человеко-часов рабочих и служащих и физического объема продукции обрабатывающей промышленности США за 1899 — 1922 гг. Ч. Кобб и П. Дуглас эмпирическим путем определили следующие параметры производственной функции:

$$Y = 1,01 \cdot K \cdot 0,25 \cdot L \cdot 0,75.$$

Увеличение затрат капитала на 1% вызывает приращение объема производства на $1/4$, или 0,25; увеличение затрат труда на 1% соответственно увеличивает объем выпуска на $3/4$, или 0,75.

Если $\alpha + \beta = 1$ (а в разработанной Коббом и Дугласом модели применительно к отмеченному временному периоду эта сумма, как видно из формулы, равна 1), это значит, что одновременное увеличение K и L на 1% вызывает увеличение Y тоже на 1% (п о с т о я н н ы й э ф ф е к т м а с ш т а б а).

Но могут быть и другие ситуации: $\alpha + \beta \neq 1$. В таких случаях нужно обращать внимание на уменьшающуюся или увеличивающуюся отдачу факторов в зависимости от масштаба.

Впоследствии производственная функция Кобба-Дугласа была видоизменена в связи с введением нового фактора — технического прогресса. Впервые (в 1942 г.) предпринял эту попытку, связанную со стремлением

учесть и влияние НТР на экономический рост, голландский экономист лауреат Нобелевской премии Ян Тинберген. В его интерпретации формула приняла следующий вид:

$$Y = A \cdot K \cdot \alpha \cdot L \cdot (1-\alpha \text{ert}),$$

где ert — это фактор времени.

Введение фактора времени позволяло отразить совокупность не просто количественных, а качественных изменений, которые объединялись одним термином — «технический прогресс».

Итак, величина национального дохода может возрасти и в связи с ростом затрат капитала, труда, и в связи с качественными изменениями: рост квалификации занятых, инновации, совершенствование организации производства, рост образования в целом в масштабе общества и т. п.

Модель экономического роста Э. Денисона включает действие не только «физических факторов» — капитала и труда, но и «производительных факторов» — технологии, размещения, специализации. Причем повышение производительности труда является наиболее важным фактором, обеспечивающим рост ВВП и национального дохода. Данная модель рассматривалась применительно к конкретным странам Западной Европы, Японии, США.

Экономисты разных теоретических школ рекомендуют различные методы государственного стимулирования экономического роста. Кейнсианская школа рассматривает экономический рост с точки зрения факторов спроса, сторонники теории экономики предложения — с точки зрения факторов предложения. Неоклассики учитывают множество факторов, выделяя особо технический рост - модель роста Р. Солоу.

В конце 80-х гг. возникла дискуссия о необходимости экономического роста для развитых стран. Сторонники экономического роста придерживаются мнения, что экономический рост приводит к повышению уровня жизни, решению проблем окружающей среды, к более справедли-

вому распределению доходов и высвобождению свободного времени для населения.

Противники экономического роста основывают свои рассуждения на том, что экономический рост приводит к ухудшению состояния окружающей среды, неуверенности в поступках людей и их обеспокоенности в завтрашнем дне, что находится в противоречии с общечеловеческими ценностями.

Основные термины

Государственное стимулирование экономического роста

Интенсивный рост

Модель Кобба-Дугласа

Модель Р. Солоу

Модель Харрода-Домара

Модель Э. Денисона

Производительность труда

Экономический рост

Экстенсивный рост

В о п р о с ы д л я с а м о п р о в е р к и

1. Что такое экономический рост?
2. Сравните экстенсивный и интенсивный экономический рост.
3. Как определяется эффективность экономического роста?
4. Назовите основные составляющие качества экономического роста.
5. Как вы думаете, что является наиболее существенной причиной экономического роста в развитых странах?
6. В чем заключается постоянный эффект масштаба?
7. Что измеряется с помощью производственной функции?
8. В чем заключается государственное стимулирование экономического роста?

9. Всегда ли присутствует государственное стимулирование экономического роста? Есть ли в нем необходимость?

10. Сравните различные модели экономического роста.

Верны ли следующие утверждения
(Да или Нет)?

1. На рост производительности труда не оказывает влияния увеличение численности работников.

2. Экономический рост может быть проиллюстрирован движением точки по кривой производственных возможностей.

3. В экономике, характеризующейся полной занятостью, высокие темпы экономического роста требуют высокой нормы сбережений и высокой нормы инвестиций.

4. Если объем ВВП растет быстрее, чем численность населения, то объем ВВП в расчете на душу населения снижается.

5. Экономический рост – это увеличение номинального объема ВВП за определенный промежуток времени.

Решите задачи

1. Предположим, что в экономически слаборазвитой стране отношение капитал/продукт равно 3. Как повлияют на величину ВВП в условиях полной занятости инвестиции объемом 10 млн долл.?

2. Предположим, что доля сбережений в ВВП составляет 5%, отношение капитал/продукт равно 3. Определите темп роста ВВП в условиях полной занятости.

3. Определите темп роста ВВП в расчете на душу населения в условиях полной занятости, если численность населения в стране выросла на 4% за год при условиях, указанных в задании 2; при условии, что доля сбережений в ВВП увеличится до 10%.

С п и с о к л и т е р а т у р ы

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. Гл. 11. - М.: Менеджер, 1993.
2. Долан Э. Макроэкономика. Гл. 14. - М.: Республика, 1996.
3. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. Гл. 35. - М.: Прогресс, 1997.
4. Макконнелл К., Брю С. Экономикс. Т. 1. Гл. 21. - М.: Республика, 1992.

П р и л о ж е н и я

Приложение № А. Программа курса

Тема 1. Национальная экономика и ее важнейшие показатели

Предмет макроэкономики. Цели макроэкономики. Общие условия макроэкономического равновесия. Модель кругооборота ресурсов, продуктов и дохода.

Валовый национальный продукт и валовый внутренний продукт в системе национальных счетов. Методика измерения. Конечная и промежуточная продукция. Добавленная стоимость.

Чистый национальный продукт и национальный доход, личный доход, лично располагаемый доход.

Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП. Экономическое благосостояние. Уровень цен. Индекс потребительских цен и индекс цен производителей.

Российские макроэкономические показатели. Особенности экономического развития России в середине 90-х гг.

Тема 2. Основные макроэкономические проблемы

Макроэкономическая стабильность и ее проблемы в переходной экономике.

Экономический цикл и его фазы. Причины экономических колебаний. Нециклические колебания. Воздействие экономических циклов на деловую активность. Теория длинных волн (больших циклов) Н.Д.Кондратьева.

Безработица и ее типы. Измерение безработицы. Естественный уровень безработицы. Закон Оукена. Экономические и внеэкономические издержки безработицы.

Инфляция. Методы измерения инфляции. Инфляция и реальный доход. Причины инфляции. Инфляция спроса. Инфляция издержек. Гиперинфляция и ее последствия.

Социальные последствия инфляции. Антиинфляционная политика.

Тема 3. Макроэкономическое равновесие: совокупный спрос и совокупное предложение

Совокупный спрос в экономике. Кривая совокупного спроса. Факторы совокупного спроса.

Совокупное предложение. Кривая совокупного предложения. Факторы совокупного предложения.

Равновесный объем национального производства и равновесный уровень цен. Краткосрочное и долгосрочное равновесие. Изменения совокупного спроса. Эффект хруповика. Последствия изменений совокупного предложения.

Тема 4. Классическая и кейнсианская модели макроэкономического равновесия

Классическая саморегулирующая экономика. Эластичность соотношения цен и заработной платы. Инфляция и безработица в классической теории и методы борьбы с ними.

Особенности кейнсианского подхода к макроэкономическому анализу. Негибкость цен и заработной платы. Нестабильность совокупного спроса. Инструменты кейнсианской теории занятости.

Тема 5. Потребление, сбережения и инвестиции в национальной экономике. Теория мультипликатора

Кривая потребления. Расходы на потребление. Сбережения как результат и условие экономического развития. Кривая сбережений. Средняя и предельная склонность к потреблению и сбережению. Факторы потребления и сбережений, не связанные с доходом.

Инвестиции и их функциональная роль. Воздействие инвестиций на рост объемов национального продукта. Равенство сбережений и инвестиций как основа сбалансированного роста. Государственная инвестиционная программа в России.

Теория мультипликатора. Мультипликативный эффект. Мультипликатор и акселератор. Условия, обеспечивающие действия механизма мультипликатора и акселератора.

Тема 6. Деньги и денежное обращение в рыночной экономике. Модель денежного рынка

Деньги как необходимый элемент рыночной системы. Функции денег. Денежные системы. Виды денег. Проблема ликвидности. Количество денег в обращении. Уравнение обмена. Денежные агрегаты M1, M2, M3.

Спрос на деньги. Классическая и кейнсианская теории спроса на деньги. Предложение денег.

Макроэкономическое равновесие на денежном рынке. Модель денежного рынка. Монетаристское воззрение на роль денег.

Тема 7. Банки и кредитная система

Банковская система как стабилизатор экономики. Основные принципы ее функционирования. Центральный банк и коммерческие банки, их функции в рыночной экономике. Основные операции коммерческих банков (активные и пассивные). Банковская прибыль.

Банковская система и расширение денежного предложения. Денежный мультипликатор.

Кредит и его роль в рыночной экономике. Функции и источники кредита. Формы кредита. Лизинг и факторинг в современной кредитной системе.

Тема 8. Рынок ценных бумаг и его регулирование

Сущность и функции рынка ценных бумаг. Первичный и вторичный рынки ценных бумаг. Типы ценных бумаг: акции, облигации и их разновидности. Определение рыночного курса ценных бумаг.

Регулирование рынка ценных бумаг. Рынок ценных бумаг и фондовая биржа. Функции фондовой биржи. Биржевые операции. Особенности функционирования и регулирования рынка ценных бумаг в РФ.

Тема 9. Денежно-кредитная политика: цели и инструменты

Цели и задачи денежно-кредитной политики.

Инструменты денежно-кредитной политики: операции на открытом рынке, изменение нормы резерва, изменение учетной ставки процента. Политика дорогих и дешевых денег. Особенности денежно-кредитной политики России в современных условиях.

Тема 10. Финансовая система и финансовая политика

Финансы современного общества: сущность и роль. Функции финансов. Субъекты финансовых отношений. Общая характеристика финансовой системы, ее сферы и звенья.

Цели и задачи финансовой политики. Роль и значение финансовых рычагов и стимулов в регулировании рыночной системы.

Тема 11. Государственный бюджет и государственный долг

Государственный бюджет, его роль в распределении и перераспределении национального дохода. Специфика и роль бюджетных отношений в системе экономических от-

ношений. Доходы и расходы государственного бюджета, их структура.

Экономическая природа дефицита государственного бюджета. Виды дефицита государственного бюджета. Дефицит как проблема экономической политики.

Государственный долг. Причины государственного долга. Показатели, характеризующие обслуживание государственного долга. Управление государственным долгом.

Тема 12. Фискальная (бюджетно-налоговая) политика

Сущность фискальной политики, ее цели и методы. Воздействие фискальной политики на ВВП, инвестиции, занятость, совокупный спрос.

Мультипликатор государственных расходов. Налоговый мультипликатор. Мультипликатор сбалансированного бюджета.

Дискреционная фискальная политика и ее эффективность.

Автоматическая фискальная политика. Встроенные стабилизаторы.

Проблемы, возникающие в ходе осуществления фискальной политики.

Тема 13. Налоги и налоговая политика

Экономическая теория налогообложения. Функции налогов. Виды налогов и их классификация.

Ставки налогов. Кривая Лаффера. Справедливость в налоговой политике.

Тема 14. Макроэкономическое регулирование экономики

Сравнительная характеристика кейнсианских и монетаристских подходов к вопросу о макроэкономическом регулировании экономики. Различия во взглядах на механизм

денежно-кредитной политики и фискальной политики, на взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса.

Базовые положения монетарной политики. Основное монетарное правило.

Макроэкономическое регулирование с позиций сторонников теории экономики предложения.

Макроэкономическое регулирование экономики с позиций сторонников теории рациональных ожиданий.

Тема 15. Экономический рост

Понятие экономического роста. Показатели экономического роста. Факторы, влияющие на экономический рост.

Модели экономического роста. Модель Харрода-Домара. Модель Э. Денисона.

Государственное регулирование экономического роста.

Приложение № Б. Проблемно-тематический курс

Проблемно-тематический курс представляет собой самостоятельную творческую работу студента. Может использоваться как вариант курсовой работы по макроэкономике для студентов всех специальностей заочной формы обучения.

На каждую проблему студенту необходимо дать краткий тезисный ответ или изложить свою точку зрения. Ответ должен составлять связное повествование с возможными ссылками на фрагменты уже изложенного текста и без противоречий между фрагментами.

Тема 1. Национальная экономика и ее важнейшие показатели

Макроэкономика рассматривает общие экономические проблемы, сосредоточивая внимание на таких вопросах, как устойчивый экономический рост, национальный доход и производство, полная занятость, безработица, инфляция, государственный бюджет, государственный долг, методы воздействия денежной и банковской систем на экономику.

Основным показателем результатов экономической деятельности является ВВП, включающий всю стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный промежуток времени, обычно за год. Расчет ВВП осуществляется тремя способами: по расходам, по доходам и по добавленной стоимости (производственный метод).

Валовой внутренний продукт (ВВП) учитывает всю стоимость продукции, произведенной на территории страны.

Помимо ВВП и ВВП существует ряд других важных показателей исчисления национального продукта и дохода, среди которых чистый национальный продукт, национальный доход, лично располагаемый доход.

Для определения уровня ВВП рассчитывают номинальный ВВП и реальный ВВП. Первый - в ценах текущего года, второй - в сопоставимых ценах, т.е. измеряется реальный рост ВВП без учета инфляции.

На основании изложенного материала:

1. Объясните, как правильно рассчитать реальный ВВП, если данные представлены в текущих ценах.

2. Назовите причины, по которым показатели ВВП и ВВП не могут точно характеризовать благосостояние нации, хотя исчисленные в расчете на душу населения, они используются для сравнений между странами, например, при оценке уровня жизни нации.

3. Объясните, с какой целью используется производственный метод подсчета ВВП, при котором суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства, и имеет ли он преимущества? Применяют ли его при расчете ВВП в России? Аргументируйте ваш ответ.

Тема 2. Основные макроэкономические проблемы

Одной из важнейших характеристик экономической системы как единого целостного организма является сбалансированность экономических процессов, или равновесие. Выход экономических процессов за рамки определенной пропорциональности делает систему неустойчивой и, в конечном счете, нежизнеспособной. Прежде всего это касается отклонений реального объема выпуска продукции, занятости, индекса цен от потенциального уровня.

Периодические колебания уровней занятости, производства и инфляции носят название экономического цикла.

Его основными фазами являются спад, депрессия, оживление и подъем.

Нарушение макроэкономической сбалансированности связано с развитием инфляционных процессов, результатом которых является рост общего уровня цен на товары и

услуги. Известны два типа инфляции: открытая и подавленная. Открытая инфляция разворачивается на рынках, где действуют свободные цены. Подавленная инфляция имеет место в условиях планового развития экономики, когда устанавливается административный контроль за ценами и доходами.

Открытая инфляция может протекать в различных формах: инфляция спроса, инфляция издержек, структурная инфляция.

В рыночной системе желательно достижение полной занятости, но полная занятость не означает абсолютного отсутствия безработицы. Уровень безработицы при полной занятости равен сумме уровней фрикционной и структурной безработицы. Уровень безработицы при полной занятости называется естественным уровнем безработицы. Взаимосвязь между колебаниями уровня безработицы и колебаниями ВВП носит название закона Оукена.

На основании изложенного материала:

1. Объясните волнообразное развитие российской экономики. Для аргументации ответа используйте статистический и фактологические материалы, позволяющие оценить фазу цикла современного экономического развития России.

2. Используя закон Оукена, рассчитайте, сколько времени потребуется для снижения нормы безработицы с 9 до 6% при ежегодных темпах роста ВВП в 4,5%.

3. Зная, что инфляция представляет опасность для экономического развития, особенно разрушается экономика при гиперинфляции, когда цены растут очень быстро, вложенный капитал обесценивается, теряется доверие к национальной валюте, обоснуйте, может ли, по вашему мнению, гиперинфляция подорвать способность денег выполнять свои основные функции и привести экономику к состоянию депрессии?

4. Зная, что большинство западных стабилизационных программ действует применительно к экономике, находящейся в состоянии циклического кризиса, объясните:

- специфику кризиса российской экономики;
- особенности стабилизационной программы Российского государства.

Тема 3. Макроэкономическое равновесие: совокупный спрос и совокупное предложение

Макроэкономический анализ равновесия осуществляется при помощи следующих совокупных показателей: реального объема национального производства и уровня цен всей совокупности товаров и услуг. С помощью этих агрегированных показателей можно построить графическую базу для характеристики совокупного спроса (AD) и совокупного предложения (AS), определить условия общего равновесия экономики.

Кривая AD показывает общий спрос на товары и услуги, произведенные в экономике. Кривая AS показывает объем продукции, произведенной в экономике, при каждом возможном уровне цен. Пересечение кривых AD и AS определяет точку общего экономического равновесия.

Кривые AD и AS изменяются под влиянием неценовых факторов.

На основании изложенного материала:

1. Определите влияние следующих факторов на равновесный уровень цен и на равновесный объем национального производства:

- повышение уровня ставки процента;
- усиление инфляционных ожиданий в экономике;
- изменение налоговых ставок;
- увеличение производительности труда;
- сокращение федеральных расходов бюджета;
- стабилизация курса рубля.

2. Предположите, что профсоюзы выступили с требованиями о повышении заработной платы, и, используя модель AD-AS, объясните возможность возникновения стагфляции в этих условиях.

Тема 4. Классическая и кейнсианская модели макроэкономического равновесия

В макроэкономике модель AD-AS является базовой для изучения общего объема производства, экономического роста, инфляции. С ее помощью возможно принятие различных вариантов экономической политики государства. Классический вариант этой модели основывается на законе Ж.Б.Сейя, который гласит, что спрос будет всегда достаточен для того, чтобы реализовать весь объем продукции, произведенный в данных экономических условиях. Основное положение классической модели макроэкономического равновесия - это способность рыночного механизма к постоянному сбалансированию AD и AS при полном использовании всех факторов производства.

Кейнсианский вариант макроэкономической модели равновесия оспаривает существование такого механизма саморегулирования и основывается на том, что рыночный механизм без государственного вмешательства не в состоянии сбалансировать экономику, одновременно обеспечивая полную занятость и полное использование других факторов производства.

На основании изложенного материала:

1. Зная, что модель AD и AS по-разному интерпретируется в классической и кейнсианской школах, объясните, почему и какая из моделей, по вашему мнению, может быть использована для анализа процессов, происходящих в переходной экономике России.

2. Зная, что в соответствии с кейнсианской теорией макроэкономическое равновесие спроса и предложения,

как правило, не совпадает с полной занятостью ресурсов, подумайте что является, по вашему мнению, причинами такого несовпадения?

3. Объясните, почему в экономике, где достаточно сильна роль государства, в точке экономического равновесия сумма сбережений не обязательно равна сумме инвестиций.

Тема 5. Потребление, сбережения и инвестиции в национальной экономике. Теория мультипликатора

Макроэкономическая модель равновесия Дж. М. Кейнса предполагает эффективный совокупный спрос, оказывающий стимулирующее воздействие на производство и предложение товаров и услуг, а также на повышение уровня занятости. В самом общем виде совокупный спрос распадается на потребительский спрос и инвестиционный спрос. Доход, по Кейнсу, является основным фактором, определяющим потребление. Отношение потребительских расходов к доходу носит название функции потребления. Отношение сбережений к доходу носит название функции сбережения, она является производной от функции потребления.

Потребление и сбережения зависят не только от дохода, но и от так называемой предельной склонности к потреблению (MPC) и сбережению (MPS).

Недостаточность потребительского спроса должны компенсировать инвестиции. Их размер зависит от многих переменных: уровня процентной ставки, размеров налогов и т.д.

Важную роль в кейнсианской теории играет концепция мультипликатора. Дж. М. Кейнс рассматривает мультипликатор как показатель, выражающий взаимосвязь между приростом инвестиций и увеличением дохода. С помощью мультипликатора становится возможным исследовать воз-

действие государственного стимулирования на процессы воспроизводства.

На основании изложенного материала:

1. Объясните следующее утверждение: при движении вдоль кривой потребления доход изменяется в большей степени, чем само потребление.

2. Зная, что от предела стремления к потреблению неотделим и предел стремления к сбережению, обоснуйте неразрывную связь «сиамских близнецов» MPC и MPS?

3. Объясните различные значения мультипликатора в близких по уровню экономического развития странах.

4. Зная, что при определенном уровне дохода у населения возникает ощущение бедности и появляется стремление к сбережению, проанализируйте, почему попытки к сбережению не всегда ведут к увеличению объема сбережений?

Тема 6. Деньги и денежное обращение в рыночной экономике. Модель денежного рынка

Деньги — важнейшая макроэкономическая категория, с помощью которой анализируют экономическое равновесие, инфляционные процессы, механизмы денежного и товарного рынков, занятость и т.д. Сущность денег определяется через их функции: меру стоимости, средства обращения, средства сбережения.

Ценность денег определяется соотношением предложения и спроса. Предложение денег - это денежная масса, находящаяся в обращении, которая контролируется государством, практически - Центральным банком страны. Различают следующие виды спроса на деньги: спрос на деньги со стороны сделок, спрос на деньги со стороны активов, общий спрос на деньги.

Общий спрос на деньги зависит от стоимости валового национального продукта и процентной ставки.

Модель денежного рынка соединяет спрос и предложение денег для определения ставки процента при заданном уровне дохода. В точке равновесия спрос на деньги равен их предложению.

На основании изложенного материала:

1. Имея в виду, что спрос на деньги рассматривается как убывающая функция ставки процента, подумайте, от каких факторов зависят колебания равновесных значений ставки процента и денежной массы? Может ли меняться спрос на деньги по мере снижения ставки подоходного налога? Обоснуйте свой ответ и сделайте соответствующие графические построения.

2. Зная, что для измерения денежной массы используются денежные агрегаты, ответьте, какой из денежных агрегатов с точки зрения макроэкономического моделирования и реальной экономической политики считается наилучшим и почему?

3. Допустим, денежный рынок находится в состоянии равновесия, а затем происходит уменьшение денежного предложения. Проанализируйте:

- как в этом случае будет устанавливаться новая равновесная ставка процента?
- повысятся или понизятся цены на облигации при новых равновесных ставках процента?
- каково будет воздействие (непосредственно и через процентную ставку) на уровне производства, занятости и цен?

Тема 7. Банки и кредитная система

Банки — это финансовые институты, специализирующиеся на проведении финансовых операций, аккумулировании временно свободных средств, сбережений и предоставление их в качестве кредита своим клиентам. В странах с рыночной экономикой утвердилась двухуровневая сис-

тема банков. Это Центральный банк с его отделениями на местах (в США - Федеральная резервная система - ФРС) и система коммерческих банков.

Современную рыночную экономику невозможно представить без системы кредитных отношений. Необходимость кредита обусловлена закономерностями движения капитала: с одной стороны, высвобождением временно свободных средств, с другой — потребностью в них. К числу основных свойств кредита относится возвратность, платность и срочность. Кредит выступает в нескольких формах, одной из первых форм исторически является ростовщический кредит. Впоследствии появились коммерческий кредит, банковский кредит, потребительский кредит, ипотечный кредит, государственный кредит и международный кредит.

Основными действующими лицами кредитной системы являются банки, включая Центральный банк. В кредитную систему входят также специализированные небанковские кредитно-финансовые учреждения - это инвестиционные компании, финансовые компании, страховые компании, пенсионные фонды и т.д. Кредитные системы стран с развитой рыночной экономикой отличаются степенью развитости тех или иных звеньев кредитной системы. Приоритеты их развития меняются в зависимости от конкретных исторических условий.

На основании изложенного материала:

1. Проанализируйте, существуют ли отличия российской банковской системы от немецкой и американской?
2. Допустим, что российские коммерческие банки дружно «держат оборону» против расширения деятельности иностранных банков. Подумайте, является ли проникновение иностранного капитала в банковскую систему явлением отрицательным или нет. Обоснуйте свой ответ.
3. Зная, что банковская деятельность сопряжена с долей риска при предоставлении в ссуду денежных средств,

ответьте, какие виды рисков существуют в банковском деле и какие виды государственного регулирования банковской деятельности вам известны?

Тема 8. Рынок ценных бумаг и его регулирование

В структуре рыночной экономики особо выделяется рынок ценных бумаг, который представляет собой систему экономических отношений между владельцами денежных или имущественных документов (ценные бумаги), имеющими гарантированное право на получение определенной суммы денежных средств, и теми, кто выпускает и продает ценные бумаги. Рынок ценных бумаг формирует спрос и предложение ценных бумаг, где спрос создается предприятиями, государством, которым не хватает собственных доходов для инвестирования, а кредитором является население, личный сектор, государство. Отсюда основной задачей рынка ценных бумаг является обеспечение перелива временно свободных средств и сбережений собственников для инвестирования в экономику.

Эффективная деятельность рынка ценных бумаг способствует снижению инфляционных процессов в стране, а также нормализации пропорций потребления и накопления.

Основными видами ценных бумаг являются следующие два типа: денежные ценные бумаги - акции, векселя, облигации, чеки, денежные контракты - и товарные ценные бумаги - закладные листы, выпускаемые ипотечными банками под залог недвижимости, коносаменты, варранты. Среди всех перечисленных видов ценных бумаг наиболее распространенными являются акции. Акции имеют номинальную стоимость, однако продажа их осуществляется по биржевой или курсовой цене, которая может отличаться от номинальной под влиянием спроса и предложения.

Рынки ценных бумаг подразделяются на первичные и вторичные. Первичный рынок обслуживает выпуск (эмис-

сию) и первичное размещение ценных бумаг. На вторичном рынке производится купля-продажа ранее выпущенных ценных бумаг.

По организационным формам различают биржевой и внебиржевой рынок.

На основании изложенного материала:

1. Проанализируйте роль государства в регулировании рынка ценных бумаг. Имеют ли преимущества государственные ценные бумаги и какие?

2. Зная, что в некоторых странах (например, в США) выпуски акций корпораций осуществляются без объявления номинальной стоимости акции, подумайте, как в этом случае определяется стоимость акции и каким образом выплачиваются дивиденды.

Тема 9. Денежно-кредитная политика: цели и инструменты

Денежно-кредитная политика формируется и осуществляется Центральным банком страны. Она представляет собой совокупность мероприятий, направленных на регулирование денежной массы в обращении, уровня процентных ставок и других экономических показателей денежного обращения в стране.

Главными целями денежно-кредитной политики выступают экономический рост, полная занятость, стабильность цен, устойчивый платежный баланс. Для достижения этих целей осуществляется контроль за предложением денег.

Инструменты денежно-кредитной политики, которыми пользуются Центральные банки, делятся на инструменты прямого и косвенного регулирования. К первым относятся лимиты кредитования, прямое регулирование ставки процента. Постепенное построение рыночной системы ведет к ослаблению прямых инструментов регулирования и вытеснению их косвенными.

К инструментам косвенного регулирования денежно-кредитной политики относят:

- операции на открытом рынке. Купля-продажа Центральным банком государственных ценных бумаг используется в странах с развитым фондовым рынком;
- изменение нормы резервов (доля депозитов в процентах, которую коммерческие банки должны хранить в виде резервов) в Центральном банке;
- изменение учетной ставки (ставка, по которой Центральный банк кредитует коммерческие банки).

Регулируя размеры денежного предложения, Центральный банк может активно влиять на развитие экономики. В зависимости от экономической ситуации Центральный банк проводит политику дешевых денег в период экономического спада и депрессии и политику дорогих денег в инфляционный период.

На основании изложенного материала:

1. Объясните, что произойдет, если Центральный банк в целях снижения уровня инфляции в стране одновременно стабилизирует процентные ставки и денежное предложение?

2. Представьте себя членом совета Центрального банка России. Сформулируйте изменения, которые вы предложили бы внести в проведение денежно-кредитной политики? Рассмотрите их влияние на размеры денежного предложения, резервы коммерческих банков, ставку процента.

3. Укажите наиболее существенные различия в проведении денежно-кредитной политики в США и России.

Тема 10. Финансовая система и финансовая политика

Финансы являются важнейшим элементом современного рыночного механизма. Финансы представляют собой систему отношений между государственными и общест-

венными структурами, местными органами, предприятиями, организациями и учреждениями, предпринимателями и другими гражданами в процессе создания, распределения, перераспределения и использования денежных средств.

Финансовая система состоит из следующих звеньев: финансы предприятий, учреждений, организаций, государственные финансы, финансы страхования, финансы системы кредитования. Каждое звено представляет собой совокупность финансовых элементов, связанных между собой.

Воздействие на финансы осуществляется посредством финансовой политики. Финансовая политика — это совокупность мероприятий со стороны государства, направленная на активизацию финансовых ресурсов, их распределение и эффективное использование. Основное значение имеют методы мобилизации доходов и распределение средств через ведущее звено финансовой системы - государственный бюджет.

С начала 80-х гг. в основу финансового регулирования западных экономик была положена неоконсервативная стратегия, которая исходит из необходимости сокращения объемов перераспределения национального дохода через финансовую систему, снижения расходов на социальные программы, стимулирования роста сбережений как источника производственного финансирования. Представители этого направления проповедуют принцип «здоровых» финансов, т.е. равновесия между доходами и расходами.

На основании изложенного материала:

1. Ответьте, согласны ли вы с утверждением П. Самуэльсона, что задача финансовой политики состоит в том, чтобы обеспечивать регулирующие меры для сферы предложения «общественного товара».

2. В экономической теории имеется несколько концептуальных подходов к балансированию бюджета. Так, согласно концепции функциональных финансов, целью государственных финансов является обеспечение сбалан-

сированности экономики, а не бюджета. Сбалансированность бюджета является второстепенной проблемой. Объясните, почему? Какие проблемы порождает концепция функциональных финансов?

Тема 11. Государственный бюджет и государственный долг

Главным звеном финансовой системы является государственный бюджет. Бюджет организован в виде баланса доходов и расходов за отчетный период. Он представляет собой централизованный денежный фонд, в котором аккумулируются налоговые поступления. Расходная часть бюджета связана с распределением денежного фонда на нужды хозяйства и выполнения функций государства.

Неравновесие между государственными доходами и расходами носит название бюджетного дефицита. Различают активный и пассивный дефицит. Активный дефицит бюджета возникает за счет увеличения бюджетных расходов, пассивный — за счет снижения налоговых поступлений. Отношение дефицита бюджета и ВВП не должно превышать 10%, поскольку более высокий процент считается опасным и может вызвать гиперинфляцию.

Государственный долг - это общая сумма, накопленная за все годы бюджетных дефицитов. Внутренний государственный долг - задолженность государства гражданам страны. Внешний долг - задолженность государства гражданам или организациям других стран.

Основными причинами бюджетного дефицита являются: циклические спады, военные расходы, сокращение налоговых поступлений и т.д.

Управление государственным долгом осуществляется через всю совокупность действий государства по погашению суммы долга, а также по привлечению новых заемных средств. Так, обслуживание внешнего долга может привести к сокращению потребления населения, увеличение на-

логов при оплате государственного долга — к снижению деловой активности. Таким образом, государство, управляя бюджетом и долгом, располагает возможностями влиять на экономическую ситуацию в стране.

На основании изложенного материала:

1. Согласитесь ли вы со следующим утверждением: «Размер федерального бюджета не имеет значения. Что действительно важно, так это как дефицит финансируется?»?

2. Как вы считаете, является ли реструктуризация внешнего долга России долгосрочным фактором снижения долговой нагрузки? Обоснуйте свой ответ.

3. Подумайте, существует ли связь между размером бюджетного дефицита, национальным долгом и печатанием денег? Обоснуйте свой ответ.

Тема 12. Фискальная (бюджетно-налоговая) политика

Фискальная политика представляет собой систему регулирования, связанную с правительственными расходами, налогами, состоянием государственного бюджета и направленную на обеспечение полной занятости и производство неинфляционного ВВП, стимулирование экономического роста.

Набор инструментов фискальной политики включает государственные субсидии, манипулирование различными видами налогов, трансферт и другие виды государственных расходов.

Фискальная политика является довольно сильным инструментом, влияющим на ход циклического развития экономики. Ее главная цель — сгладить недостатки рыночного развития путем воздействия на AD и AS. Стимулирующая фискальная политика (фискальная экспансия) имеет своей целью преодоление спада экономики, увеличение государственных расходов, снижение налогов или

комбинирование этих мер. Сдерживающая фискальная политика (фискальная рестрикция) - ограничение подъема экономики, снижение государственных расходов, увеличение налогов или комбинирование этих мер.

Дискреционная фискальная политика осуществляется через государственные закупки товаров и услуг, государственные трансферты, налоги посредством специальных решений правительства.

Недискреционная фискальная политика предполагает автоматические изменения налоговых поступлений в госбюджет и государственных трансфертов в зависимости от динамики ВВП, оказывая таким образом стабилизирующее воздействие на экономику.

На основании изложенного материала:

1. Зная, что ряд правительств считают эффективной ориентацию фискальной политики на поддержание сбалансированного государственного бюджета на циклической основе, другие — на ежегодно балансируемый государственный бюджет, ответьте, что, по вашему мнению, более предпочтительно. Обоснуйте свой ответ.

2. Согласны ли вы с утверждением: «Встроенные стабилизаторы экономики увеличивают размеры государственных расходов»?

Тема 13. Налоги и налоговая политика

Современная налоговая система представляет собой сложное социальное образование, тесно связанное с развитием рыночных отношений, по сути своей являющееся многоступенчатой системой.

Налоги — это обязательные платежи, взимаемые государством, регионами и местными органами с юридических лиц и граждан.

Налоговая система выполняет следующие основные функции: фискальную, распределительную, стимулирующую и регулируемую.

Налоговая система включает федеральные, республиканские и местные налоги. Важное значение имеет определение соотношения федеральных, республиканских и местных налогов, поступающих в бюджет.

Налоги делятся на прямые (налоги на доход или имущество налогоплательщика) и косвенные (акцизные сборы, налоги с продаж, налог на добавленную стоимость и т.д.). В зависимости от характера ставок различают регрессивные, пропорциональные и прогрессивные налоги.

Размер налоговых ставок оказывает влияние на увеличение или уменьшение национальных объемов производства. Теоретическое обоснование этой зависимости приведено А. Лаффером, а ее графическое изображение получило название «кривой Лаффера».

Налоговая политика - это система мер по регулированию экономики посредством налогов. Налоговая политика определяет характер и цели налоговой системы.

На основании изложенного материала:

1. Объясните положение Дж. М. Кейнса о налогах как о «встроенных механизмах гибкости».

2. С поправкой на фазу экономического цикла выберите политику налогообложения для современного этапа развития России. Обоснуйте свой ответ.

3. Оцените возможности налоговой политики в качестве инструмента стабилизации:

- при балансировании бюджета на ежегодной основе;
- при балансировании бюджета на циклической основе;
- при осуществлении функционального финансирования.

Тема 14. Макроэкономическое регулирование экономики

Подходы к макроэкономическому регулированию различны с позиций разных экономических школ.

Общим методологическим подходом кейнсианцев является концепция активной макроэкономической политики в целях стабилизации экономики, где активную роль играет государство.

Классическая школа, в т.ч. и монетаристы, утверждает, что экономика внутренне стабильна и рыночный механизм в состоянии самостоятельно обеспечить досрочное равновесие и эффективное развитие экономики. Государственное вмешательство ведет к экономической нестабильности.

В концепции теории рациональных ожиданий, относящейся к неоклассическому направлению, основными моментами являются следующие:

- цены и заработная плата являются гибкими, рынки конкурентны;
- рыночный механизм автоматически поддерживает экономику в состоянии равновесия;
- экономические агенты осмысливают информацию о шоковых ситуациях и понимают стабилизационную политику, проводимую правительством.

Отсюда собственные решения на ожидаемые результаты стабилизационной политики могут свести ее к нулевому эффекту.

Сторонники концепции экономики предложения считают, что экономическая политика, направленная на стимулирование совокупного спроса, неэффективна и должна быть заменена экономической политикой, стимулирующей совокупное предложение. Это прежде всего поддержка программ занятости, стимулирование конкуренции, налоговые реформы в сторону снижения налогов и т.д.

На основании изложенного материала:

1. Объясните следующее положение: «В действительности линия, разделяющая современных кейнсианцев и монетаристов, не столь четкая». Можете ли вы «перевести» кейнсианское уравнение в монетаристское?

2. Подумайте, в какой экономической ситуации монетарная политика дает наибольший эффект:

- в условиях инфляции, когда все ресурсы задействованы;
- в условиях недогрузки мощностей и спада производства, недостаточного платежеспособного спроса, когда инфляция вызвана ростом цен на ресурсы?

Обоснуйте свой ответ.

3. Зная, что представители теории рациональных ожиданий утверждают, что денежно-кредитная политика усиливает циклические колебания и, следовательно, ведет к экономической нестабильности, объясните, каким образом рациональные ожидания обрекают данную политику на бесплодие.

Тема 15. Экономический рост

Одним из центральных вопросов макроэкономической теории является анализ экономического роста, рассматриваемый как увеличение реального валового национального продукта (ВНП) или национального дохода (НД) в долгосрочном периоде. Для измерения экономического роста используют показатели абсолютного прироста или темпов прироста реального объема ВНП или НД на душу населения.

Экономический рост носит название экстенсивного, если он осуществляется за счет привлечения дополнительных ресурсов, и интенсивного, если связан с применением совершенных факторов производства и технологий.

Для нахождения оптимального соотношения между факторами роста, желаемыми темпами роста, стабильности развития были разработаны модели экономического роста. Модель Харрода-Домара, представителей кейнсианского направления, учитывает в качестве единственного фактора роста капитал при условии равенства прироста сбережений и инвестиций, причем инвестиции рассматриваются как «новые импульсы» к росту, а производственные мощности полностью используются. Неоклассическая модель роста Р. Солоу, описывая механизм долгосрочного экономического роста, выделяет технический прогресс как единственную основу роста благосостояния. Модель экономического роста Э. Денисона включает действие «физических факторов» — капитала и труда — и «производительных факторов» — технологии, размещения, специализации, масштабов. Данная модель рассматривалась применительно к конкретным странам Западной Европы, Японии, США.

Экономисты разных теоретических школ рекомендуют различные методы стимулирования экономического роста: кейнсианская школа рассматривает экономический рост с точки зрения факторов спроса, сторонники теории экономики предложения — с точки зрения факторов предложения, неоклассическая школа основывается на взаимозаменяемости факторов производства в условиях совершенной конкуренции на рынках.

На основании изложенного материала:

1. Ответьте, можно ли однозначно считать: существует экономический рост или нет, при условии, если прирост ВВП больше, меньше или равен нулю? Обоснуйте свой ответ.

2. Сформулируйте, в чем, по вашему мнению, состоит ограниченность представленных моделей экономического роста? Можно ли преодолеть эту ограниченность, и если да, то каким образом?

3. Проанализируйте факторы экономического роста и факторы, сдерживающие экономический рост. Какие из них являются преобладающими в национальной экономике России? Обоснуйте свой ответ.

**Приложение № В. Тест проверки остаточных знаний
по макроэкономике**

1. Предметом макроэкономики не являются:
А) национальный продукт
Б) инфляция
В) спрос и предложение на отдельных товарных рынках

2. При расчете ВВП по расходам не учитываются
А) производственные капиталовложения
Б) чистый экспорт
В) трансферты

3. Предположим, что в 1-м (базисном) году номинальный ВВП составил 500. Через 6 лет дефлятор ВВП увеличился в 2 раза, а реальный ВВП возрос на 40%. В этом случае номинальный ВВП через 6 лет составил
А) 2000
Б) 1400
В) 1000

4. К неценовым факторам, влияющим на уровень совокупного спроса, относят
А) процентные ставки
Б) условия на внешних рынках
В) все перечисленное верно

5. В долгосрочном периоде уровень выпуска в экономике определяется
А) предложением денег, уровнем государственных расходов и налогов
Б) величиной капитала и труда, используемой технологией
В) предпочтениями населения

6. Представители классической школы считают, что при увеличении денежной массы в экономике объем реального ВВП
А) уменьшится
Б) увеличится
В) не изменится

7. Совокупный располагаемый доход делится на
- А) потребление и сбережения
 - Б) потребления и инвестиции
 - В) инвестиции и сбережения
8. Когда планируемые потребительские расходы равны $40+0.9*Y_d$ и планируемые инвестиции составляют 50, тогда равновесный уровень дохода равен
- А) 900
 - Б) 500
 - В) 300
9. Если предельная склонность к потреблению равна 0.8, то мультипликатор равен
- А) 2
 - Б) 4
 - В) 5
10. Экономический цикл длительностью 2-4 года является
- А) товарным циклом
 - Б) промышленным циклом
 - В) строительным циклом
11. Начало «большого подъема» Кондратьев связывал с
- А) миграцией населения
 - Б) внедрением новых технологий
 - В) изменением величины товарных запасов
12. Уровень безработицы при полной занятости
- А) равен нулю
 - Б) не учитывает циклическую безработицу
 - В) не учитывает только структурную безработицу
13. «Отчаявшиеся» работники, которые хотели бы работать, но прекратили поиск работы
- а) учитываются в составе фрикционной безработицы
 - б) учитываются в составе структурной безработицы
 - в) не учитываются в составе рабочей силы

14. Один из эффектов неожиданной инфляции состоит в том, что богатство перераспределяется
- А) от заемщиков к кредиторам
 - Б) от кредиторов к заемщикам
 - В) от государства к фирмам
15. Дефлятор ВВП может быть рассчитан путем
- А) умножения номинального ВВП на индекс цен
 - Б) деления реального ВВП на индекс цен
 - В) деления номинального ВВП на реальный ВВП
16. Подавленная инфляция проявляется
- А) во все большем разрыве между ценой на товары, устанавливаемой государством, и рыночной ценой на эти же товары
 - Б) в потере у производителей стимулов к увеличению качества производимой продукции
 - В) правильный ответ включает все перечисленное выше
17. Предположим, Вы заключили трудовое соглашение на выполнение в течение месяца определенного объема работ общей стоимостью 4000 д.е. Определите Ваши абсолютные потери, обусловленные тем, что в условиях 50%-ной инфляции в месяц расчет за выполненные работы осуществляется не в начале, а в конце месяца
- А) 333 д.е.
 - Б) 1333 д.е.
 - В) 1666 д.е.
18. Прямым фактором, воздействующим на экономический рост, не является
- А) увеличение численности и повышение качества трудовых ресурсов
 - Б) повышение количества и качества используемых природных ресурсов
 - В) снижение степени монополизации рынков
19. Норма резервов равна 0,25. С помощью операций на открытом рынке Центральный Банк может увеличить предложе-

ние денег максимум на 440 млрд. руб. В этом случае он должен выкупить облигации на сумму

- А) 100 млрд.руб.
- Б) 110 млрд. руб.
- В) 120 млрд. руб.

20. К первому уровню банковской системы относятся

- А) акционерные банки
- Б) коммерческие банки
- В) центральный банк

21. Термин «операции на открытом рынке» означает

- А) деятельность коммерческих банков по кредитованию фирм и населения
- Б) деятельность ЦБ по предоставлению ссуд коммерческим банкам
- В) деятельность ЦБ по покупке или продаже государственных ценных бумаг

22. Курс акции – это отношение

- А) дивиденда к ее номинальной стоимости
- Б) дивиденда к ставке процента
- В) номинальной стоимости к дивиденду

23. Когда доходы налогоплательщика возрастают, а к данным доходам применяется регрессивный налог, то сумма этого налога

- А) увеличивается
- Б) уменьшается
- В) не меняется

24. Подоходный налог с физических лиц

- А) косвенный, региональный, прогрессивный
- Б) прямой, региональный, регрессивный
- В) прямой, федеральный, пропорциональный

25. Основной статьей расхода федерального бюджета на 2002 г. РФ является

- А) обслуживание государственного долга

- Б) оборона
- В) социальная политика

45. При государственном кредите государство выступает в роли

- А) заемщика
- Б) заемщика и кредитора
- В) заемщика, кредитора и гаранта

Библиографический список

1. *Агапова Т., Серегина С.* Макроэкономика. М., 2004.
2. *Алехин Б.И.* Рынок ценных бумаг. Самара, 2000.
3. *Бункина М.К.* Национальная экономика. М., 2005.
4. *Бункина М.К., Семенова В.А.* Макроэкономика. М., 2005.
5. *Гайгер Л.* Макроэкономическая теория и переходная экономика. М., 1996.
6. *Гайдар Е.* Аномалии экономического роста. М., 1997.
7. *Гальперин В.М., Гребенников П.И., Леусский А.И., Тарасевич Л.С.* Макроэкономика. Спб., 2006.
8. *Долан Э.* Макроэкономика. Спб., 2002.
9. *Долан Э., Кэмпбелл К., Кэмпбелл Р.* Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика. М.-Л., 2002.
10. *Камаев В.Д. и др.* Учебник по основам экономической теории. М., 2007.
11. *Кондратьев Н.Д.* Проблемы экономической динамики. М., 2000.
12. *Кейнс Дж.* Избранные произведения. М., 2000.
13. *Макконнелл К., Брю С.* Экономикс: Принципы, проблемы и политика. М., 2006.
14. *Мусатов В.Т.* Фондовый рынок: инструменты и механизмы. М., 2000.
15. *Мэнкью Н.* Макроэкономика. М., 2000.
16. *Общая экономическая теория: Учебник /Под ред. В. Видянина, Г. Журавлевой.* М., 2005.
17. *Ойкен В.* Основные принципы экономической политики. М., 2000.
18. *Политическая экономия /Под ред. А. Сидоровича, Ф.Волкова.* М., 2000.
19. *Самуэльсон П.* Экономика. М., 2004.
20. *Теоретическая экономика /Под ред. Г. Журавлевой, Н. Мильчаковой.* М., 2005.
21. *Усоскин В.М.* Теории денег. М., 1976.

22. *Усоскин В.М.* Денежный мир Милтона Фридмена. М., 1989.
23. *Фельдман А.А.* Государственные ценные бумаги. М., 1994.
24. *Хайек Ф.* Пагубная самонадеянность. Ошибки социализма. М., 1992.
25. *Харрис Л.* Денежная теория. М., 1990.
26. *Хейне П.* Экономический образ мышления. М., 2000.
27. *Шумпетер Й.* Теория экономического развития. М., 2002.
28. *Эрхард Л.* Полвека размышлений. М., 2000.

Чиповская Ирина Степановна
Левченко Татьяна Александровна

МАКРОЭКОНОМИКА

Учебное пособие

Редактор Л.Ф. Юринова
Техн. редактор Н.М. Белохонова
Компьютерный набор текста и верстка И.С. Чиповская

Подписано в печать 20.05.2007 г. Формат 60 x 84/8.

Печ.л. 14. Усл. печ. л. 13,02. Уч.-изд.л. 9,75.

Тираж 100 экз. Заказ

Издательство ДВГТУ
690095, Владивосток, ул. Пушкинская, 10
Типография издательства ДВГТУ
690095, Владивосток, ул. Пушкинская, 10